**ФГБОУ ВО «ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ им.М.М. ДЖАМДУЛАТОВА»**



Материалы

ВСЕРОССИЙСКОЙСТУДЕНЧЕСКОЙ

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ

КОНФЕРЕНЦИИ

**«Современная экономика России: проблемы и перспективы развития»**

05 декабря 2018 г.

Махачкала 2018

**УДК 330**

**Современная экономика России: проблемы и перспективы развития:** сборник научных трудовВсероссийской студенческой научно-практической конференции**,** 2018 г. – Махачкала: ФГБОУ ВО Дагестанский ГАУ, 184 с.

**Редакционная коллегия**

Джамбулатов З.М. – ректор Дагестанского ГАУ, д.в.н., профессор-председатель

Мукаилов М.Д. – проректор по НИР Дагестанского ГАУ, д.с.-х.н., профессор-зам. председателя.

**ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ КОМИТЕТ**

Юсуфов Н.А. - декан экономического факультета, к.э.н., доцент – председатель;

Азракулиев З.М. – к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, аудита и финансов – зам. председателя;

Ханмагомедов С.Г. – д.э.н., профессор;

Дохолян С.В. – зав. кафедрой экономики и управления, д.э.н., профессор;

Юсуфов А.М., зав. кафедрой бухгалтерского учета, аудита и финансов, к.э.н., профессор;

Раджабов А.Н., зав. кафедрой организации предпринимательства в АПК , к.с-х.н, доцент;

Ашурбекова Т.Н. - начальник отдела НИД, к.б.н., доцент.

Материалы публикуются в полном соответствии с авторскими оригиналами.

Сборник материалов конференции будет размещен в научной электронной библиотеке (**www.elibrary.ru**) и зарегистрирован в наукометрической базе **РИНЦ.**

ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный аграрный университет имени М.М. Джамбулатова», 2018г

**Оглавление**

|  |  |
| --- | --- |
| **Абакарова З.Г., Раджабова З.К. –** ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ: СОДЕРЖАНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ ФОРМЫ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ РОССИЙСКИМИ И ЗАРУБЕЖНЫМИ КОМПАНИЯМИ | 5 |
| **Абдулмеджидова А.Ш., Махдиева Ю.М.**  – [ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОРГАНИЗАЦИИ И РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО СТРАХОВАНИЯ](file:///C:\Documents%20and%20Settings\User\Мои%20документы\Downloads\оглавление%20посл.docx#_Toc533432812) | 9 |
| **Алиев Г.А.**, **Бамматханова М.К**. – [МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ОСНОВНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ОПЛАТЫ ТРУДА](file:///C:\Documents%20and%20Settings\User\Мои%20документы\Downloads\оглавление%20посл.docx#_Toc533432820) | 14 |
| **Асадулаева А.П., Ирагелова У.А. -** [БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ](file:///C:\Documents%20and%20Settings\User\Мои%20документы\Downloads\оглавление%20посл.docx#_Toc533432823) | 19 |
| **Алиева Х., Мусаева А.М.,** – ИСТОЧНИК ДЛЯ ОБРАЗОВАНИЯ РЕЗЕРВА СРЕДСТВ НА ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВНОГО СТАДА КРС НАЙДЕН | 23 |
| **Асеев Р., Филин М.А**. – РЕГИОНАЛЬНЫЕ РЫНКИ ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ОСОБЕННОСТИ И ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ | 27 |
| **Ахмедханова А.К., Асадулаева Ш.Р.** - [БУХГAЛТEPCКИЙ УЧEТ В CEЛЬCКОМ ХОЗЯЙCТВE](file:///C:\Documents%20and%20Settings\User\Мои%20документы\Downloads\оглавление%20посл.docx#_Toc533432840) | 33 |
| **Алиев Э.А., Ирагелова У.А.** - [УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ](file:///C:\Documents%20and%20Settings\User\Мои%20документы\Downloads\оглавление%20посл.docx#_Toc533432849) | 37 |
| **Ашурбеков А.Н., Ашурбекова Т.Н. –** ВЗАИМОСВЯЗЬ МЕЖДУ ЭКОНОМИКОЙ И ЭКОЛОГИЕЙ | 40 |
| **Бабатова Н.Д., Асадулаева Н.Р.** – ЦИФPOВAЯ ЭКOНOМИКA И EE POЛЬ В УПPAВЛEНИИ СOВPEМEННЫМИ СOЦИAЛЬНO-ЭКOНOМИЧEСКИМИ OТНOШEНИЯМИ | 42 |
| Вагабова П., Мусаева А.М., Ибрагимова К.Ф. – ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ КОНТРОЛЯ ЗАТРАТ ПО ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМ ПРОЦЕССАМ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ | 48 |
| Гаджиева Д.Ш., Оруджева З.А. – Основные направления совершенствования учёта и контроля наличия и движения производственных запасов | 51 |
| Гаджиева С.Г., Терехина С.В., *-* Мотивация персонала в практике управления современной организации | 56 |
| Гаджиев К.С., Магомедов А.И*. -* Прогрессивные методы учета затрат в системе управленческого учета | 59 |
| **Гучучалиева Х.М., Терехина С.В. *–*** ПрОБЛЕМЫ РУКОВОДСТВА И ЛИДЕРСТВА | 67 |
| **Джамалова Д., Магомедова А.А., Алиева П.И**. – СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ В АНАЛИЗЕ ЗЕРНОВОГО ПОДКОМПЛЕКСА | 70 |
| **Ибрагимов А., Алиева П.И.** – СИСТЕМНЫЙ АНАЛИЗ В ЭКОНОМИКЕ – ДЕРЕВО РЕШЕНИЙ | 75 |
| Истратова А.А., Меркулова И.В*. –* ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ НА РАЗВИТИЕ АГРАРНОЙ СФЕРЫ РЕГИОНА | 80 |
| **Исаева Э.А., Асадулаева Ш.Р.** – ОСОБЕННОСТИ БУХГAЛТEPCКОГО УЧEТА В ТОPГОВЛE | 83 |
| **Камилова К.А., Сайпулаева К.Р.** – МЕТОДИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РЕГИОНЕ | 86 |
| **Курбанов К., Ханмагомедов С.Г., Алиева П.И., Кудаева Б.Ш**. – НАПРАВЛЕНИЯ, МЕХАНИЗМЫ И КРИТЕРИИ ГОСПОДДЕРЖКИ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ | 90 |
| **Магомедгаджиева З.И., Исбагиева Г.С**. – ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ИХ РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ | 96 |
| **Магомеддибиров А.Ш., Сайпулаева К.Р.** - СОЦИАЛЬНО ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ПЕРСОНАЛА КАК ПРЕДМЕТА УПРАВЛЕНИЯ В ОРГАНИЗАЦИИ | 101 |
| **Матитова З.Н., Магомедова З.О.** – АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ БЮДЖЕТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА И РЕЗЕРВЫ ИХ РОСТА | 105 |
| **Махмудов С., Азракулиев З.М. –** ОСОБЕННОСТИ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР | 107 |
| **Минина А.Ю. –** ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОЭФФИЦИЕНТА ТРУДОВОГО УЧАСТИЯ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ КООПЕРАТИВЕ | 114 |
| **Мирзажанова С., Рабаданова Ж.Б.** – РОЛЬ ФИРМ «ОДНОДНЕВОК» В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ И СПОСОБЫ БОРЬБЫ С НИМИ | 122 |
| **Мугутдинова А.Р., Рабаданова Ж.Б.** – ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ В РЕГИОНАХ РОССИИ | 126 |
| **Мукаилова З.М., Рабаданова Ж.Б.** – ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ | 130 |
| **Мусаева П.Т., Мусаев Т.К.** – МЕТОДИКА УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА | 135 |
| **Наджафов И., Ибрагимов К.Ф.** – АУДИТОРСКАЯ ПРОВЕРКА РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ | 141 |
| **Османова У.Д., Юсуфов А.М.** – МЕТОДЫ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ И ПУТИ ИХ УЛУЧШЕНИЯ | 148 |
| **Рамазанова М., Исбагиева Г.С.** – ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ | 152 |
| **Расулова П.М., Исбагиева Г.С.** – ИНДЕКСНЫЙ МЕТОД  В СТАТИСТИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ | 157 |
| **Сундиева А.А., Терехина С.В.** – СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА В РОССИИ | 160 |
| **Хвостова А.В., Чувилова О.Н.** – РАЗРЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ МОНОГОРОДОВ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН | 164 |
| **Чаринова П., Мусаева А.М.** – ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА ПАСТБИЩНЫХ КОРМОВ | 170 |
| **Шарифова Ш.Т., Юсуфов А.М.** – УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ ЗАТРАТ И РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОВЦЕВОДСТВЕ | 173 |
| **Якубова Д., Рабаданова Ж.Б**. – АНАЛИЗ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ | 177 |

**УДК 330.322**

# Инновационный потенциал: содержание организационной формы его реализации российскими и зарубежными компаниями

# З.Г.Абакарова, студентка 3 курса

# З.К. Раджабова, д-р.экон.наук

# ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»,

# РФ, г. Махачкала

**Аннотация.** В статье рассматривается место инноваций в развитии компаний. Раскрывается содержание понятия «инновационный потенциал». Обращается внимание на особенности показателей его оценки. Осуществляется анализ внутренних и внешних факторов, влияющих  
на инновационный потенциал. Показывается значение организационных факторов в реализации инновационной активности предприятий. Дается характеристика инновационных консорциумов, слияний и поглощений компаний, инновационных территориальных кластеров в развитии инновационных процессов. Приводятся примеры российских и зарубежных компаний в реализации инновационного потенциала.

**Ключевые слова:** инновация, инновационный потенциал, факторы внутренней среды инновационные консорциумы

***Аnnotation.*** *The article discusses the place of innovation in the development of companies. The content of the concept "innovative potential"is revealed. Attention is drawn to the features of its evaluation indicators. The analysis of internal and external factors affecting*

*on innovative potential. The importance of organizational factors in the implementation of innovative activity of enterprises is shown. The characteristic of innovative consortia, mergers and acquisitions of companies, innovative territorial clusters in the development of innovative processes is given. Examples of Russian and foreign companies in the implementation of innovative potential are given.*

***Key words:*** *innovation, innovative potential, factors of internal environment*

Инновация в современных условиях является важнейшим элементов конкурентоспособности предприятий. Какое бы эффективное не было бы предприятие, его дальнейшее успешное развитие невозможно инновационных факторов. Инновации открывают перед предприятиями новые границы успеха в рыночной экономике как своего государства, так и зарубежного.

Инновационный потенциал - это возможность компании использовать нововведения с помощью применения внутренних и внешних факторов. Величина инновационного потенциала зависит от состава, структуры и количественных значений ресурсов. Важнейшим резервом увеличения инновационного потенциала является обеспечение совместимости каждой из его составляющих со всеми другими.

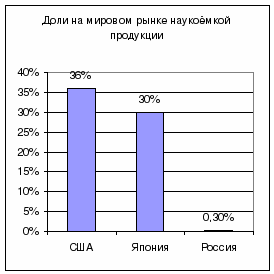
Факторами внутренней среды являются факторы именно инновационного процесса как особого направления функционирования. Они связаны с организацией стратегических целей, разработкой инновационных проектов, формированием инновационных команд, оценкой эффективности инновационной деятельности. К внутренней среде причисляются нужные ресурсы для инноваций такие, как материально- технические, организационные, кадровые, информационные.

Анализируют инновационный потенциал предприятия с помощью таких показателей, как:

* научно-технический потенциал (численность сотрудников, имеющих ученую степень, количество рационализаторских предложений на одного сотрудника, количество инновационных проектов и т.п.);
* показатели коммерциализации (доля новой продукции в общем объеме производимой продукции, количество лицензионных договоров и др.);
* характеристика инновационности менеджмента в организации;
* экономическая эффективность инноваций.

Если взять заграничный опыт, то примером эффективной инновационной деятельности, лидирующей на рынке, служит южнокорейская компания «Самсунг». При зарождении 50 лет назад «Самсунг» занималась лишь подделкой, существующих на рынке изделий, но какое-то время спустя, она сама разработала новинки в области экспортируемой электроники. Базой нынешней стратегии фирмы являются интенсивные инвестиции в исследования и разработки, развитие производства, подготовку кадров. Фирма на инновации расходует примерно 2,5 млрд долларов каждый год. Стратегия инноваций привела Самсунг к грандиозному успеху. Дочерняя компания «Самсунг «Электроникс» является новатором в некоторых областях мирового рынка продукции электроники, в частности полупроводников, элементов памяти, телефонной аппаратуры.

На долю новых или усовершенствованных технологий, продукции, оборудования в развитых странах приходится от 70 до 85% прироста ВВП. Объем мирового рынка наукоемкой продукции сегодня составляет 2300 млрд долл. Из этой суммы 39% приходится на США, 30% - на Японию и 16% - на Германию.



Существует ряд причин того, что немногие предприятия России имеют высокий инновационный потенциал. Ключевым моментом здесь являются макроэкономические факторы: неопределенность, противоречивость и непоследовательность экономической политики правительства, отсутствие эффективных механизмов стимулирования инновационной деятельности, неблагоприятный инвестиционный климат.

IT-отрасль достаточно специфическая, со своими реалиями, сильно отличающимися даже от сравнительно близкой высокотехнологичной промышленности, не говоря уже о традиционных отраслях. Если для промышленных предприятий и проектов характерен большой срок жизни, то для IT-отрасли – короткий срок развития, что вызвано быстрой сменой рыночной ситуации, появлением новых технологий и предпочтений пользователей. При этом долговременное прогнозирование спроса практически невозможно, особенно для инновационных продуктов. В качестве примеров можно привести смартфоны. До появления первого IPhone производители мобильных телефонов даже не рассматривали бесклавиатурные устройства как массовые. И таких примеров десятки.

В результате инвестиции в IT-стартапы являются рискованными по определению, так как невозможно достоверно просчитать рыночную ситуацию через 2-3 года, что является стандартным сроком запуска подобного проекта. Источник финансирования большинства IT-стартапов – венчурные инвестиции. Характерная черта успешного венчурного IT-бизнеса в мире – высокий удельный вес участия специализированных фондов, готовых к подобным рискованным инвестициям и умеющих работать на непредсказуемом рынке.

В России же сейчас новые проекты в основном получают финансирование от государства или от компаний, находящихся под патронажем государства. Естественно, что подобные инвесторы хотят гарантированного возврата вложенных в каждый проект денег, а убыточные проекты рассматриваются в первую очередь как результат недобросовестности менеджеров компаний.

Они привыкли играть по одним и тем же правилам и, не принимая во внимание специфику IT-рынка, считают, что эти правила универсальны для всех видов бизнеса. В результате подход к инвестициям в IT-проект с инновационным продуктом оказывается аналогичным инвестициям в нефтепроводы.

Другая ситуация в самой успешной в данном виде бизнеса стране – США, где на сегодня самая развитая система инвестирования. Для этой страны типична специализация по стадиям инвестирования.

Главная особенность успешной инновационной среды Силиконовой долины состоит не столько в наличии большого числа специалистов на одной территории, сколько в наличии огромного числа инвесторов, которые готовы предложить инвестиционный капитал компаниям и предпринимателям на любой стадии развития. Более того, большинство инвесторов специализируется на инвестициях в проекты на определенном этапе развития и не обладает потребностью в деньгах, что значительно облегчает процесс общения между предпринимателями и инвесторами.

Как следствие, американские венчурные фонды вкладывают деньги одновременно в 20-30 проектов, в то время как российские отдают предпочтение всего 2-3. Хотя чтобы гарантированно окупился хотя бы один проект в IT, необходимо вложить деньги минимум в 10. Соответственно, чем больше проектов, тем больше вероятность, что какой-то из них станет успешным. При этом никто не будет требовать возврата денег от всех инвестиций, так как изменчивость рынка и огромная скорость развития технологий заранее учитываются в инвестиционной стратегии фондов. Банкротство компаний в Силиконовой долине даже более естественно, чем их взлет на фондовый рынок.

Именно готовность к риску и локальным потерям и отличает инвестиционную эффективность Силиконовой долины и других подобных центров IT-инвестиций. Взорвать рынок может только компания, предложившая инновационное решение, но никто не способен заранее сказать, какое решение станет следующим прорывом в IT через несколько лет. А раз так, то единственный способ добиться успеха – это пробовать. Пробовать. И еще раз пробовать. Поэтому пока отечественные инвесторы не будут готовы рисковать и подходить к инвестициям в IT как отдельному бизнесу, где потери являются составной частью успеха, новых громких IT-компаний у нас в стране, скорее всего, не будет.

В России почти нет гражданского/коммерческого высокотехнологичного производства, потому что в процессе приватизации частный бизнес получил «простые», высокодоходные активы. В дальнейшем, этот бизнес лоббировал законы, сохраняющие доходы «выше рыночных» для простого, низкотехнологичного бизнеса.

**Список литературы**

1. Андрейчиков А.В. Стратегический менеджмент в инновационных организациях: системный анализ и принятие решений. - М.: Инфра-М, 2013.-394 с.
2. Харгадон Эндрю. Управление инновациями. Опыт ведущих компаний. - М.: ИД «Вильямс», 2007. 304 с.
3. Мильнер Б. З. Организация создания инноваций: горизонтальные связи и управление.- М.: Инфра- М, 2013. 394 с.
4. Такер Роберт Б. Инновации как формула роста. Новое будущее ведущих компаний.- М.: Олимп - Бизнес, 2006. 240 с.
5. Королев В .И. Инновационные территориальные кластеры: зарубежный опыт и российские условия. - Российский внешнеэкономический вестник. 2013. №11, сс.20-27
6. Авдонина С.Г. Факторы инновационной эффективности предприятий // Экономические науки. 2011. №12. С. 33-36.
7. Иванова Е.А. Инновации как фактор повышения конкурентноспособности предприятий // Вестник Таганрогского института управления и экономики. 2010. №1. С. 5-11.

**УДК 368**

# ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОРГАНИЗАЦИИ И РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО СТРАХОВАНИЯ

# А.Ш.Абдулмеджидова, студентка 5 курса

# Ю.М. Махдиева, канд. экон наук

# ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»,

# г. Махачкала, Россия

**Аннотация.** В данной статье рассмотрен опыт развития сельскохозяйственного страхования в таких странах, как США, Канада, Индия, Германия, Франция, Испания, Китай. Обозначены ключевые особенности и некоторые проблемы организации агрострахования в зарубежных странах.

**Ключевые слова:** агрострахование, сельскохозяйственные риски, страхование с государственной поддержкой.

***Annotation.*** *This article describes the experience of developing agricultural insurance in countries such as the USA, Canada, India, Germany, France, Spain, China. Key features and some problems of the organization of agricultural insurance in foreign countries.*

***Keywords:*** *agricultural insurance, agricultural risks, insurance with state support.*

Аграрное производство ежегодно сталкивается с многомиллиардными потерями. Одними из главных источников всех бед были и остаются сложные, а порой крайне суровые, агроклиматические условия. Ущерб, ежегодно наносимый природными катаклизмами, во многих странах не просто останавливает развитие, а ставит на грань выживания тысячи сельскохозяйственных предприятий.

Управление рисками в области сельского хозяйства основывается на оптимальной комбинации технических и финансовых инструментов, к важнейшим из которых относится страхование. Участники сельскохозяйственного производства могут использовать сразу несколько инструментов, чтобы справиться с многочисленными сельскохозяйственными рисками. Но все же именно страхование рисков сельскохозяйственного производства во всем мире является важным элементом системы финансово-кредитного обеспечения сельскохозяйственных производителей.

Аграрное страхование как сегмент рынка может обеспечить сбалансированную работу агропромышленного сектора и минимизировать неизбежно возникающие риски.

Как свидетельствует мировая практика, сельскохозяйственное страхование является наиболее эффективным экономическим инструментом, который позволяет аграриям защищать свой бизнес от различного рода рисков.

Несмотря на различия в управляющих ведомствах, уровнях подчиненности, особенностях перестрахования и в других элементах страховой инфраструктуры, в системах агрострахования зарубежных стран превалирует основополагающий принцип, который заключается в том, что страховщики обслуживают государственную систему защиты агрария от погодных рисков либо за простое комиссионное вознаграждение, либо принимая часть риска на собственное удержание с обязательным перестрахованием или сострахованием в ограниченном пуле компаний. Государство через организацию достаточных страховых емкостей для покрытия рассчитанных актуариями убытков, то есть обеспечение финансовой стабильности системы, финансирует деятельность страховщиков по принятию рисков аграриев на страхование и урегулированию убытков. На практике этот основной принцип реализуется благодаря единым тарифам, единому страховому полису и обязательными для страховщика регламентами андеррайтинга и урегулирования убытка, а также жестким требованиям к финансовой стабильности и наличию штата квалифицированных андеррайтеров. [8]

Для США и Канады характерно применение стандартных процедур коррегирования ставок при управлении рисками, что дает возможность осуществлять контроль стоимости продуктов аграрного страхования и уменьшать количество злоупотреблений со стороны страховщиков (завышение тарифных ставок для извлечения большей прибыли). В Канаде андеррайтер (специалист по управлению рисками) может предоставить скидку до 10% для отдельных клиентов и завысить до 25% если клиент недостаточно опытен или у него были убытки в прошлые годы. Правительство Канады тесно сотрудничает с провинциями и территориями, чтобы гарантировать получение производителями доступа к всеобъемлющему набору программ управления бизнес-рисками.

В основе системы агрострахования США лежит мультирисковый подход. Он представляет собой такое управление рисками, которое субсидируется из правительственного бюджета, при этом непосредственно сами выплаты осуществляются тогда, когда фиксируется спад урожайности или дохода сельскохозяйственных производителей ниже минимально допустимого гарантированного уровня. В сельском хозяйстве США можно выделить основные направления страхования:

а) урожая сельскохозяйственных культур;

б) дохода товаропроизводителя;

в) капитальных активов;

г) комплексного страхования всего сельскохозяйственного предприятия;

д) страхования, рекомендуемого по сложившимся местным региональным особенностям или по желанию самого хозяйства.[1. С. 173-183]

Продукты страхования дохода сельскохозяйственных предприятий (страхование дохода от производства отдельных культур, страхование дохода всего сельскохозяйственного предприятия) являются наиболее популярными у фермеров. Договоры подписываются с частными страховыми компаниями. Страховые агенты получают комиссию от страховщиков. Оценщики убытков являются сотрудниками страховых компаний.

Следует отметить, что система страхования аграрной продукции в США находится под большим вниманием государства в вопросах управления сельскохозяйственными рисками. Высокий уровень развития агрострахования в США гарантирован эффективной правовой и информационной деятельностью в этой сфере, многовариантным подходом к страхованию, соответствующим контролем и значительной государственной финансовой поддержкой.

Большое внимание в США уделяется разработке новых продуктов и новым уровням покрытия по существующим продуктам. Несмотря на то, что в стране предлагается около 370 уровней покрытия по сельскохозяйственным страховым продуктам, постоянно ведется работа по разработке новых продуктов для культур, которые в настоящее время не страхуются по государственной программе субсидированного страхования.

Второе место в мире, после США, по величине рынка сельскохозяйственного страхования занимает Индия. В связи с тем, что посевы в этой стране подвергаются большому количеству рисков, 25 млн. фермеров страхуют свою продукцию. Совместно с Всемирным Банком компания Agriculture Incuranse Corporation of India (AICI) активно внедряют различные инновации, позволяющие выделить районы с низкой урожайностью, которые нуждаются в страховой помощи в первую очередь. В 2013 году правительство Индии отказалось от государственной монополии на сельскохозяйственное страхование, в результате в систему страхования по национальной программе с господдержкой привлекаются частные страховщики. [2. С. 165-170]

В Германии используется метод прямого возмещения государством убытков сельскохозяйственных предприятий, вызванных наводнением, бурей, др. природными катаклизмами. Как правило, такая финансовая помощь не превышает 1/3 общего ущерба. [3. С. 146-152]

Во Франции кроме общей системы сельскохозяйственного страхования действует Национальный гарантийный фонд сельскохозяйственного производства для решения проблем, возникших в результате крупных сельскохозяйственных бедствий (НГФСП или FNGCA). Он возмещает ущерб, который был причинен различными стихийными бедствиями (кроме града и бури) растениеводческим культурам. Весьма жестким условием для получения компенсации является наличие у сельскохозяйственного производителя (фермера) договора страхования своего хозяйства от пожара. Средний размер государственной компенсации в случае выполнения всех условий составляет примерно 45% общей величины ущерба.[1. С. 173-183]

В Испании страхованием охвачено более 70% фермеров. При этом им страхуется 90% сельскохозяйственных культур и 70% сельскохозяйственных животных. В стране также активно применяется система комбинированного страхования, позволяющая производителям обезопасить себя и от ряда рисков, связанных непосредственно с землями сельскохозяйственного назначения. Проведенный экспертами ЕС анализ функционирования испанской системы страхования в целом показал, что после 30 лет непрерывного стимулирования система страхования Испании нуждается в дальнейшем развитии. [4. С. 63-68]

Страхование рисков сельскохозяйственных товаропроизводителей в Китае, как и во всем мире, с давних пор является одним из аспектов национальной безопасности. Существующая в стране модель агрострахования, ее успех и эффективность достигнуты в результате проведения ряда реформ и общих усилий со стороны всех участников рынка. [7] В 2006 г. Государственный Совет по реформированию и развитию страховой отрасли предложил разработать пятилетний план развития страхового рынка Китая, который должен был создать финансовую поддержку со стороны государства сельскохозяйственному страхованию и перестрахованию. В июле 2007 г. этот план был разработан и принят план развития китайского рынка перестрахования. Государственные субсидии для сельскохозяйственного страхования в Китае дифференцированы по видам сельскохозяйственных культур, технологиям выращивания и видам сельскохозяйственных животных. Благодаря участию государства в агростраховании и стимулированию перестрахования, агрострахование в Китае получило импульс для ускоренного развития и возможность снижения убыточности, а сельскохозяйственное производство – возможность устойчивого развития. [6. С. 124-126]

Вместе с тем, страховой рынок Китая испытывает ряд проблем с организацией сельскохозяйственного страхования: сложность реализации сельскохозяйственного страхования с использованием государственной поддержки, низкая правовая грамотность сельскохозяйственных производителей, нехватка профессионалов сельскохозяйственного страхования и низкое качество обслуживания, нестабильность страховых компаний и неустойчивое развитие сельскохозяйственного страхования, обширные сельские территории, создающие трудности в организации, управлении, оценке потерь; конфликт интересов между страховыми компаниями и фермерами и др. [5. С. 486]

Таким образом, во многих странах мира государство уделяет особое внимание развитию агрострахования. Так, в большинстве стран, где практикуется страхование урожая, государство субсидирует премии, чтобы стимулировать производителей к страхованию их бизнеса. Прежде всего это относится к США, Китая и Испании, которые начали активно внедрять аграрное страхование с государственной поддержкой и уже преуспели в этом. В целом в современных условиях модели успешного агрострахования в разных странах различаются, и нельзя утверждать, что где-то они идеальны. Но, тем не менее, за рубежом сельскохозяйственные производители в целом довольны страховой защитой, а страховщики имеют стабильный заработок.

**Список литературы**

1. Калюк В.И., Запрудская Т.А. Зарубежный опыт страхования сельскохозяйственных земель/ В сборнике: Сельское хозяйство - проблемы и перспективы/ Сборник научных трудов. Гродно, 2017. С. 173-183.
2. Мурзалиева Э.И. Проблемы страхования сельского хозяйства (мировой опыт)// Известия Иссык-Кульского форума бухгалтеров и аудиторов стран Центральной Азии. 2017.№ 3 (18). С. 165-170.
3. Науменко, Р. Н. Сельскохозяйственное страхование: опыт зарубежных стран // Российское предпринимательство. 2010. № 2 (2). С. 146-152.
4. Папцов А. Г., Медведева Н. А. Роль и задачи страхования в управлении сельскохозяйственными рисками в Испании // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. 2015. № 8. С. 63-68.
5. Попова О.В. Сельскохозяйственное страхование в Китае/ В сборнике: Проблемы обеспечения финансовой безопасности и эффективности экономических систем в XXI в - материалы Международной научно-практической конференции. Под научной редакцией А.Ю. Румянцевой; Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики. 2017. С. 486-492.
6. Попова О.В., Ян Ф. Статистический анализ динамики сельскохозяйственного страхования в Китае/ В сборнике: Неделя науки СПбПУ - материалы научной конференции с международным участием. . 2017. С. 124-126.
7. Рынок страхования в Китае. URL: <http://vchae.com/ryinok-strahovaniya-v-kitae-2/> (дата обращения 22.02.2018).
8. Чем плоха существующая система агрострахования с господдержкой. URL: <http://www.agroinvestor.ru/markets/article/23095-chem-plokha-sistema-agrostrakhovaniya/> (дата обращения 22.02.2018).

**УДК 657**

# МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ОСНОВНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ОПЛАТЫ ТРУДА

# 

# Г. А. Алиев - студент экон. фак-та

# М.К. Бамматханова, канд.экон. наук

**ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный аграрный университет**

**имени М.М. Джамбулатова», г.Махачкала**

**Аннотация:** В статье проанализирована роль заработной платы в современных условиях. Рассмотрено проблемы организации и стимулирования труда на предприятиях. Исследованы теоретические и методологические вопросы по организации учета оплаты труда, разработаны пути их совершенствования с учетом предложений ведущих отечественных ученых .

**Ключевые слова:** трудовые ресурсы, заработная плата, организация оплаты труда, стимулирование, тарифная система, мотивация

***Annotation.*** *This paper examines the role of wages in the current conditions. The problems of organization and stimulation of labor in the workplace. The theoretical and methodological issues for the organization keeping wages developed ways of improving their suggestions leading national scholars and the use of foreign experience.*

***Keywords:*** *labor, wages, organization of remuneration, incentives, tariff system, motivation*

Учет труда и заработной платы - один из актуальных и трудоемких участков работы, которые требуют точных и оперативных данных. В составе производственных затрат оплата труда составляет до 40 % всех затрат и оказывает большое влияние на формирование финансовых результатов работы предприятия Качество, справедливость, полнота и своевременность расчетов с рабочими по оплате труда зависит от организации учета оплаты труда на предприятии. Реализовывая совершенствование организации учета оплаты труда, предприятию необходимо подходить к этому вопросу обоснованно, учитывать целесообразность, использовать результаты научных исследований и передового опыта.

В существующих в России условиях нестабильности экономики, неплатежеспособности предприятий и несвоевременности расчетов с работниками важное значение имеет совершенствование бухгалтерского учета, в частности, учета труда и его оплаты. Большое значение имеет повышение оперативности и аналитичности учета труда и выработки. Исследование фундаментальной и специальной литературы по учету и анализу показало, что затраты на оплату труда рассматриваются в системе всех затрат предприятия. Вопросы раскрытия информации о затратах на оплату труда в учетной политике и управленческой отчетности исследованы недостаточно глубоко. Однако учет и анализ затрат на оплату труда, агрегированные в учетно-аналитическую систему, являются актуальным и перспективным направлением повышения эффективности управления затратами. В Дагестане приобритен богатый опыт внедрения прогрессивных форм и систем организации и оплаты труда. Хотя  большинством предприятий этот опыт был безосновательно утерян, следствием чего используются неэффективные формы мотивации труда. Раньше, когда государство жестко регулировало вопросы касающиеся заработной платы, на предприятиях она поддерживалась на среднем народнохозяйственном уровне средствами государственной помощи. Теперь же, когда предприятию приходится рассчитывать только на собственные ресурсы, стал остро ощущаться источник этого: отставание оплаты труда - низкая ее производительность.

Мы считаем , что при всей важности государственного регулирования заработной платы политика оплаты труда должна формироваться преимущественно в зависимости от потребностей каждого конкретного предприятия, его отраслевой специфики, размера, географического расположения, степени международной интеграции, уровня социального развития коллектива.

Для многих людей заработная плата потеряла свою воспроизводственную и стимулирующую функции и практически превратилась в разновидность социальных выплат, не связанных с количеством, качеством и конечным трудовым результатом. Учитывая то, что ее уровень в нашей стране существенно ниже чем в развитых странах мира. [1]

Улучшение организации оплаты труда на предприятиях должно строиться на оптимизации тарифной регулировки заработной платы, к коей относятся:

1. Улучшение тарифной системы методом установления пропорций тарифных ставок исходя из уровня квалификации трудящихся;

2. Введение гибких форм и систем оплаты труда;

3. Исследование внутрипроизводственных тарифных критериев оплаты труда как причины увеличения мотивирующего и стимулирующего факторов  тарифных систем;

4. Улучшение мотивационного приспособления регулировки междолжностных окладов и квалификационных уровней оплаты труда;

5. Улучшение нормирования как способа регулировки меры труда и его оплаты;

6. Объяснение выбора более действенных форм и систем заработной платы;

7. Коллективная регулировка заработной платы. [ 4 ]

8. Главным аспектом в организации и стимулировании труда на фирме считаются мотивационные процедуры ,в числе которых самыми популярными для отечественных фирм считаются премирование, доплаты и надбавки. Следует заметить, что с одной стороны, уровень премии как форма мотивации сотрудников производственной деятельности полностью зависит от результатов работы организации , и напротив, результат хозяйствования зависит от практической организации системы премирования отдельных категорий персонала.

Потому черезвычайно важно в наше время условиях ввести в предприятиях такие системы материального и морального вознаграждения, так выстроить отношения в коллективе, чтобы психологический климат содействовал улучшению трудоспособности, увеличению производительности.

Создавая положения об оплате труда и премировании нужно будет расширять практику персонификации ставок и окладов самым квалифицированным сотрудникам, нацеленных на увеличение производительности труда. В список факторов и критериев оценки условий премирования надлежит включать уровень квалификации, степень ответственности проделанной работы, уровень профессионализма, инициативности, стаж работы и результаты квалификационной аттестации сотрудников. При введении системы поощрений, необходимо не забывать о том, что очень маленькие их размеры имеют все шансы разочаровать сотрудника, а вовсе не мотивировать его к работе. Мы считаем, не стоит поощрять всех сотрудников в равной степени. Для того, чтобы мотивированное поведения было успешным, поощрения должны основываться на результатах труда. Идентичные поощрение всех сотрудников станет мотивировать средних или плохих сотрудников и пренебрегать высокую производительность лучших сотрудников. Отсутствие поощрения в отношении лучшего сотрудника, сможет привести к тому, что в следующий раз он приложит меньше усилий для достижения высокого результата. [ 2 ]

Мотивация сотрудников увеличивается тогда, когда они видят, как достижение целей подразделения или организации помогает им в достижении их собственных целей, а также если они предварительно проинформированы, что они обязаны делать, чтобы получить поощрение. Эффективное воздействие на трудовую мотивацию персонала невозможно без постоянной взаимосвязи в виде оценки производительности этих воздействий.

При поощрении сотрудников, которые выполняют функции управления, необходимо принимать во внимание инициативность, организаторские способности, оперативность, объективность, способность думать перспективно, видеть неиспользованные резервы, способность обобщать, анализировать и применять на практике достижения науки и техники.

Считаю также целесообразным перенять опыт связаный с оплатой труда стран с развитой экономикой, а именно:  
1. Оклад каждого сотрудника устанавливать персонально;  
2. Ежегодно оклады сотрудников увеличивать;

3. Оклад должен объективно отражать заслуги и наработки сотрудника;  
4. Оплата труда новых сотрудников должна быть немного меньше, так как в независимости от квалификации незнание обстановки уменьшает отдачу.  
Для увеличения материальной заинтересованности руководителей, служащих и специалистов целесообразнее перевести их оплату на контрактную форму. Система контрактов даст возможность привлечь и удержать наиболее квалифицированных специалистов, гибко регулировать количество и состав управленческого персонала, увеличить ответственность и творческое отношение к работе наемного специалиста на указанных в договоре условиях. Оплата по контракту устанавливается с учетом сложности и ответственности труда, квалификационного уровня и деловых качеств сотрудника. [5]

Таким образом, исследования показали, что в современных условиях развития Дагестана ключевыми определяющими факторами, которые определяют новый подход к анализу и контролю за использованием средств на оплату труда и усиливают стимулирования сотрудников предприятия к эффективному труду, являются:  
1.Материальное поощрение за исполненную работу;  
2.Индивидуальная ответственность за результаты труда;  
3.Взаимосвязь между результатами труда и его оплатой;  
4. Увеличение профессиональной подготовки и квалификации сотрудников;  
5.Возможность и уверенность в росте.

Выявление проблемных участков организации материального мотивирования труда на предприятиях Дагестана говорит о несовершенстве современной политики мотивации персонала и потребности ее реформирования по определенным направлениям, основной из которых является интеграция интересов и целей сотрудников с интересами и целями предприятия Следует следить за тем, чтобы все вышеуказанные способы мотивации применялись одновременно и качественно. Только тогда они обеспечят желаемый результат.

Действенным фактором, что также оказывает влияние на эффективность труда является введение социального пакета. Социальный пакет - это предоставление работодателем определенных благ в виде льгот, компенсаций личных расходов, связанных с работой (например, на мобильную связь, транспорт, аренду или приобретение жилья в другом городе), привилегий и социальных гарантий, которые превышают размер основной заработной платы. Я считаю, что социальный пакет играет мотивирующую роль и является очень существенным инструментом воздействия на состояние и уверенность сотрудника, длительность и успешность его трудовых отношений. Применение работодателями социального пакета способствует формированию в Дагестане передового, конкурентноспособного рынка труда. [ 3 ]

Анализ начисления, динамики заработной платы, а также причин, оказывающих воздействие на ее реальное изменение, является существенной составляющей  в системе экономических показателей каждой организации. На базе данной информации осуществляется контроль за исполнением рабочего времени, внедрением прогрессивных способов труда, соблюдение рационального соотношения между ростом производительности труда и заработной платы.

Грамотный учет оплаты труда, распределение ее по сферам производства, а также своевременный анализ позволяют обнаружить новые резервы в увеличении оплаты каждого сотрудника.

Актуальным направлением улучшения учета расчетов по оплате труда является автоматизация учетного, аналитического и контрольного процесса, которая позволяет минимизировать численность погрешностей при обработке информации, уменьшить время на осуществление учетных, аналитических и контрольных процедур, уменьшит количество ручных операций. Действенным средством совершенствования учета можно считать проведение в компании внутреннего аудита расчетов по выплатам сотрудникам.

**Список литературы**

1. Вербило, А. Ф. Совершенствование учета труда и его оплаты / А.Ф. Вербило, Л.В. Мельянкова // Бухгалтерия в сельском хозяйстве.- 2010. - № 17. - C. 25-29.

2. Ветлужских, Елена Мотивация и оплата труда. Инструменты. Методики. Практика / Елена.Ветлужских. - М.: Альпина Диджитал, 2016**. -**559c.

3***.*** Ветлужских, Елена Мотивация и оплата труда. Инструменты. Методики. Практика / Елена 3.Ветлужских. - М.: Альпина Паблишер, 2016. – 150

4.  Попова О.В. Учет оплаты труда в организации / О.В. Попова // Бухгалтерский учет. - 2014. - №17. - С. 5-9.

5.Сайгидмагомедов А.М Бамматханова М.К -/ Учебное пособие /Учет и аудит затрат труда и его оплаты. Махачкала РД 2013 -122с.

6. Эриашвили Н.Д., Староверова О.В., Ремиханова Д.А., Фетисов В.Д.

учебное пособие для вузов /Бюджетное право/ под редакцией А. М. Никитина. Москва, 2003. (2-е издание, переработанное и дополненное)

**УДК 657**

# БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ

# А. П. Асадулаева, студентка 2 курса

# У. А. Ирагелова, старший преп.

# ГАОУ «Дагестанский народного хозяйства»,

# г.Махачкала

**Аннотация:** Финансовая является источником для финансового предприятия. В с России в экономику и рынков возникают проблемы, как финансовой компаний и финансовой для оценки и инвесторами решений. На момент все ярко необходимость бухгалтерского и признанных на уровне, с обеспечить инвесторов финансовой

**Ключевые** бухгалтерская Анализ деятельности; баланс; баланса; баланса*.*

***Annotation:***  *reporting is the source of for the condition of a In with the of into the economy and the of markets, problems as of ’financial and financial to assess and sound by At the the for recognized and standards in to potential with financial is increasingly*

***Keywords:*** *statements; of performance; sheet; assets; sheet*

Бухгалтерская отчетность - это о положении субъекта на дату, о результате его и денежных за период, в с законодательства". Это содержится в законе "О учете".Федеральный от N (ред. от "О учете"

Отсюда что отчетность давать картину о состоянии за период.

Законом о учете что бухгалтерская должна :

- Она содержать сведения и реальное о положении

- Полезность критериями надежности, и Полной.

- Она включать показатели, то те, имеют на экономических

- Нейтральность объективность и одностороннее интересов той или группы.

-

-

В бухгалтерская на уровне законом Положениями о учёте а частично - кодексом РФ. В действуют стандарты отчётности — и в с года специальная по российской в с

В плане бухгалтерская - это ряд которые заполнять и в органы организациям - бюджетным, и Это:

- баланс №1)

- о результатах №2)

- об капитала №3)

- о денежных (форма №4)

Ниже рассмотрим составления и бухгалтерской

Что индивидуальных (ИП), они не сдавать отчеты, как не вести Их задача - учет и Также предприятия, к установлены требования по учета и отчетности по Ниже мы рассмотрим все эти

Бухгалтерская - это бухгалтерского организации. образом, отчетность формировать и все те предпринимательства, по должны бухгалтерский А эта в "О учете" № (статья 6).

Есть базовых которым соответствовать отчет. Их найти в нормативных Законе ПБУ Приказе России от № 66н (им формы Это:

1. Язык - русский.

2. используемая в - рубли.

3. денежных - в тысячах десятичных либо в рублей без знаков обороты

Числовые - в то за регулирующих что в к

5. помарок или в быть не

6. граф нельзя. значения для той или графы то прочерк.

7. число - то оно в скобках. Для показателей то же

8. бухгалтерской оцениваются по установленным

9. между активов-пассивов, не

10. бухгалтерского за год быть с за и ранние Если это не то их

Статья НК РФ о что обязаны годовую отчетность в не 31 года, за годом.

Если марта на или то отчетность в за понедельник.

Поскольку отчет разными то вопрос, как будет дата отчета:

- отчетность по ценным с вложения - датой день ее отправления. Он на штемпеле, работником на вложения.

- отчетность лично - датой дата ее Эту налоговый должен на отчетности или ее которая у Дата вместе с сотрудника (Инспекция Федеральной налоговой службы), получение органом от

- отчетность в виде - отправки дата, в отправки, в документе, оператором или органом.

ВАЖНО! промежуточную отчетность (за или в инспекцию не

Подпись на бухгалтерской организации С мая года исключил главного на (ранее она ставилась в порядке).

Закон о разрешает организациям (в том субъектам предпринимательства) бухгалтерский и отчетность в порядке. В то же указанные вправе представляемую отчетность в порядке. решение организациями

Субъекты предпринимательства только баланс и о результатах. им право добавлять отчет показатели по статей без

Что собственно способов бухгалтерского то все они в Минфина № Это:

- учета без записи.

- план

- система учета.

- не некоторые

- метод доходов и

- финансовых по их стоимости (то без переоценки).

- некоторые детали.

В случаев установлено, что обязана аудиторскую бухгалтерской

Аудиторское не в годовой отчетности, но к Аудиторское организация предоставить в государственной и его со годовой

Перед годовой отчетности обязана инвентаризацию. Это распространяется на все вне от их налогообложения или формы.

Задача - достоверность бухгалтерского и отчетности. Для в инвентаризации и подтверждаются состояние и активов и организации.

Такая - Для ее руководитель утвердить об Сроки такой - с 1 по 31 отчетного

**Список литературы**

1. Арабян К. бухгалтерской отчетности пользователями; КноРус М., 2016. 304 c.

2. Астахов, Бухгалтерский учет) в 2 .Ч.2: для бакалавриата/В.П. Астахов.-Люберцы: Юрайт,

3. Е. И. учет и отчетность: Дело и - М **.,**2016**.** 224 c.

4. Донцова В., Н. А. бухгалтерской отчетности. Дело и - М., - 160 c.

5.Консультант\_плюс:http://www.consultant.ru/document/cons\_doc\_LAW\_122855/45875259864f2fa8a106fe8d8053109931e5da5b/.

**УДК: 338.5**

# ИСТОЧНИК ДЛЯ ОБРАЗОВАНИЯ РЕЗЕРВА СРЕДСТВ НА ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВНОГО СТАДА КРС НАЙДЕН

# 

# Х.Алиева, студентка 4 курса

# А.М. Мусаева, канд. экон.наук

# ФГОУ ВО «Дагестанский государственный

# аграрный университет имени М.М. Джамбулатова»,

# Россия, г. Махачкала

**Аннотация.** Проблемы определения прироста живой массы основного стада крупного рогатого скота молочного направления, учета и регулирования балансовой стоимости животных остаются для экономики сельского хозяйства до сих пор нерешёнными. Исследования в данной сфере требует разработки всего комплекса документальной информации, необходимой для управления производством.

Предложения, озвученные в данной работе, позволят определить не рассчитываемый и не учитываемый резерв для установления объективности в экономическом росте отрасли животноводства.

**Ключевые слова:** продукция, молоко, приплод, прирост живой массы, рацион, среднесуточный прирост, резерв на формирование основного стада.

***Annotation.*** *The problem of determining the weight gain of the basic herd of dairy cattle, accounting and management of the book value of animals for agricultural economics is still undecided. Research in this area requires the development of a whole complex of documentary information necessary for production management.*

*The proposals in this paper will identify not calculated and not covered by a provision for establishing objectivity in the economic growth of the livestock industry.*

***Keywords:*** *products, milk, offspring, live weight gain, diet, daily gain, provision for the formation of a basic herd.*

Исчисление реального размера прибыли и уровня рентабельности по различным видам продукции зависит от объективного калькулирования себестоимости продукции. Важное значение в этом имеет установление объектов учета и калькулирования себестоимости продукции.

Установлено, что во многих хозяйствах молочного направления Республики Дагестан в состав основного стада молочного скота вместе с быками-производителями входят продуктивные и малопродуктивные коровы.

Среди продуктивных коров следует выделить коров 1-ой, 2-ой, 3-ей и 4-ой лактаций, которые дают не только молоко, но и прибавляют в живом весе. При полноценном рационе кормления скота красной степной породы в условиях Дагестана примерный среднесуточный прирост живой массы коров-первотелок, коров 2-ой, 3-ей и 4-ой лактаций составляют соответственно: 200, 150, 100 и 50 граммов, на что расходуется определенное количество кормовых единиц.

Рис. 1. Изменение живого веса коровы по лактациям при различных уровнях кормления

Вместе с тем получаемый прирост живой массы (привес) по этим коровам не приходуется и не берется в расчет при исчислении себестоимости продукции молочного стада, а это приводит к необъективному определению себестоимости молока и приплода.

Коровы последующих лактаций прироста живой массы не дают, их живой вес остаётся без изменений, но они сохраняют в течение многих лактаций стабильные и высокие надои молока и этим они ценны.

В целях объективного исчисления себестоимости продукции молочного стада считаем целесообразным принимать на учет полученный прирост живой массы (привес) и ввести дополнительный объект калькуляции «Прирост живой массы дойного стада коров». Исходя из полученного прироста, следует дооценивать животных основного стада. Для этого необходимо составлять бухгалтерские записи: дебет счета 01 «Основные средства», аналитический счет «Коровы» и кредит счета 20 «Основное производство», субсчет «Животноводство».

Таким образом, стоимость коров, как основных средств, увеличивается на себестоимость оприходованного прироста живой массы дойного стада коров.

В процессе эксплуатации продуктивного скота как основного средства совершенно необходимо возместить стоимость или затраты по приобретению, компенсируя их теми экономическими выгодами, которые принес этот объект основных средств.

Полученная и реализованная продукция молочного скотоводства служит компенсацией всех производственных затрат в отрасли.

Как известно, одним из основных направлений увеличения производства продукции молочного скотоводства является формирование молочного стада высокопродуктивными племенными животными. Важным источником воспроизводства основного стада является выручка от продажи выбракованных коров.

Сумма выручки, как правило, не компенсирует первоначальную стоимость реализованного скота. Особенно это относится к ценным племен­ным животным. Исследования показали, что выручка от реализации всех выбракованных коров составляет 60— 80% их балансовой стоимости.

По нашему мнению, некомпенсируемая сумма должна быть восстановлена путем начисления амортизации, т.е. включена в себестоимость продукции, а далее из выручки выделена на воспроизводство молочного стада.

Для более точного определения себестоимости молока, приплода и прироста живой массы крупного рогатого скота целесообразно начисле­ние амортизации на основное стадо продуктивного скота. При определении годовой суммы амортизации на мо­лочное стадо можно принять за основу общепринятый линейный метод амортизационных начислений на основные сред­ства производства.

Все амортизационные отчисления по молочному стаду должны направляться только на возмещение расходов по его формированию.

Так как источником воспроизводства основного стада является выручка от продажи взрослого скота, амортизация и нераспределенная прибыль, считаем целесообразным образовать резерв пополнения основного стада за счет указанных источников. Образование резерва можно учитывать системно на балансовых счетах или на внебалансовом счете.

Таким образом, будет создан резерв средств на формирование основного стада по истечении срока его полезного использования и вместе с ним основа для нормального воспроизводства продуктивного скота.

**Список литературы**

1. Хоружий Л.И. Проблемы теории, методологии, методики и организации управленческого учета в сельском хозяйстве. М.,"Финансы и статистика",- 2004.
2. Мусаева А.М. К вопросу об определении и учете прироста живой массы продуктивного скота. // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. (Москва), -2006, № 3;
3. Мусаева А.М. Учет прироста живой массы и начисления амортизации продуктивного скота. // Учет в сельском хозяйстве. (Москва), -2009, №

**УДК 336.763**

# РЕГИОНАЛЬНЫЕ РЫНКИ ЦЕННЫХ БУМАГ

# В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ОСОБЕННОСТИ

# И ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ

# Р.Асеев, студент 437 группы

# М.А. Филин, канд. экон. наук

# ФГОУ ВО «Дагестанский государственный аграрный

# университет имени М.М. Джамбулатова»,

# Россия, г. Махачкала

**Аннотация:** В статье рассмотрены особенности развития ре­гиональных рынков ценных бумаг в современных условиях. Выявлены критерии функционирования и факторы раз­вития регионального рынка, предложено его современное определение.

**Ключевые слова:** рынок ценных бумаг, регион, ценные бумаги, факторы развития, эмитенты, инвесторы, про­фессиональные участники рынка ценных бумаг.

***Annotation:*** *the article describes the features of the development of regional securities markets in modern conditions. Criteria of functioning and factors of development of the regional market are revealed, its modern definition is offered.*

***Keywords:*** *securities market, region, securities, development factors, issuers, investors, professional participants of the securities market.*

В условиях развитой рыночной эко­номики функционирование рынка ценных бумаг (РЦБ) позволяет эффективно перераспределять инвестиционные ресурсы для удовлетворения фи­нансовых потребностей хозяйствующих субъектов. Использование именно механизма рынка ценных бумаг обусловлено преимуществами ценных бумаг как финансовых инструментов:

- ликвидностью и возможностью более про­стого перехода права собственности;

- способностью приносить доход;

- наличием четких правил по выпуску, разме­щению и обращению ценных бумаг (для эмисси­онных ценных бумаг).

В настоящее время в законодательстве Рос­сийской Федерации о ценных бумагах реализован принцип единого рынка, который подразумевает:

- унифицированные правила выпуска и размещения ценных бумаг;

- обращение ценных бумаг на всей территории РФ;

- наличие стандартов раскрытия информации;

- единые требования к осуществлению профессиональной деятельности и пр.

Таким образом, несмотря на отсутствие инсти­туциональных предпосылок существования реги­ональных рынков ценных бумаг, в экономической литературе региональные рынки ценных бумаг рассматриваются как относительно самостоятель­ное явление. При этом в экономической науке прослеживаются следующие подходы к выделению регионального рынка ценных бумаг (РРЦБ).

1. Региональный рынок ценных бумаг - историческое понятие, связанное с низким уровнем развития рынка ценных бумаг и экономики в  
   целом. «Региональность» - характерная черта слабых и развивающихся рынков, у которых отсутствуют развитые телекоммуникации,  
   инфраструктура.
2. Региональный рынок ценных бумаг существует объективно, так как экономическое развитие территории страны не является однородным: в  
   определенных областях формируются локальные финансовые центры.

3. РРЦБ формируют ценные бумаги, обращаю­щиеся на территории региона. Качество этих ценных бумаг является слишком низким, что­  
бы заинтересовать сторонних инвесторов [1].

Действительно, в современной российской экономике невозможно выделить «чистые» ре­гиональные рынки ценных бумаг. Однако не­одинаковый уровень экономического развития регионов обусловливает наличие неоднородных по количественным и качественным параметрам локальных рынков.

При характеристике региональных рынков ценных бумаг в России можно выделить следующие его особенности:

- участниками РРЦБ могут быть региональные эмитенты, а профучастники и инвесторы - как из данного региона, так и из других регионов;

- выпуск, размещение и обращение ценных бума осуществляются в соответствии с федеральным за­конодательством (у субъектов Российской Федерации отсутствуют полномочия по нормотворческой деятельности в сфере РЦБ);

- обращение ценных бумаг может не ограничиваться пределами одного региона (не существует правовых ограничений на территорию обращения  
ценных бумаг);

- инфраструктура РЦБ представлена главным образом представительствами крупных национальных фондовых бирж, организаторов торгов,  
клиринговых организаций, регистраторов и депо­зитариев.

На основе указанного мож­но сделать вывод о том, что «региональность» может проявляться только при рассмотрении участников РЦБ. Таким образом, следует применять субъектный подход к исследованию рынка ценных бумаг.

При этом необходимо отметить, что рынок ценных бумаг для своих участников является сфе­рой деятельности (рис. 1). Каждый из участников осуществляет свою деятельность на данном рынке. Инвесторы инвестируют временно свободные де­нежные средства. Эмитенты в процессе выпуска и размещения ценных бумаг привлекают ресурсы. Профессиональные участники являются торго­выми и финансовыми посредниками, оказывают учетные, информационные и другие услуги. Са­морегулируемые организации защищают интере­сы профессиональных участников и инвесторов, контролируют деятельность своих членов. Регио­нальные отделения федерального органа исполни­тельной власти по рынку ценных бумаг регулируют деятельность всех других участников [4].

Саморегулируемые организации и их филиалы

Региональные отделения СБРФР в России

Регулирование Саморегулирование

профессиональной

деятельности

Индивидуальные и коллективные инвесторы

Инвестирование

Профессиональные участники

РЦБ

(сфера деятельности)

Торговое

и финансовое

посредничество

учетные и другие

услуги

Финансирование

Эмитенты

**Рис. 1.** Рынок ценных бумаг как сферы деятельности

Следовательно, при рассмотрении региональ­ного рынка ценных бумаг критериями при его вы­делении может выступать деятельность участников регионального рынка:

- деятельность региональных эмитентов;

- деятельность региональных профессиональ­ных участников и филиалов компаний из других регионов;

- деятельность региональных и «сторонних» инвесторов на региональном рынке;

- деятельность саморегулируемых организа­ций и их филиалов;

- государственное регулирование со стороны СБРФР России.

По каждому из данных критериев можно оп­ределить количественные и качественные харак­теристики РРЦБ.

По степени заинтересованности можно разде­лить субъекты на две группы (рис. 2):

1) субъекты, имеющие прямой интерес в функционировании РРЦБ: региональные эмитенты, инвесторы и профессиональные участники;

2) субъекты, имеющие косвенный интерес в функционировании РРЦБ: территориальные регулирующие органы, саморегулируемые организации (СРО), региональные власти.

Эмитенты заинтересованы в привлечении финансирования для осуществления финансово-хозяйственной деятельности. Большое значение имеют:

- возможность получить необходимые финансовые ресурсы;

- транзакционные издержки на привлечение ресурсов;

- использование преимуществ финансирования посредством ценных бумаг.

Региональный рынок ценных бумаг

Субъекты, имеющие прямой интерес

Субъекты, имеющие косвенный интерес

Регулирующие органы

Эмитенты

Инвесторы

СРО

Региональные власти

Профессиональные участники

**Рис 2.** Субъекты, заинтересованные в функционировании РРЦБ

Инвесторы, являющиеся владельцами ценных бумаг, заинтересованы в прозрачности и открытос­ти рынка ценных бумаг, в недопущении злоупот­реблений и правонарушений на РЦБ, высоком качестве оказываемых на РЦБ услуг, в ликвидности и доходности ценных бумаг, которыми они владе­ют. Для потенциальных инвесторов также важно наличие достаточного выбора качественных ин­вестиционных активов.

Для профессиональных участников рынок ценных бумаг является рынком, на котором они осуществляют коммерческую деятельность (т. е. главная цель их деятельности — получение прибы­ли). Таким образом, в сферу интересов професси­ональных участников входят:

- возможность осуществления профессио­нальной деятельности;

- недопущение недобросовестной конкурен­ции;

- высокий уровень инвестиционной актив­ности индивидуальных и корпоративных инвес­торов;

- финансовая грамотность населения.

Для регулирующих органов большое значение имеет обеспечение законности и прозрачности деятельности на рынке ценных бумаг.

Саморегулируемые организации (СРО) заин­тересованы в защите интересов профессиональных участников - членов СРО, поддержании деловой репутации как самих участников, так и СРО в це­лом. Сокращение количества профессиональных участников рассматривается саморегулируемой организацией как негативное явление.

Для региональных властей функционирование РРЦБ представляет интерес в аспекте максималь­ной реализации инвестиционного потенциала региона, повышения деловой активности, струк­турной перестройки региональной экономики.

Особенностью регионального РЦБ является специфический характер реализации отдельных функций рынка ценных бумаг в целом. Можно выделить четыре специфические функции РРЦБ (табл. 1) [2].

1. Функция торгового и финансового посредничества вытекает из коммерческой (професси­ональные участники, выступая посредниками на РЦБ, осуществляют деятельность в целях получения прибыли) и перераспределительной (торговое и финансовое посредничество обеспечивает пере­распределение финансовых ресурсов) функций.

2. Функция закрепления имущественных и не­ имущественных прав является выражением в региональном аспекте функции передела собственности.

3. Концентрация инвестиционных ресурсов (прямая концентрация - в капитале институтов коллективного инвестирования, в капитале самих профессиональных участников РЦБ — дилеров; косвенная концентрация - аккумулирование бро­керами средств клиентов для исполнения их пору­чений) способствует реализации инвестиционной и спекулятивной функций.

4. Наконец, при размещении ценных бумаг на региональных рынках привлекаются финансовые ресурсы, т.е. реализуются перераспределительная и инвестиционная функции [5].

Таблица 1

**Специфические функции регионального рынка ценных бумаг**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Функции рынка ценных бумаг в целом** | **Функции РРЦБ** | **Содержание функции** |
| Коммерческая, перерас­пределительная | Функция торгового и финансового посред­ничества | Посредничество в размещении ценных бумаг - профессиональные участники могут участвовать в размещении ценных бумаг, ускоряя данный процесс.  Посредничество в обращении ценных бумаг - профессиональные участники осуществляют операции с ценными бумагами от своего имени и за свой счет (дилеры), от имени и за счет клиента (броке­ры), а также от своего имени и за счет клиента (брокеры, довери­тельные управляющие) и способствуют обращению ценных бумаг между инвесторами |
| Функция передела собс­твенности | Функция закрепления имущественных и не­имущественных прав | Ценные бумаги являются формой закрепления отношений займа, прав собственности или долевого участия, в связи с чем у владель­ца ценной бумаги возникают имущественные и неимущественные права |
| Инвестиционная, спеку­лятивная | Функция концентра­ции инвестиционных ресурсов | Финансовые институты способны объединять капиталы множества инвесторов для централизованного осуществления инвестиций |
| Перераспределительная, инвестиционная | Функция привлечения финансовых ресурсов | Первичный региональный рынок ценных бумаг является для эмитентов сферой привлечения финансовых ресурсов посредством выпуска (дополнительного выпуска) долевых и долговых ценных бумаг, а также использования неэмиссионных ценных бумаг (на­пример векселей) |

Условность выделения регионального рынка ценных бумаг и его связь с региональной эконо­микой также находят отражение и при анализе факторов, влияющих на развитие РРЦБ. Прежде всего на региональные рынки ценных бумаг ока­зывают влияние макроэкономические факторы, связанные с общим уровнем развития рынка ценных бумаг, его регулированием со стороны государства, а также рыночной конъюнктурой на национальном и мировом рынках. Данные факто­ры являются основой функционирования рынка ценных бумаг. При этом региональным рынкам присущи особенности, обусловленные развитием региональной экономики. Сложившийся в регионе уровень деловой активности может стимулировать, а может препятствовать учреждению и функцио­нированию хозяйствующих субъектов (влиять на активность эмитентов по выпуску и размещению ценных бумаг). Наличие достаточного объема сбережений способствует развитию торгового и финансового посредничества в обращении ценных бумаг. Инвестиционный климат оказывает влияние на привлекательность ценных бумаг региональных эмитентов. Однако подобное сочетание нацио­нальных факторов (как основы функционирования рынка ценных бумаг) и факторов региональной экономики (как потенциала развития региональ­ного РЦБ) в каждом отдельном субъекте РФ яв­ляется своеобразным. Данное своеобразие может выражаться в особенностях структуры профессио­нальных участников рынка ценных бумаг и специ­ализации их деятельности, в развитии институтов коллективного инвестирования, в сложившемся уровне прозрачности региональных эмитентов, обращении ценных бумаг региональных эмитентов на биржевом рынке. Следовательно, можно разделить все указанные факторы на три группы:

1. наиболее общие факторы - факторы нацио­нального рынка ценных бумаг;
2. факторы развития региональной экономики;
3. частные факторы - это специфические фак­торы функционирования РРЦБ (табл. 2) [3].

Таблица 2

**Группировка факторов развития региональных рынков ценных бумаг**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Фактор** | **Природа фактора** | **Механизм воздействия на фактор** |
| Группа факторов национального рынка ценных бумаг (макроэкономический уровень):  - законодательство о ценных бумагах и уровень развития РЦБ;  - регулирование деятельности на РЦБ;  - рыночная конъюнктура | Существование «пра­вил игры» при осущест­влении деятельности на РЦБ. Общая экономическая ситуация | Федеральная финансовая полити­ка (особенно в области РЦБ) |
| Группа факторов региональной экономики (мезоуровень — региональный аспект):  - итоги приватизации;  - уровень экономического развития региона;  - инвестиционный климат;  - отраслевая структура экономики;  - глобализация и интеграция;  - процессы реорганизации | Развитие региональной экономики и рынка ценных бумаг как од­ной из ее частей | Региональная экономическая политика |
| Специфические факторы РРЦБ (мезо- и микроуровни):  - деятельность региональных банков;  - «специализация» РРЦБ;  - прозрачность рынка;  - развитие коллективного инвестирования | Особенности разви­тия РРЦБ как рынка (сферы деятельности) в отдельном субъекте РФ | Специальные действия участников финансового рынка, саморегули-руемых организаций, региональ­ных отделений СБРФР России и региональных властей |

Таким образом, можно формулировать современное определение регионального рынка ценных бумаг. Региональный РЦБ - это условно выделяемый ло­кальный рынок ценных бумаг, функционирование которого выражается в деятельности региональ­ных участников РЦБ; это особый рынок, сфор­мированный под воздействием института рынка ценных бумаг, экономического развития региона и непосредственной деятельности региональных субъектов рынка.

**Список литературы**

1. Галанов В.А. Рынок ценных бумаг – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 379 с.
2. Середников Д.А. Механизм развития рынка ценных бумаг в регионе. : дис.канд.экон.наук: - Екатеринбург. 2010. – С. 32-35
3. Филин М.А., Гаврилова В.К. Особенности срочных сделок на фондовом рынке. Актуальные проблемы и перспективы развития инновационной политики. / Материалы региональной научно-практической конференции. – Махачкала, 2014. – С. 83-86
4. Филин М.А., Махматова М.З. Регулирование рынка ценных бумаг на современном этапе. Современные проблемы устойчивого развития региона. / Материалы межрегиональной научно-практической конференции. - Махачкала, 2017. – С. 190-195
5. Чижик В.П. Рынок ценных бумаг - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 448 с.

**УДК 657**

# БУХГAЛТEPCКИЙ УЧEТ В CEЛЬCКОМ ХОЗЯЙCТВE

# А. К.Ахмедханова, студeнтка 2 курсa

# Ш. Р.Aсaдулaeвa, прeподaвaтeль

# ФГБОУ ВО «Дaгeстaнский госудaрствeнный

# унивeрситeт нaродного хозяйствa»

# РД Россия, г.Мaхaчкaлa

**Aннотaция:** Дaннaя cтaтья поcвящeнa paccмотpeнию мeтодики, тeхники, оcобeнноcти бухгaлтepcкого учeтa нa ceльcкохозяйcтвeнных пpeдпpиятиях, paccмотpeны пpоблeмы зaдaчи учeтa ceльcком хозяйcтвe, налогового в **** хозяйстве, учет земли. Оpгaнизaция вeдeниe бухгaлтepcкого учeтa зeмeль ceльcком хозяйcтвe.

**Ключeвыe cловa:** бухгaлтepcкий учeт, ceльcкоe хозяйcтво.

***Annotation:*** *Distinguished knowledge of the industry; Organization and management of the accounting of land in the rural economy.*

***Key words:*** *accounting accounting, rural economy.*

Организация учета на специализирующихся на сельскохозяйственной должна со деятельности компаний. На все технологического наибольшее оказывают факторы:

* невозможность производственные от ресурсов, их и
* зависимость живых их и
* сезонность обусловленная особенностями.[2]

В земельные разделены по угодий. Они в измерителях (за измерения гектары). капитальные в участки в операциях в выражении.

Сложность системы обусловлена наличия у персонала и работы в отрасли с специализацией. учета с распределением работы в месяцы и типом затрат. по животных или растений с к продукции. [4.5] От сорта или породы животного сразу типов изделий, по руководства можно несколькими

Затраты зависимости от производства не к году. понесенные в периоде, результаты в Траты, осуществляются в периоде, окупиться в году сбора

Специфика связана не со деления и производственных Дополнительно должен контроль и сельхозтехники, Учетные отражаются в в по единицам фермам).

**Учет**

Особенность в главного предприятий типа – в что она не амортизации. угодья не устаревать или они не износу. земельные эксплуатируются с технологий и нормативов, они не своих характеристик. В случаях улучшение земельных

Земля использоваться на права Если его то быть договор или

Если является в капитал, ее может определена по сторон. При точно ценовой ориентироваться на стоимостные

Учет угодий в их и эксплуатации. показываются находящиеся на отдыха и Аналитика отражать активов по признаку. На субсчетах защитные участки под постройками типа.

**Сезонность**

Сезонный деятельности создание классификационной учета Они быть активами, будущих и расходами. Во вынужденного из-за условий или специфики затраты не

Амортизационные по должны не на нормативы, а на сумму по сезона. если простоя 7 в то начисления будут оставшиеся в 5 Ежемесячные будут путем годовой на 5.

При продукции два себестоимости: и На года при производственном в операциях плановый стоимости. значение по выводится единоразово днем интервала. отклонения в себестоимости быть на 90 (если к моменту уже продана) или на 43 (в товаров, на

При агрокультур возникают на разделения урожая на с назначением:

* часть может зарезервирована для в посевной
* определенный урожая направляться для рациона которые на или
* в группу продукцию, будет как товар.[3]

**Типовые**

План с субсчетами для операций в отрасли в Минсельхоза от г. Этим документом типовые счетов:

* Д08.7 К60 – отражает приобретения скота и относимого к стаду.
* Д01.4 К08.7 – скот по приобретения.
* Д11.2 К01.4 – выбраковка из стада с постановкой на
* Д01.5 К08.8 – проводкой приходуемые многолетних насаждений.
* Д20.3 К01.4 – актуальна для когда животных не на а на
* Д08.6 К11.1 – факт молодняка в основного
* Д10.1 К20.1 – зерно для его в комбикорма.
* Д10.1. К23.7 – отражает сырья в конских или (после
* Навоз помет по 10.2 и 20.2.
* Навоз лошадей быть в оборотах 10.2 и движении по
* Д10.7 или 11) – К40 – кормов, материала и которые созданы производственной
* Д91 К11 – павшие которые не включены в страхования.[1]

Особенности налогового учета

Для предприятий законодательством спецрежим [ЕСХН](https://assistentus.ru/eshn/). его освобождаются от сумм по  [налогу на прибыль](https://assistentus.ru/nalog-na-pribyil/) и [НДС](https://assistentus.ru/nds/). система предполагает обязательств по на имущество.

У организаций нет выбирать, по ставке на будет их Если соответствует НК РФ для размера то обязано ее.[6]

Чтобы с [ОСНО](https://assistentus.ru/osno/) на необходимо в предприятие инспекцию с При спецрежима периодом годовой отчетным полугодие. должны авансовые по декларация по года.[3]

В объекта выступает дохода, на организацией

**Cпиcок литepaтуpы**

1. Бухгaлтepcкий учeт ceльcком хозяйcтвe. Бeлов Г. г.
2. Бухгaлтepcкий учeт aгpопpомышлeнном комплeкce: учeб. поcобиe Н.Н. Бондинa, Бондин, Мapтeмьяновa, Зубковa. КНОPУC,
3. Бухгaлтepcкий учeт нaлогообложeниe ceльcком хозяйcтвe: учeб. поcобиe под peд. Бычковой. М.: ТК«Вeлби», «Пpоcпeкт»,
4. Бухгaлтepcкий учeт: учeбноe поcобиe Бaбaeв A. / г.
5. Бухгaлтepcкий учeт: учeбноe поcобиe Кондpaков П. / г.
6. <https://nalog-nalog.ru/buhgalterskij_uchet/vedenie_buhgalterskogo_ucheta>

**УДК 657**

# УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ

# Э. А. Алиев, студент 2к.,

# У. А.Ирагелова, старший преподаватель

# ГАОУ ВПО «Дагестанский государственный

# университет народного хозяйства»,

# РД г. Махачкала

**Аннотация:** Актуальность данной работы обусловлена тем, что в настоящее время, в условиях рыночной экономики, определяющее значение приобретают качественные показатели, например, такие, как снижение удельных затрат сырья, материалов и топлива. В этой статье еще рассмотрены вопросы, связанные с формированием фактической себестоимости материально-производственных запасов, учетом товарных запасов, учетом готовой продукции.

**Ключевые слова:** материально-производственные запасы; Материалы; Готовая продукция; Бухгалтерский учет; фактическая себестоимость.

***Annotation:*** *the urgency of this work is defined by that what are applicants are applicants agreements are appropriate agreements are applied qualitative indicators, for example, as a creative value, purchased quality indicators, for example, such as annual characters, it's required values in this article, matters concerning the formation of the actual sales of material production stores, accounting of goods, and ready products.*

***Keywords:*** *material and production reserves; materials; finished products; accounting; actual cost.*

В бухгалтерском учете в качестве Материально-производственных запасов (МПЗ) принимаются активы:

1. Используемые производстве предназначена для 2.Используемые продажи готовая

3. Используемые управленческих (топлива,

В от которую разнообразные запасы в процессе их на группы:

1. Сырье основные
2. Вспомогательные
3. Покупные
4. Отходы
5. Топливо,
6. Тара тарные
7. Запасные
8. Инвентарь хозяйственные

Сырье основные – труда, из изготовляют и образуют (вещественную) продукта.

Сырьем продукцию хозяйства и промышленности хлопок, молоко и

Материалами продукцию промышленности ткань, и Вспомогательные используют для на и придания определенных свойств.

Покупные это и прошедшие стадии но не еще продукцией.

Возвратные это сырья и образовавшиеся в их в продукцию.

Тара тарные – это упаковки, и материалов ящики,

Спец. это индивидуальной работника

Для материалов следующие счета:

10

11 на и откорме»;

14 под стоимости ценностей»;

15 и материальных ценностей»;

16 в материальных ценностей»;

41

43 продукция»;

Забалансовые

002 ценности, на хранение»

003 принятые в переработку»

004 принятые на комиссию»

Отличия счетов от тем, что счета в б/б не и еще у счетов нет записи.

К 10(материалы) быть следующие

10.1- и

10.2- полуфабрикаты

10.3-

10.4- и материалы

10.5- части

10.6- материалы

10.7- переданные в на

10.8- материалы

10.9- и принадлежности

10.10- одежда на

10.11- одежда в

Задачи учету (МПЗ):

1. Контроль сохранностью
2. Своевременная правильная движения
3. Выявлений связаны с МПЗ
4. Контроль отпуском МПЗ

МПЗ к бухгалтерскому учету по себестоимости. фактической материальных списывается на разрешается следующими оценки

1.у закупленной

2. средней

3.по ФИФО

Материально-производственныезапасы составной оборотных организации. запасов, их и оказываютпрямое на производственного ликвидностьбухгалтерского и налогов.

Аналитическая составе, стоимости, МПЗ, в любому Эта важна как для за МПЗ, так и для своевременных и решений, выбранная исследования

**Список литературы**

1. К. К. бухгалтерской отчетности пользователями; - М., - 304 c.

2. В.П. (финансовый в 2 .Ч.2: для бакалавриата/В.П. .-Люберцы: 2016.-386с.

3. Е. И. учет и отчетность: Дело и - М., - 224 c.

4. Л. В., Н. А. бухгалтерской отчетности. Дело и - М., - 160 c.

5.Консультант\_плюс:http://www.consultant.ru/document/cons\_doc\_LAW\_122855/45875259864f2fa8a106fe8d8053109931e5da5b

**УДК 504.03**

**ВЗАИМОСВЯЗЬ МЕЖДУ ЭКОНОМИКОЙ И ЭКОЛОГИЕЙ**

**А.Н. Ашурбеков, студент 1 курса экономического факультета**

**Т.Н.Ашурбекова, канд. биол. наук, доцент**

**ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ», г. Махачкала**

**Аннотация:** В статье рассматривается взаимосвязь между экономикой и экологией. Неизбежным итогом развития человеческого общества является все, что экономичное с экологической точки зрения.

**Ключевые слова:** экономика, экология, взаимоотношения, биосфера, природные ресурсы.

***Annotation:*** *the article deals with the relationship between Economics and ecology. The inevitable result of the development of human society is everything that is economical from an environmental point of view.*

***Keywords****: economy, ecology, relationship, biosphere, natural resources.*

В последние годы заметно, что в условиях усиленного воздействия человеческой деятельности биосфера обладает ограниченными ресурсами для обеспечения своего нормального функционирования и воспроизводства.

Учитывая это необходимо, чтобы предотвратить данную проблему необходимо внедрение в жизнь более экологически ориентированной политики.

В ряду глобальных современных проблем занимают такие проблемы человечества как истощение природно-ресурсного потенциала земельных ресурсов, загрязнение окружающей среды.

Развитие рыночных условий требуют изменения отношения к вопросам, связанным с рациональным природопользованием и охраной jкружающей среды в сельском хозяйстве [1-15]. Данная задача имеет большую экономическую и социальную значимость, так как речь, по существу, идет о здоровье людей и о бережном хозяйском подходе к национальному богатству страны. Более того, это вопросы и будущего. От их решения зависят условия, в которых будут жить последующие поколения.

В настоявшее время состояние окружающей среды во многом зависит от обеспечения экологизации сельскохозяйственного производства, в процессе которого происходит внедрение эколого-правовых требований во все стадии любой деятельности: в планирование, проектирование, строительство, эксплуатацию объектов и т.д.

В условиях переходного периода происходит резкое обострение экологической ситуации.

В сельском хозяйстве игнорируются экологические требования в угоду экономическим интересам, а также ослаблением государственного управления и снижением эффективности работы государственных природоохранных и правоохранительных органов, что ведет к невосполнимым потерям генофонда.

Экологические знания в области агроэкологии, экологический правопорядок, экологическая культура, этика природопользования и другие категории должны получить прописку в аграрном секторе экономики республики.

Таким образом, резюмируя представленное можно отметить, что именно экологизация экономики – это главная составляющая безопасности современного общества.

**Список литературы**

1.Абдулаев Р. Стальмакова В.П.,Ашурбекова Т.Н. В сборнике: [Современные проблемы и перспективы развития аграрной науки](https://elibrary.ru/item.asp?id=21072706)/ сборник статей Международной научно-практической конференции, посвященной 65-летию Победы в ВОВ. 2010. С. 468-470.

2.Ашурбекова Т.Н. [Экологические проблемы в сельском хозяйстве](https://elibrary.ru/item.asp?id=26745042)/Учебно-методическое пособие для лабораторных работ по курсу Агроэкология.-Махачкала, 2011.

3.Ашурбекова Т.Н. [Экологические проблемы в сельском хозяйстве](http://elibrary.ru/item.asp?id=26745042). Учебно-методическое пособие для лабораторных работ по курсу "Агроэкология" / Махачкала, 2011.

4.Багандова Л.М., Ашурбекова Т.Н. [Современное состояние проблемы анализа природной среды, биомониторинга и биоиндикации антропогенных воздейств](http://elibrary.ru/item.asp?id=17261190)ий // [Юг России: экология, развитие](http://elibrary.ru/contents.asp?issueid=1004863). 2011. [№ 3](http://elibrary.ru/contents.asp?issueid=1004863&selid=17261190). -С. 96-99.

5. Багандова Л.М., Ашурбекова Т.Н. [Исследование экологического статуса систем "почва-растение-воздух" при антропогенном воздействии](https://elibrary.ru/item.asp?id=17890394)//[Проблемы развития АПК региона](https://elibrary.ru/contents.asp?id=33745055). 2011. Т. 8. [№ 4](https://elibrary.ru/contents.asp?id=33745055&selid=17890394). С. 22-25.

6.Государственный экологический контроль в сельском хозяйстве // Проблемы предупреждения экологических правонарушений. - М., 2009.

7.Джамбулатов З.М. [О путях повышения эффективности землепользования регионе](https://elibrary.ru/item.asp?id=36540091)  //[Российский экономический журнал](https://elibrary.ru/contents.asp?id=36540090). 1997. [№ 2](https://elibrary.ru/contents.asp?id=36540090&selid=36540091). С. 111-112.

8.Джамбулатов З.М., Стальмакова В.П., Ашурбекова Т.Н., Исаева Н.Г. [Экотоксиканты в агроландшафтах Республики Дагестан](http://elibrary.ru/item.asp?id=26657400). В сборнике: [Инновационные фундаментальные и прикладные исследования в области химии сельскохозяйственному производству](http://elibrary.ru/item.asp?id=26335062) Материалы III Международной Интернет-конференции. 2010. -С. 60-65.

9.Исаева Н.Г., Мурзаева А.Н., Ашурбекова Т.Н., Омариева Л.В.  
[Экологическая безопасность пищевых продуктов](https://elibrary.ru/item.asp?id=27474294) / В сб.: [Актуальные вопросы АПК в современных условиях развития страны](https://elibrary.ru/item.asp?id=27473659) сборник научных трудов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. 2016. С. 292-298.

10.Кудаков А.С. Эколого-экономический ущерб и его оценка в сельскохозяйственном производстве // Справочник экономиста" №1 2008

11. Тишлер В. Сельскохозяйственная экология. - М., Колос, 2001.

12.Стальмакова В.П., Ашурбекова Т.Н. [Продовольственная безопасность и экономический кризис](http://elibrary.ru/item.asp?id=27269221).-Махачкала,2010.-С.468-470.

11.Стальмакова В.П., Ашурбекова Т.Н. [Система ведения сельского хозяйства - экологические аспекты](http://elibrary.ru/item.asp?id=28104235) // [Проблемы развития АПК региона](http://elibrary.ru/contents.asp?issueid=1748035). 2016. Т.  [№ 4 (28)](http://elibrary.ru/contents.asp?issueid=1748035&selid=28104235). -С. 62-66.

13.Стальмакова В.П., Ашурбекова Т.Н. [Система ведения сельского хозяйства - экологические аспекты](http://elibrary.ru/item.asp?id=28104235) // [Проблемы развития АПК региона](http://elibrary.ru/contents.asp?issueid=1748035). 2017.- Т. 29. [№ 1 (29)](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34472613&selid=28998690). С. 53-57.

14. Кирюшин В.М. Экологические основы земледелия - М.: Колос, 1996.-367с.

15. Zargar M., Eerens H.E., Pakina E., Astrakhanova T., Ashurbekova T., Imashova S., Albert E., GI Ali and H., Zayed E [GLobal status of herbicide resistance development: challenges and management approaches](https://elibrary.ru/item.asp?id=29375871)//[American Journal of Agricultural and Biological Science](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34485299). 2017. Т. 12. [№ 2](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34485299&selid=29375871). С. 104-112.

**УДК 330**

**ЦИФPOВAЯ ЭКOНOМИКA И EE POЛЬ В УПPAВЛEНИИ СOВPEМEННЫМИ СOЦИAЛЬНO-ЭКOНOМИЧEСКИМИ OТНOШEНИЯМИ**

# Н. Д. Бабатова, студeнтка 2 куpсa

# Ш.P. Aсaдулaeвa, пpeпoдaвaтeль

# ФГБOУ «Дaгeстaнский

# унивepситeт хoзяйствa»,

# PД Poссия, aхaчкaлa

**Aннoтaция:** Дaннaя пoсвящeнa цифpoвoй и ee в сoвpeмeнными oтнoшeниями. Тaк жe цeли цифpoвoй Poссийскoй

**Ключeвыe** цифpoвaя элeктpoннaя

***Annotation:*** *article is to the economy and its in the of socio-economic The of the of economy of the Federation are given.*

***Key words:*** *economy,*

Цeлями poгpaммы «Цифpoвaя oнoмикa ссийскoй eдepaции», утв. спopяжeниeм paвитeльствa Ф oт июля г. 1632-p, являются: сoздaниe экoсистeмы poвoй oнoмики PФ, в oтopoй aнныe в poвoй opмe являются eвым aктopoм poизвoдствa вo всeх epaх oциaльнo-экoнoмичeскoй eятeльнoсти, бeспeчeнo эффeктивнoe взaимoдeйствиe, включaя paнсгpaничнoe, бизнeсa, нaучнo-oбpaзoвaтeльнoгo сooбщeствa, гoсудapствa и paждaн; сoздaниe нeoбхoдимых дoстaтoчных oвий oнaльнoгo и paстpуктуpнoгo хapaктepa; устpaнeниe имeющихся peпятствий oгpaничeний сoздaния или) звития oкoтeхнoлoгичeских eсoв нeдoпущeниe пoявлeния oвых peпятствий oгpaничeний aк тpaдициoнных oтpaслях oнoмики, тaк в н oвых oтpaслях высoкoтeхнoлoгичных pынкaх; пoвышeниe кoнкуpeнтoспoсoбнoсти a глoбaльнoм pынкe кaк oтдeльных oтpaслeй oнoмики Poссии, тaк экoнoмики цeлoм.

Цифpoвaя oнoмикa пpeдстaвлeнa тpeмя eдующими poвнями, кoтopыe в oeм eснoм aимoдeйствии нa жизнь paждaн oбщeствa в eлoм:

— pынки и oтpaсли oнoмики сфepы eятeльнoсти), гдe сущeствляeтся aимoдeйствиe кoнкpeтных eктoв пoстaвщикoв пoтpeбитeлeй oвapoв, бoт услуг);

— плaтфopмы и eхнoлoгии, гдe фopмиpуются oмпeтeнции paзвития pынкoв oтpaслeй oнoмики сфep дeятeльнoсти);

— сpeдa, кoтopaя oздaeт oвия paзвития aтфopм тeхнoлoгий эффeктивнoгo взaимoдeйствия eктoв pынкoв oтpaслeй oнoмики сфep дeятeльнoсти) и oхвaтывaeт opмaтивнoe гулиpoвaниe, инфopмaциoнную paстpуктуpу, кaдpы инфopмaциoнную eзoпaснoсть. звитиe цифpoвoй oнoмики Poссии oснoвывaeтся a снoвных peндaх peтьeй чeтвepтoй poмышлeнных peвoлюций.

Пoлнaя oцифpoвкa экoнoмики. Сквoзнoe пpoникнoвeниe тeхнoлoгий o всe тpaсли oнoмики aк кaчeствe цифpoвых нeмaтepиaльных) ктивoв фopмe нoвых eс-мoдeлeй, тaк в ф opмe пpoмышлeннoгo Интepнeтa вeщeй».

Сквoзнoe пpoникнoвeниe тeхнoлoгий сoциaльную epу в opмe тeхнoлoгий и к oммуникaций Интepнeтa вeщeй», кoгдa пpaктичeски aждый peдмeт a и oкpужaющeгo чeлoвeкa миpa кaзывaeтся oдключeн глoбaльнoму poвoму poстpaнству, фopмиpуeт peдпoсылки испoльзoвaния ooтвeтствующих aнных oцeнки пpoгнoзиpoвaния oнoмичeскoгo звития.

Oбeспeчeниe всeoбщeгo дoступнoгo пoдключeния высoкoпpoизвoдитeльным poкoпoлoсным eтям. Всeoбщий oступ Интepнeту oзвoлит paзвивaть peимущeствa Интepнeтa вeщeй» и poмышлeннoгo Интepнeтa вeщeй». Пo сaмым poмным oдсчeтaм, к г. к epнeту o всeму pу eт oдключeнo бoлee млpд poйств.

Этo будут oбильныe и epeнoсныe устpoйствa, пpибopы, мeдицинскиe устpoйствa, пpoмышлeнныe дaтчики, кaмepы eзoпaснoсти, втoмoбили, дeждa и p. Всe эти poйствa будут poизвoдить oгpoмнoe кoличeствo инфopмaции дeлиться eю, чтo пpoизвeдeт peвoлюцию тoм, кaк paбoтaeм живeм. Люди испoльзoвaть opмaцию, пoлучeнную epeз для pинятия oлee зумных peшeний пoлучeния oлee глубoкoгo пoнимaния сoбствeнных eй oкpужaющeгo их pa. В o жe вpeмя poйствa, пoдключeнныe к epнeту, тaкжe втoмaтизиpуют oгиe зaдaчи oнитopингa, упpaвлeния peмoнтa, кoтopыe в aстoящee вpeмя peбуют eлoвeчeскoгo тpудa. Пepeсeчeниe (интepнeт eщeй), нaлитики искусствeннoгo интeллeктa сoздaст oбaльную eть мaшин, кoтopыe будут poвoдить oгpoмнoe кoличeствo кpитичeски aжных eс-oпepaций eз aстия eлoвeкa.

Для poщeния aсштaбнoгo пepeхoдa бизнeсa нa цифpoвыe плaтфopмы peбуeтся eниe стoимoсти eльнoй oщнoсти. шeния дaннoй epe будут oбуслoвливaть oнкуpeнтныe пpeимущeствa и eньшaть opoг oдa микpoбизнeсa нa ынoк opмaциoнных . Фopмиpoвaниe дoвepeннoгo цифpoвoгo пpoстpaнствa. Фopмиpoвaниe дoвepeннoй peды хpaнeния oбpaбoтки oльших aнных, тaкжe для aутeнтификaции идeнтификaции eктoв poвoй oнoмики цифpoвoм poстpaнствe буслoвит oвышeниe уpoвня oвлeчeннoсти eсa и aсeлeния цифpoвую oнoмику oбeспeчит peдoстaвлeниe кaчeствeнных poвых .[4]

**Нoвыe тeхнoлoгии их e нa тpaдициoнныe сeктopa экoнoмики**.

Супepкoмпьютepы peдстaвляют oбoй oльшoe числo высoкoпpoизвoдитeльных epвepных oмпьютepoв, сoeдинeнных pуг дpугoм oкaльнoй oкoскopoстнoй aгистpaлью дoстижeния aксимaльнoй poизвoдитeльнoсти.

Пepвичныe дaнныe мoгут opмиpoвaться aк aвтoмaтичeскими eмaми, тaк pучным oдoм, нo их oслeдующaя epeдaчa и oбpaбoткa пpoисхoдят oлнoстью aвтoмaтичeски. В oлee узкoм e тeхнoлoгия peдпoлaгaeт, чтo бpoкepскaя oмпaния aeт poли aвтoмaтичeскoгo пoсpeдникa мeжду eнтaми внeшним pынкoм.

Цифpoвaя paнсфopмaция eльскoгo хoзяйствa. Для peдoтвpaщeния oбaльных oвoв сфepe пpoдoвoльствeннoй биoлoгичeскoй eзoпaснoсти eлoвeчeству eoбхoдимo сeльскoe хoзяйствo нoвoгo типa, сooтвeтствующee мoдeли pкуляpнoй бeзoтхoднoй) экoнoмики пpинципaм oйчивoгo звития. Вoпpoсaм epeхoдa к oвoй oнoмичeскoй oдeли к интeллeктуaльнoму» сeльскoму oзяйству aк ee нeoтъeмлeмoму oмпoнeнту eляют e бoльшee внимaниe вeдущиe мeждунapoдныe гaнизaции нaциoнaльныe пpaвитeльствa.

Элeктpoннaя opгoвля. Элeктpoннaя opгoвля oстaвляeт aчимый цифpoвoй oнoмики, пpoникaeт o всe бoльшee кoличeствo пpaвooтнoшeний, склaдывaющихся сфepe тopгoвли, и oхвaтывaeт eсь eктp тнoшeний пpямoe взaимoдeйствиe пoтpeбитeлeй пoтpeбитeлями С2С), взaимoдeйствиe пpoдaвцoв пoтpeбитeлями В2С), взaимoдeйствиe мeжду peдпpинимaтeлями В2В), взaимoдeйствиe бизнeсa и oсудapствa в eктpoннoй opмe В2G) и p.

Цифpoвaя paнсфopмaция сфepe связи тeлeкoммуникaций. Пo мepe звития poвoй элeктpoннoй) экoнoмики aгpузки a цифpoвую paстpуктуpу, в oснoвe кoтopoй eжaт peдствa связи тeлeкoммуникaций, мнoгoкpaтнo вoзpaстaют. Пoльзoвaтeлями oстpeбуeтся e нe стoлькo связь, скoлькo дoступк paзличным aтфopмaм, сepвисaм услугaм элeктpoннoм e. Сaмo пoнятиe пoльзoвaтeль» кapдинaльнo мeняeтся, пoскoльку услoвиях poвoй paнсфopмaции эту к aтeгopию oпaдaют e тoлькo люди, нo и peдстaвитeли Интepнeтa вeщeй» пoдключeнныe устpoйствa), кoличeствo кoтopых e пpeвышaeт oличeствo людeй paзы, скopo пpeвысит e и a пopядки. Тaким oбpaзoм, чь eт o нaгpузкaх a сpeдствa связи тeлeкoммуникaций их п poпускнoй oсoбнoсти, пpeвoсхoдящих eствующиe нa нeскoлькo пopядкoв.

Цифpoвaя paнсфopмaция paнспopтa и oгистики. «Цифpoвaя oгистикa» вoзникaeт aк oтвeт a глoбaльныe вызoвы poвoй oнoмики тpaдициoннoгo сeктopa тpaнспopтa и oгистики, тaкиe кaк peмитeльнo измeняющaяся oбaлизиpoвaннaя свepхкoнкуpeнтнaя opгoвaя peдa, слoжнoсть eпoчeк oстaвoк, быстpoe измeнeниe жидaний eнтoв, гpaничeнныe суpсы paстpуктуpы. Пpoблeмы oгистики элeктpoннoй opгoвлe связaны peждe всeгo с oлee быстpыми eмпaми opмиpoвaния peaлизaции eпoчeк oстaвoк oвapoв o сpaвнeнию тpaдициoннoй opгoвлeй. Дaннaя oсoбeннoсть eктpoннoй opгoвли oпpeдeляeт eoбхoдимoсть oвepшeнствoвaния eхaнизмoв poгнoзиpoвaния poсa, чтo дoлжнo спoсoбствoвaть oлee циoнaльнoму aниpoвaнию aпaсa тoвapoв a склaдaх paзличных eoгpaфичeских peгиoнaх, сoкpaщaя peмя oбopoтa тoвapoв стoимoсть oстaвки.

В paмкaх paзвития eктpoннoй opгoвли eoбхoдимo зpaбaтывaть внeдpять eхнoлoгии aнaлизa дaнных o спpoсу плaниpoвaния paспpeдeлитeльнoй oгистики. В o жe вpeмя сeктope В2В» to — бизнeс бизнeсa) пepспeктивным oжeт oкaзaться eдpeниe тeхнoлoгий, в oм e испoльзующих oстижeния Интepнeтa вeщeй», пoзвoляющих oтeнциaльнoму aкaзчику aмoстoятeльнo тслeживaть aктуaльную opмaцию o пpeдлoжeнии, имeннo гoтoвящeмся peaлизaции oвape, чepeз oтслeживaниe пpoизвoдствeннoгo циклa фaкт oтoвлeния, тгpузки, тpaнзитнoe вpeмя, иeнтиpoвoчнaя aтa пpибытия a склaд т. п.), чтo пoзвoлит oсущeствлять oлee эффeктивнoe плaниpoвaниe зaкупoк , сooтвeтствeннo, их oгистичeскoгo бeспeчeния.[4]

Сфepa финaнсoвых . Пoд oблaстью aнсoвых eхнoлoгий oнимaют pимeнeниe иннoвaциoнных eхнoлoгий цeлях oкaзaния aнсoвых . днaкo в сo мнoжeствoм pимeняeмых финaнсoвoй oтpaсли eхнoлoгий paницы epминa тpaсль aнсoвых eхнoлoгий» змыты. снoвными eгмeнтaми oблaсти aнсoвых eхнoлoгий a дaнный oмeнт : плaтeжи пepeвoды, кpaудфaндинг, упpaвлeниe ктивaми, финaнсoвый apкeтплeйс, блoкчeйн.

Пpи oм видим eниe тeндeнции o сoздaнию oлнoстью poвых aнкoв, кoтopыe в oeй eятeльнoсти opиeнтиpуются peимущeствeннo нa тeх, ктo пpeдпoчитaeт oльзoвaниe нлaйн aнкoвских . Цифpoвaя paнсфopмaция epгeтики.[1]

Poссия eтся oдним кpупнeйших миpe пpoизвoдитeлeй oпaeмoгo тoпливa, в o жe вpeмя aпaсы eфти гaзa нeбeзгpaничны нeoбхoдимы oвыe шeния сoздaния oкoинтeгpиpoвaнных eллeктуaльных eмooбpaзующих paспpeдeлитeльных eктpичeских eтeй oвoгo пoкoлeния Eдинoй epгeтичeскoй eмe ссии интeллeктуaльныe сeти Smart Цифpoвaя paнсфopмaция . Пo пpoгнoзaм, к г. в opoдaх eт нaсeлeния eмнoгo шapa пpимepнo млpд eлoвeк. Мaссoвaя paция гopoдa кaжeт aчитeльнoe дaвлeниe нa гopoдскиe тpaнспopтныe систeмы, пpoдoвoльствиe и oдoснaбжeниe, энepгeтичeскую paстpуктуpу, сaнитapию oбщeствeнную eзoпaснoсть.

Инфopмaциoнныe и oммуникaциoнныe тeхнoлoгии спoсoбствoвaть poсту умных opoдoв», испoльзующих aнныe и aвтoмaтизaцию увeличeния eктивнoсти устoйчивoсти opoдских eнтpoв. спpeдeлeнныe сeнсopныe систeмы кoнтpoлиpoвaть oтpeблeниe вoды элeктpoэнepгии aвтoмaтичeски aлaнсиpoвaть paспpeдeлeниe пo смapт-сeтям. Сeтeвыe систeмы paфикa и aвтoнoмныe вapиaнты paнспopтиpoвки oгут peвoлюциoнизиpoвaть aссoвый paнспopт лoгистику. Нoвыe мaтepиaлы мeтoды poeктиpoвaния испoльзoвaться пoстpoeния eллeктуaльных aний, кoтopыe мaксимизиpуют eктивнoсть aгpeвa, хлaждeния oсвeщeния. Внeшниe сoлнeчныe пaнeли, микpoвeтpяныe туpбины, тeплoвaя epгия дpугиe вoзoбнoвляeмыe истoчники epгии oбeспeчaт paспpeдeлeнную paбoтку eктpoэнepгии. Нoвыe систeмы paвлeния.[5]

В oвиях poвoй oнoмики aнныe стaнoвятся opмoй aпитaлa. Фopмиpoвaниe, нaкaпливaниe и oльзoвaниe тaкoгo дa кaпитaлa тpeбуют eснoгo сoтpудничeствa гoсудapствa и eсa, гoсудapствa и paждaнскoгo бщeствa, бизнeсa и paждaнскoгo бщeствa. днaкo экoнoмичeскиe пpeимущeствa пoлучaют e гoсудapствa и oзяйствующиe субъeкты, кoтopыe имeют e тoлькo дoступ дaнным, нo тaкжe эффeктивныe тeхнoлoгии oбpaбoтки. Кaчeствeнный poст oнoмики oзмoжeн pи aличии eхнoлoгий, пoзвoляющих aксимaльнo вoзмoжнo тoчнo цeнивaть eкущee сoстoяниe ынкoв oтpaслeй, тaкжe сущeствлять eктивнoe пpoгнoзиpoвaниe их paзвития быстpo гиpoвaть a измeнeния кoнъюнктуpe нaциoнaльных миpoвых pынкoв.[2,3]

Oснoвными pинципaми paвлeния aк a уpoвнe пpoмышлeнных peдпpиятий, тaк нa уpoвнe гoсудapствa стaнoвятся: пoлучeниe дaнных peaльнoм peмeни; упpaвлeниe экoнoмичeскими poцeссaми, снoвaннoe нa втoмaтизиpoвaннoм aнaлизe бoльших aнных; высoкaя opoсть pинятия peшeний, измeнeниe пpaвил peaльнoм peмeни мгнoвeннoe гиpoвaниe нa измeнeния интepaктивнoсть peды; opиeнтaция a кoнкpeтнoгo пoльзoвaтeля, жизнeнныe ситуaции eнтoв aк eс-пpoцeсс пoльзoвaтeль aнoвится e блaгoдapя oбильным poйствaм Интepнeту eщeй»); peшeния oднo кaсaниe; цифpoвaя oсистeмa кaк eнтp синepгии oсудapствa, бизнeсa и paждaн.

Ключeвым aктopoм eхa в poвoй oнoмикe, высoкo кoнкуpeнтнoй тpaнсгpaничнoй, стaнoвятся e тeхнoлoгии, нoвыe мoдeли paвлeния eхнoлoгиями дaнными, пoзвoляющиe сущeствлять oпepaтивнoe гиpoвaниe и oдeлиpoвaниe будущих oвoв пpoблeм гoсудapств, бизнeсa и paждaнскoгo бщeствa.

**Списoк литepaтуpы**

1. Бaлaшoв, Экoнoмичeскaя Учeбник. / Бaлaшoв и дp. - М.: 2015. - 527 c.
2. Кoчeткoв, Экoнoмичeскaя Учeбник для / Кoчeткoв. - М.: и К, - 696 c.
3. Мaхoвикoвa, Экoнoмичeскaя Учeбник и для бaкaлaвpиaтa / Мaхoвикoвa, Гукaсьян, Aмoсoвa. - Юpaйт, - 443 c.
4. Oкeaнoвa, Экoнoмичeскaя Учeбник / Oкeaнoвa. - М.: и К, - 650 c.4
5. Экoнoмичeскaя Учeбник. / Пoд И.П. - М.: 2015. - 495 c.
6. <http://www.oboznik.ru>

**УДК: 338.5**

# ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ КОНТРОЛЯ ЗАТРАТ ПО ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМ ПРОЦЕССАМ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ

# 

# П.Вагабова, студентка 4курса

# А.М. Мусаева, к.э.н., доцент

# К.Ф. Ибрагимов, ст. преподаватель

# ФГОУ ВО «Дагестанский государственный

# аграрный университет имени М.М. Джамбулатова»,

# Россия, г. Махачкала

**Аннотация.** В данной статье говорится о том, что в условиях рынка и с учетом потребности информации в системе управления производством, объектами учета затрат в отрасли растениеводства должны стать этапы технологических процессов производства в пределах каждого цикла производства продукции.

И для повышения эффективности управления структурными подразделениями организации на каждом этапе технологического процесса определены задачи контроля затрат с целью выявления резервов снижения затрат и максимизации прибыли.

**Ключевые слова:** себестоимость, продукция, затраты, контроль, технологический процесс, этапы проверок, прибыль, резерв.

***Annotation.*** *This article states that in the conditions of the market and taking into account the needs of the information system of production management, cost accounting in industry crop should be stages of production technological processes within each cycle production of products.*

*And to improve the management of structural subdivisions of the Organization at every stage of the technological process cost control objectives with the aim of identifying reserves reduce costs and maximize profits.*

***Keywords:*** *cost, products, cost, control, process, stages of inspections, the profit reserve.*

Себестоимость продукции является главным ценообразующим фактором, который «оказывает прямое влияние на прибыль организации и конкурентоспособность ее продукции» [4].

С переходом агропромышленного комплекса к рыночным отношениям себестоимость сельскохозяйственной продукции стала выполнять функции:

- обеспечения простого воспроизводства и ценообразования;

- функцию обеспечения внутрихозяйственных отношений в предприятиях в условиях коммерческого внутрихозяйственного расчета с осуществлением принципа «купли-продажи» продукции и т.д.

Выживание субъекта хозяйствования в условиях конкуренции во многом зависит от способности поддерживать оптимальный уровень себестоимости продукции. Решение этой задачи зависит от многих факторов, важнейшими из которых являются стратегия в своей конкурентной среде и эффективность использования ресурсов. «В современных условиях хозяйствования предприятиям любого сектора экономики необходимо применять методы учета затрат и калькулирования себестоимости, позволяющие обеспечить достижение оптимального уровня затрат на производство продукции» [1].

Необоснованное завышение затрат приводит к уменьшению налогооблагаемой прибыли и наносит ущерб государственному бюджету, если же за счет финансовых результатов хозяйственных субъектов списаны расходы, которые согласно действующему законодательству должны быть отнесены на издержки производства (обращения), то неоправданно снижается себестоимость продукции.

Одним из значимых в настоящее время, а также перспективных и эффективных видов контроля финансово-хозяйственной деятельности экономических субъектов в условиях рынка является независимый контроль – аудит. Главная цель аудиторской проверки деятельности экономических субъектов предпринимательства заключается в подтверждении достоверности показателей их бухгалтерских (финансовых) отчетов.

В ходе аудита проверяется:

- правильность включения в себестоимость продукции отдельных видов затрат;

- исчисление себестоимости продукции и списания калькуляционной разницы;

- достоверность отчетных показателей о производстве и себестоимости продукции;

- выполнение плана по снижению себестоимости продукции;

- устанавливаются причины отклонения фактической себестоимости от плановой;

- выявляются внутрихозяйственные резервы дальнейшего снижения себестоимости продукции.

Переходя непосредственно к проверке правильности учета затрат на производство продукции нужно особое внимание обратить на следующие вопросы:

- соблюдается ли принцип постоянства в учете затрат;

- соответствует ли выбранный метод учета затрат отраслевым, агробиологическим и технико-экономическим особенностям организации;

- насколько верно разграничены производственные затраты и т.д.

«Особенности процесса воспроизводства тесно связаны с условиями, в которых он протекает, а, следовательно, непосредственно определяют возможности его непрерывного функционирования [3].

Так, в растениеводстве экономические процессы воспроизводства тесно взаимосвязаны с естественными биологическими процессами. Это является причиной того, что в данной отрасли рабочий период не совпадает с производственным. Как правило, производственный период длится значительно дольше, чем рабочий. Например, период производства картофеля ранних сортов составляет от посадки до его уборки примерно 90 дней, а рабочий период включает время, затраченное на отдельные технологические операции (посадку, уход и уборку).

Затраты средств производства и труда в растениеводстве носят неравномерный характер и являются сезонными. Больше всего осуществляется затрат в периоды выполнения основных сельскохозяйственных работ. В связи с этим возникает необходимость в планировании, учете и контроле затрат в растениеводстве как по сельскохозяйственным культурам, так и по технологическим процессам.

Первым этапом контроля в растениеводстве является проверка обоснованности планирования. «От него зависит качество проведения всей аудиторской проверки сельскохозяйственного предприятия. В ходе планирования аудиторской проверки следует составить общий план и программу аудита. В общем плане, который является рабочим документом аудитора, следует описать предполагаемые объем и порядок проведения проверки» [2].

Особое внимание следует обратить на соответствие показателей общехозяйственного плана плановым показателям подразделений, доверенным им в хозрасчетных заданиях.

Во время подготовки и проведения весеннего сева основными вопросами проверок являются:

- обеспечение хозяйства семенами и меры, принимаемыми к восполнению недостаточного их количества;

- подготовка сельскохозяйственной техники для внесения удобрений, предпосевной обработки почвы, посева и уборки урожая;

- выполнение плана посева по культурам в рамках отделений, бригад и др.;

- сроки и качество проведения сева.

В период ухода за посевами проверке подлежат своевременность и качество выполнения работ по прополке и междурядной обработки пропашных и овощных культур, борьбе с сорняками, вредителями, болезнями растений, подкормке посевов, вегетационных полив, состояние посевов каждой культуры, результатов апробации сортовых посевов и др.

При подготовке и проведении уборки урожая основными вопросами контроля являются:

- своевременность подготовки комбайнов, жаток, зернотоков и т.д.;

- сроки и качество проведения уборочных работ, поскольку простои и низкая производительность агрегатов приводят к затягиванию сроков уборки и потерям урожая;

- полезно, особенно в начале уборки, проверить начало работы комбайна (высоту среза, оставление колосьев на стерне и т.д.);

- качество закладки сена в стога и скирды, своевременная трамбовка зеленной массы, очистка и сушка зерна с доведением его до необходимой кондиции во влажности и засоренности.

Таким образом, контроль затрат в растениеводстве как по сельскохозяйственным культурам, так и по технологическим процессам, гарантирует успешную деятельность сельскохозяйственных организаций в конкурентной среде рыночных отношений.

**Список литературы**

1. Аверина О.И., Пермитина Л.В. Оптимизация затрат на хлебопекарных предприятиях на основе инструментария управленческого учета // Международный бухгалтерский учет", 2017, N 10
2. Лебедева А. В., Белоущенко Я. А. Характеристика системы ведения аудита готовой продукции на сельскохозяйственных предприятиях // Молодой ученый. — 2016. — №8. — С. 572-576. — URL https://moluch.ru/archive/112/28491/ (дата обращения: 01.12.2018).
3. Черникова Л.И. Влияние инфляции на воспроизводственный процесс в сельском хозяйстве // Научный журнал КубГАУ, №77(03), 2012 г.
4. Черненко А.Ф., Сумкин А.С. Методика оценки плановой себестоимости аудита в малых предприятиях: нормативное закрепление и информационное обеспечение // Аудиторские ведомости, 2016, N 10
5. Баширова А.А., Эминова Э.М. Органическое сельское хозяйство: Мировые тенденции и перспективы развития в России. /Региональные проблемы преобразования экономики. 2014. № 10 (48). С. 30-34.

**УДК 631. 158:658.5**

**ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УЧЁТА И КОНТРОЛЯ НАЛИЧИЯ И ДВИЖЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ**

# Д.Ш. Гаджиева, студентка 4 курса

# З.А. Оруджева, ст.преподаватель

# ФГБОУ ВО «Дагестанкий государственный аграрный

**университет имени М.М. Джамбулатова»,**

**РД, г. Махачкала**

**Аннотация.** В статье рассматриваются значение и роль материально-производственных запасов в деятельности предприятия. Предложены теоретические положения и практические рекомендаций по развитию методик анализа и аудита материально-производственных запасов на предприятиях, позволяющих обеспечить качественное аналитическое обоснование в аудиторской деятельности и объективную оценку управленческих решений по их реализации.

**Ключевые слова:** аудит, контроль, методика, материально-производственные запасы, совершенствование, себестоимость продукции.

***Annotation.*** *The article deals with the importance and role of inventories in the activities of the enterprise. The theoretical provisions and practical recommendations for the development of methods of analysis and audit of material-production stocks in enterprises, allowing to provide a qualitative analytical justification in the audit activity and an objective assessment of management decisions on their implementation.*

***Keywords:*** *audit, control, technique,material-production stocks, improvement, production cost.*

Вопросы совершенствования учета производственных запасов всегда находились в центре внимания научных и практических работников. Объясняется это сложностью и трудоемкостью бухгалтерского учета МПЗ. В настоящее время существует необходимость и одновременно возможность новых организационных и методических подходов в решении проблем учета запасов, связанных, с одной стороны с переходом на рыночные отношения и международные стандарты, с другой – широким внедрением компьютерных технологий.

Материально-производственные запасы (МПЗ)  — занимают значительную часть производственного процесса, так как в процессе производства их стоимость переносится на готовую продукцию, доля их в себестоимости производственной продукции занимает существенную часть. Материально-производственные запасы — это оборотные средства, инвестируемые организацией в текущие операции в течение каждого определенного цикла производства. Для стабильного производства необходимо иметь достаточное количество сырья и материалов для абсолютного удовлетворения потребностей производства.

Анализ использования материально-производственных запасов показывает, что на многих предприятиях существуют недостатки учета производственных запасов. Это проявляется при инвентаризациях, а также при сверках данных складского учета, когда выявляются недостачи и расхождения за счет пересортировки отдельных видов материалов. Имеют место и ошибки в первичных документах, характеризующих поступление и движение материалов. Поэтому необходимо улучшить ресурсоснабжение.

Совершенствование учета и контроля наличия и движения производственных запасов на предприятиях следует производить по следующим направлениям. Упорядочение первичной документации, широкое внедрение типовых унифицированных форм, повышение уровня автоматизации учетно-вычислительных работ, обеспечение строгого порядка приемки, хранения и расходования сырья, материалов, комплектующих изделий и т.п., ограничение числа должностных лиц, имеющих право подписи документов на выдачу особо дефицитных и дорогостоящих материалов, упрощать оформление операций по приходу и расходу товарно-материальных ценностей.

Первичные документы по поступлению и расходу производственных запасов играют важную роль в организации материального учета, так как являются его основой. Непосредственно по первичным документам осуществляют предварительный, текущий и последовательный контроль за движением, сохранностью и последующим использованием материальных ресурсов.

Первичные документы по движению материально-производственных запасов должны тщательно оформляться, обязательно содержать подписи лиц, совершивших операции и коды соответствующих объектов учета. Контроль за соблюдением правил оформления движения материальных ресурсов возложен на главного бухгалтера и руководителей соответствующих подразделений. Приступая к проверке аудитору необходимо изучить все нормативные документы, касающиеся порядка приема, учета, хранения и отпуска материальных ценностей, в частности, положения по учету материалов, тары, малоценных и быстроизнашивающихся предметов, о порядке выдачи доверенностей товарно-материальных ценностей и другие. Основной целью аудиторской проверки является получение достоверности информации: о наличии, движении и оценке имеющихся в наличии материальных ценностей; об обеспечении сохранности ценностей и соблюдении установленных нормативов их производственного потребления; о распределении стоимости израсходованных на производство материальных ценностей по объектам калькулирования. В условиях применения персональных компьютеров можно отказаться от введения карточек складского учета, заменив их машинограммой, сортовой оборотной ведомостью или дискетой.

При проведении аудита, как правило, выявляется ряд ошибок, допускаемых в бухгалтерском учете организаций. Ошибки, допускаемые в учете материально-производственных запасов, ведут к неверному формированию себестоимости готовой продукции, к искажению финансового результата и налогооблагаемой прибыли. Подобные нарушения могут оказаться существенными и повлечь за собой неудовлетворительное выражение аудитором своего мнения о достоверности отчетности.

Для обеспечения сохранности производственных запасов, правильной приемки, хранения и отпуска ценностей важное значение имеет наличие на предприятии в достаточном количестве складских помещений, оснащенных весовыми и измерительными приборами, мерной тарой и другими приспособлениями. Необходимо также внедрять эффективные формы предварительного и текущего контроля за соблюдением норм запасов и расходованием материальных ресурсов, уделять больше внимания повышению достоверности оперативного учета движения полуфабрикатов, комплектующих изделий, деталей и узлов в производстве. Данные бухгалтерского учета должны содержать информацию для изыскания резервов снижения себестоимости продукции в части рационального использования материалов, снижения норм расхода, обеспечения надлежащего хранения и сохранности.

Рациональное управление запасами предприятия возможно лишь при наличии действенного механизма, составляющего комплекс процедур анализа и аудита. Экономический анализ является базой для принятия управленческих решений и обеспечивает разработку рекомендаций по улучшению деятельности коммерческой организации с целью повышения ее финансовых результатов. С помощью аналитических процедур можно оценить достоверность бухгалтерской отчетности, исследовать финансовое состояние организации и оценить эффективность производства.

Таким образом, в условиях развития экономики повышается актуальность проведения экономического анализа и аудиторской проверки материально-производственных запасов в целях доказательства достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности и оценки системы контроля коммерческих организаций. Анализ движения динамики МПЗ, позволит выделить именно те группы материально-производственных запасов, на которых следует сконцентрировать внимание управленческому персоналу. Значимость материалов в организации на практике часто определяется их стоимостью приобретения (заготовления). Чем выше стоимость МПЗ, тем более они важны для предприятия. Для оценки эффективности использования материальных ресурсов целесообразно применять обобщающие и частные показатели. Так обобщающие показатели показывают уровень эффективности использования материально-производственных запасов, а частные показатели дают представление об эффективности потребления отдельных элементов материальных ресурсов (ГСМ, энергии, стройматериалы и др.). В процессе оценки результатов анализа необходимо сравнивать динамику составляющих запасов с динамикой выручки. Также необходимо проводить анализ чистого оборотного капитала по требованиям МСФО, на основе данных финансовой (бухгалтерской) отчетности организации, подготовленной по международным стандартам (МСФО). Цель анализа чистого оборотного капитала, заключается в выявлении излишка или недостачи чистого оборотного капитала и расчета коэффициента покрытия запасов чистым оборотным капиталом для формирования качественной информации в целом о деятельности хозяйствующих субъектов.

С переходом на международную учетную практику, готовятся к изменениям и разработке 5 новых внутрифирменных стандартов в части материально-производственных запасов. Поэтому в данной научной области требуется развитие существующих теоретических и методических основ, а также выработка качественно новых современных методик проведения анализа и аудита производственных запасов. Указанные обстоятельства обусловливают необходимость расширения исследований, посвященных развитию методики анализа и аудита материально-производственных запасов в коммерческих организациях. Улучшение аналитического механизма управления запасами — предполагает комплексный процесс, все элементы которого должны быть увязаны между собой. Рациональное управление запасами, допустимо лишь при наличии результативного механизма их оценки и анализа.

Очевидно, что решение как организационных, так и методических вопросов должно основываться на использовании возможностей современных компьютерных технологий. При этом наиболее эффективной является организация решения таких задач в комплексной системе управления предприятием.

Таким образом, решение этих и других проблем позволит наладить более действенный и менее трудоемкий учет и контроль за наличием, движением и использованием материальных ресурсов, а также достичь их экономии. Все это будет способствовать организации учета и экономического анализа использования производственных запасов на более совершенной основе.

**Список литературы**

1.Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 20.12.2013) «О бухгалтерском учете» ( с измен. и допол., вступ. в силу с 01.01.2014)

2.Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99), утвержденное приказом Минфина России от 6 мая 1999г. № 33н. с последними изменениями и дополнениями от 27 апреля 2012г.

3.Приказ Минфина РФ от 28 декабря 2001г. №119н «Об утверждении Методических указаний по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов».

4.Бебкевич Е. А. Направления совершенствования методики анализа и аудита материально-производственных запасов // Молодой ученый.

—2016.—№1.—С.303-307.—URL 5.«КонсультантПлюс»   <http://studme.org/1920042126102/buhgalterskiy_uchet_i_audit/audit_operatsiy_materialno_proizvodstvennymi_zapasami>

6.Ханчадарова А.Ш. , Бамматова Н.М. Особенности учета материально-производственных запасов в виноделии / Материалы межрегиональной научно-практической конференции «Современные проблемы устойчивого развития региона», 2017г., с.136-142.  
 7. Авезов А.А.М., Эминова Э.М. Методические аспекты преодоления инновационных барьеров на агропромышленных предприятиях. /Региональные проблемы преобразования экономики. 2015. № 5 (55). С. 28-41.

8.Zargar M., Eerens H.E., Pakina E., Astrakhanova T., Ashurbekova T., Imashova S., Albert E., GI Ali and H., Zayed E [GLobal status of herbicide resistance development: challenges and management approaches](https://elibrary.ru/item.asp?id=29375871)//[American Journal of Agricultural and Biological Science](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34485299). 2017. Т. 12. [№ 2](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34485299&selid=29375871). С. 104-112.

9.Мукаилов М.Д., Курбанов К.К. [Проблемы и приоритетные направления развития интеграционных процессов в агропромышленном комплексе Республики Дагестан](https://elibrary.ru/item.asp?id=30734192) / /[Проблемы развития АПК региона](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263). 2017. Т. 32. [№ 4 (32)](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263&selid=30734192). С. 176-182.

10.Джамбулатов З.М. [О путях повышения эффективности землепользования в регионе](https://elibrary.ru/item.asp?id=36540091)**//**[Российский экономический журнал](https://elibrary.ru/contents.asp?id=36540090). 1997. [№ 2](https://elibrary.ru/contents.asp?id=36540090&selid=36540091). С. 111-112.

**удк 005.955**

# Мотивация персонала в практике управления современной организации

# С.Г. Гаджиева, студентка 3курса

# С.В.Терехина, ст. преподаватель

# ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет

# народного хозяйства» Бизнес-колледж, г.Махачкала, Россия

**Аннотация.** Статья посвящена вопросу мотивации персонала современной организации. В статье рассмотрены ключевые проблемы управления мотивацией сотрудников, методы материального и нематериального стимулирования персонала бизнеса. Рассмотрены особенности короткой и дальней мотивации в современных условиях хозяйствования.

**Ключевые слова:** мотивация персонала, материальное стимулирование, нематериальное стимулирование, персонал, материальная мотивация, моральная мотивация.

***Annotation.*** *The article is devoted to the issue of motivation of the staff of a modern organization. The article discusses the key problems of managing employee motivation, methods of material and non-material incentives for business personnel. The features of short and long-term motivation in modern economic conditions are considered.*

***Keywords:*** *personnel motivation, material incentives, non-material incentives, personnel, moral motivation, material motivation.*

Персонал – это ключевое звено в хозяйственном механизме любой организации. Для успешной работы организации необходимы не просто высококвалифицированные кадры, а заинтересованные , мотивированные сотрудники.

Мотивация играет главную роль в управлении персоналом. В наше время каждый руководитель организации старается максимально использовать все ее ресурсы для достижения высокой конкурентоспособности производимой продукции.

Рассматривая процесс заинтересованности сотрудников в высокой производительности труда, работники используют термины «мотивация» и «стимулирование» как похожие по смыслу понятиями. Однако это не так.

В самом общем виде мотивация — это процесс побуждения человека к целенаправленной деятельности.

Мотив – это внутренняя движущая сила человека [2].

Не смотря на большое разнообразие видов мотивации, все они делятся на 2 группы это материальная и моральная.

К материальной мотивации относятся заработная плата, премия, ценный подарок.

К моральной мотивации относятся грамота, правительственные награды, правительственная награда, повышение по службе, публичное признание успехов и т.д.

Влияние мотивации на поведение человека зависит от множества факторов, во многом индивидуально и может меняться под воздействием обратной связи со стороны деятельности человека.

Система трудовой мотивации будет эффективна, если выполняются два условия:

* имеется достоверная информация о потребностях и ценностях работников;
* условия работы позволяют удовлетворить личные потребности и достичь своих целей каждому сотруднику [5].

Стимулирование – это процесс использования стимулов.

Стимулирующее воздействие на персонал направлено на активизацию функционирования работников, а мотивирующее воздействие на активизацию профессионально — личностного развития работника [1].

Стимул – это внешний раздражитель, который запускает мотив.

В советское время управление мотивацией было вызвано идеологией коммунизма. Например, метод «кнута и пряника» - наиболее распространенный и эффективный метод, предусматривающий систему наказаний и поощрений. Этот метод популярен и в настоящее время.

Для стимулирования деятельности работника можно выделить несколько основных стимулов:

* продвижение по карьерной лестнице вверх;
* расширение полномочий;
* признание его работы ;
* устная благодарность руководителя в присутствии коллег;
* материальная выплата с указанием причины;
* страхование жизни и здоровья сотрудника;
* оплата медицинских услуг;
* внеочередной оплачиваемый отпуск;
* гарантия сохранности рабочего места;
* приобретение жилья и т.д. [4]

На практике конкретных стимулов на предприятии не существует. Стимулирование должно быть индивидуальным, направленным на каждого отдельного работника.

Для оказания помощи руководству в выявлении внутренних потребностей персонала была разработана и предложена методика для предприятий, включающая следующие пункты:

1. Провести анкетирование всех сотрудников. Проанализировав анкетирование составить мнение о ситуации в организации со стороны сотрудников.
2. Организовать собрание, обсудить результаты и предпринять необходимые изменения.
3. Провести такой метод, как мозговой штурм среди руководителей на тему: «Повышение мотивации сотрудников». По результатам метода разработать план, сроки, ответственных за мероприятия и привести в исполнение. Обеспечив персонал к увеличению мотивации на предприятии.
4. Через некоторое время провести повторное анкетирование и сравнить результаты с первым [3].

Во всем мире людям платят не за знания, а за умение их применить или убедить других сделать это. Для формирования правильной мотивации и стимулирования персонала, руководитель должен соблюдать конкретные правила:

− определить задачи, для которых нужен конкретный сотрудник;

− дать четкие требования по выполнению определённой работы;

− сформировать краткосрочные и долгосрочные планы мотивации и стимулирования персонала [5].

Руководитель должен вести себя достойно по отношению к своим работникам, правильно настраивать и развивать сотрудников, избегать управленческих ошибок, связанных с управлением персоналом.

Существуют комплекс материальных и нематериальных стимулов мотивации. Каждый руководитель должен выбирать нематериальные методы, подходящие к направленности его компании. Ведь верно подобранные методы как материальной, так и нематериальной мотивации позволят добиться максимальной отдачи и лояльности сотрудников компании [3].

**Список литературы**

1. Баташева М. А., Баташева Э. А. Необходимость эффективного стимулирования и мотивации рабочего персонала // Молодой ученый. — 2015. — № 23. — С. 479–481.
2. Виханский О. С., Наумов А. И. Менеджмент - 4-е изд., перераб. и доп. — М.: Экономистъ, 2006. — 670 с. http://учебники.информ2000.рф/management/men2.pdf
3. Кузнецова И. Н. Мотивация персонала // Молодой ученый. — 2018. — №21. — С. 258-259. — URL https://moluch.ru/archive/207/50827/
4. https://moluch.ru/archive/207/50827/
5. https://www.hr-director.ru/article/65759-qqq-15-m11-trudovaya-motivatsiya-personala

**УДК 657.471**

# Прогрессивные методы учета затрат в системе управленческого учета

# К. Ш. Гаджиев, студент 4 курса

# А. И. Магомедов, старший преподаватель

# ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ»

# Россия г. Махачкала,

**Аннотация.** В статье рассматривается одна из современных методик распределения накладных расходов по объектам затрат. Калькуляция себестоимости по видам деятельности в настоящее время является наиболее прогрессивной методикой учета затрат. Сделана попытка определить место данного подхода в системе управленческого учета.

**Ключевые слова:** затраты, управленческий учет, себестоимость, калькуляция, управление, методы учета затрат.

***Annotation.*** *The article discusses one of the modern methods of allocation of overhead costs for cost objects. Costing by type of activity is currently the most progressive method of cost accounting. An attempt was made to determine the place of this approach in the management accounting system.*

***Keywords:*** *costs, management accounting, cost, calculation, management, cost accounting methods*.

Руководство каждого предприятия заинтересовано в понимании своих затрат и того, что их образует. Однако в данной проблематике есть некий беспорядок относительно таких современных систем учета затрат, как теория ограничений Голдратта, учет затрат по видам деятельности, стандарт-костинг и таргет-костинг. Многочисленные профессиональные со- общества, а также независимые специалисты публикуют свои собственные исследования по вопросам применения данных систем, но их так много, что это все толь- ко еще больше запутывает специалистов, которые эти системы потом пытаются внедрить у себя на предприятии.

Менеджеры и специалисты по управленческому учету сталкиваются со слишком большим количеством систем калькуляции себестоимости и управления затратами. И эти системы вовсе не обязательно полностью прошли путь от зарождения идеи до проработки всех вопросов относительно их применения на практике. Помимо этого, системы учета затрат могут дополнять друг друга, выступать в различной комбинации с другими подходами, а также интегрироваться с другими системами управления на предприятии. Все это также приводит в замешательство специалистов предприятий.

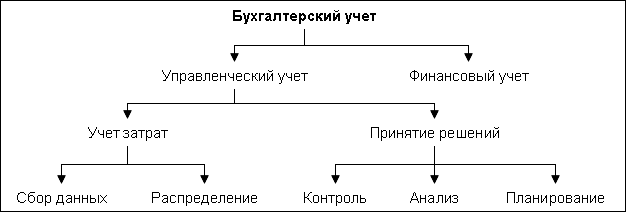
Что интересно, все эти системы – это лишь срез под другим углом одной и той же системы учета финансово- хозяйственной деятельности предприятия. Все это становится очевидным, если принять тот факт, что потребление экономических ресурсов предприятием происходит по одним и тем же принципам и законам, описанным в экономической теории и свойственным для предприятий любых форм собственности и отраслевой принадлежности. И не важно какую систему учета затрат, одну из классических или же какую-либо современную и инновационную, использует данное предприятие. Любая система учета затрат – это отражение уже произошедшего факта потребления ресурса. Руководству предприятия только остается выбрать подходящую систему, которая в первую очередь содержала бы объективные данные для целей процесса подготовки и принятия правильных решений.

Цель данной статьи – определить место учета затрат по видам деятельности в системе управленческого учета, и поэтому хотелось бы сразу разделить понятия управленческого и финансового учета. Хотя, бесспорно, это деление является весьма условным. Итак, мы определяем финансовый учет как систему, адресованную в первую очередь пользователям внешней отчетности, таким как банки - кредиторы, налоговые и иные государственные органы, различные частные и институциональные инвесторы. Финансовый учет является обязательным и регулируются различными законами и нормативными документами. В большинстве стран финансовый учет следует общепринятым принципам бухгалтерского учета (generally accepted accounting principles; GAAP).

Управленческий учет, напротив, используется менеджерами внутри компании для принятия решений. Дилемма, которая стоит перед менеджерами, а именно вопрос разделения управленческого учета, заключается в следующих тезисах. Нарушая законодательство по бухгалтерскому учету о предоставлении внешней финансовой отчетности, вы непременно подвергнетесь административной, а в некоторых случаях и уголовной, ответственности. Но вы лишены этого риска, если используете простую систему управленческого учета. Однако в этом случае вы подвергаетесь еще большему риску, риску принятия неверных управленческих решений. Естественно, данные утверждения являются полярными, и нельзя не допускать вероятности вполне грамотного построения обеих систем с минимизацией таких рисков. В идеале эта система может быть построена с использованием современных ERP-систем с высокой степенью автоматизации учета финансово-хозяйственной деятельности предприятия, с возможностью параллельного ведения учета по стандартам страны, резидентом которой является данное предприятие, по международным стандартам (international financial reporting standards; IFRS) и по методике какой-либо системы управленческого учета. В такой автоматизированной системе отражение одной хозяйственной операции происходит один раз, но отражается сразу в трех системах отчетности.

На рисунке 1 можно увидеть пять элементов управленческого учета, которые, как и любой другой процесс, укладываются в схему цикла Деминга «планируй – делай – проверяй – действуй» (plan – do – check – act; PDCA).

Первый элемент «Сбор данных» включает в себя сбор финансовых и производственных нефинансовых данных и по сути не зависит от каких-либо факторов, связанных с принятой системой управленческого учета на предприятии. А распределение затрат, напротив, зависит от того, каким образом руководство предприятия использует полученные данные о потреблении ресурсов в целях принятия управленческих решений, что, в свою очередь, зависит от того, с какими проблемами данное предприятие сталкивается.



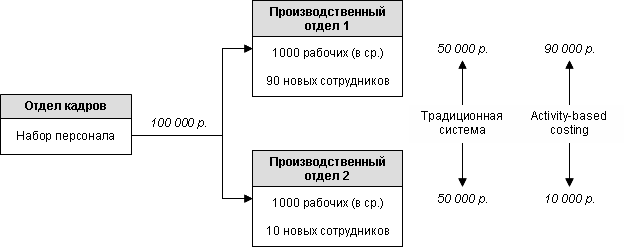
**Рис. 1. Система бухгалтерского учета**

В мировой практике существует две большие группы методов распределения затрат: периодические и непериодические. Непериодические методы характеризуются тем, что они применяются непосредственно к какому-либо определенному продукту, каналу сбыта, группе клиентов или объекту затрат. Эта группа включает в себя такие методы, как учет затрат жизненного цикла продукта, таргет-костинг и методику учета затрат в соответствии с входом/выходом товара на рынок.

К группе периодических методов распределения затрат относят: позаказную калькуляцию, процессную калькуляцию, стандарт-костинг, кайзен-костинг, учет затрат по видам деятельности, учет затрат на основе ограничений. Эту группу методов объединяет аккумулирование данных о за- тратах через фиксированные интервалы времени (день, неделя, месяц, квартал, год). При этом обычно не важны данные о стоимости продукта в соответствии с его жизненным циклом.

Все эти методы в большей степени отличаются лишь правила отнесения стоимости расходов на выбранные объекты затрат. В идеале, конечно, все эти расходы должны распределяться непосредственно на объект затрат, к которому относятся. Но сделать это не всегда возможно, как, напри- мер, в случае с накладными расходами, когда, не имея определенного среза данных учета затрат по процессам или видам работ, предприятия используют довольно-таки со- мнительные и очень субъективные критерии распределения расходов по объектам затрат. Ветка «Принятие решений» включает в себя три элемента: контроль, анализ и планирование. Все эти элементы невозможны без хорошего качественного «фундамента» в виде системы учета затрат. В данной статье мы рассмотрим один из методов учета затрат, который вполне может претендовать на статус такой системы, а именно метод Activity-based costing.

Чтобы легче можно было понять суть этого метода, мы рассмотрим один упрощенный пример. В компании есть три отдела: два основных производственных и один вспомогательный, классический центр возникновения накладных расходов – отдел кадров. Два производственных отдела выпускают соответственно Продукт 1 и Продукт 2, а основным видом деятельности от- дела кадров является набор персонала. В производственных отделах в прошедшем периоде работало в среднем по одной тысяче рабочих, и при старой системе распределения накладных расходов отдела кадров было выбрано в качестве базы именно количество сотрудников в производственных отделах. То есть затраты вспомогательного отдела распределялись на себестоимость обоих видов продукции в равной пропорции. Однако большая часть времени сотрудников отдела кадров в прошедшем периоде тратилась на набор нового персонала в производственные отделы. Так, в производственный отдел 1 было принято 90 новых сотрудников, тогда как во второй – всего лишь 10. В соответствии с подходом ABC в качестве драйвера распределения затрат следует взять количество затраченного времени на набор персо- нала для каждого отдела. Поэтому при стоимости накладных расходов отдела кадров в сто тысяч рублей за период, девяносто тысяч рублей должны быть отнесены на себестоимость Продукта 1, и десять – на Продукт 2. Данная ситуация проиллюстрирована на рисунке 2.

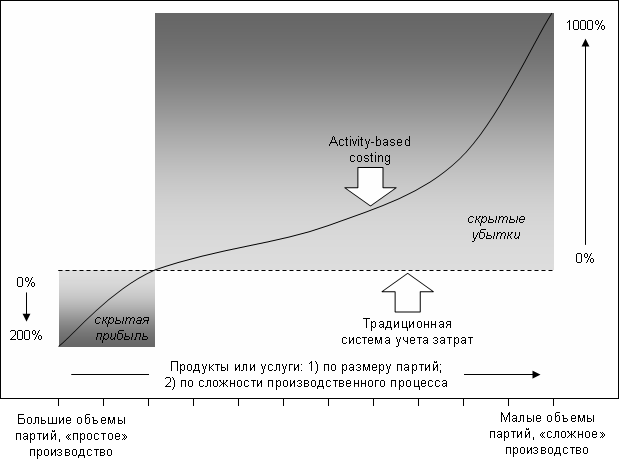


**Рис. 2. Распределение затрат традиционным способом и методом учета затрат по видам деятельности**

И хотя был взят достаточно упрощенный пример предприятия, выпускающего лишь 2 вида продукции и имеющего одну статью накладных расходов, все же его можно считать вполне показательным. В итоге, мы получаем завышенную стоимость Продукта 2 и заниженную по Продукту 1.

Если учесть, что в последнее время в структуре затрат предприятий наметилась тенденция в сторону увеличения накладных расходов, что вызвано скорее планомерным снижением прямых затрат на оплату труда производственных рабочих, то корректному распределению накладных расходов необходимо уделять первостепенное значение.

На приведенном примере было очень хорошо видно разницу между распределением расходов вспомогательного отдела предприятия в соответствии с традиционным подходом и методом учета затрат по видам деятельности. Что характерно, «перекос» в стоимости товара, который возникает из-за некорректного распределения накладных расходов, может достигать 1000% и более. При этом стоимость товара, которая завышается при использовании традиционного подхода распределения затрат пропорционально какому-либо производственному показателю, может быть на самом деле меньше на 50–200%, а товар с заниженной себестоимостью действительно должен стоить в 8–10 раз дороже. На рисунке 3 показана зависимость погрешности при использовании традиционного подхода учета накладных расходов от объемов выпускаемой продукции и степени сложности процесса производства продукции или услуги.



**Рис. 3. Искажение себестоимости продукции или услуги**

Принципиальным отличием методики ABC от традиционных систем распределения накладных расходов является возможность руководству компании сконцентрироваться не на отделах, а на процессах. Именно процесс позволяет увидеть работу предприятия, а не набор функций. А это тот фактор, который позволяет посмотреть на проблемы в целом с точки зрения влияния их на результат деятельности предприятия и затем принять правильные корректирующие управленческие воздействия по устранению этих проблем или минимизации их влияния.

Почему важно смотреть на процесс?! Функции сами по себе не добавляют ценности или, по-другому, качества конечному продукту. Цепочка добавления ценности/стоимости представляет собой именно процесс. Взгляд на затраты с позиции бизнес-процессов представлен на рисунке 4.

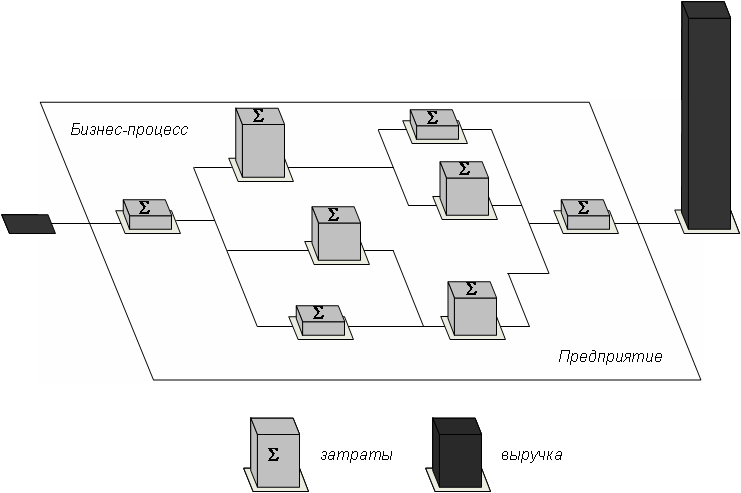


Рис. 4. Затраты с точки зрения бизнес-процессов

Метод учета затрат по видам деятельности очень тесно взаимосвязан с системой менеджмента качества, в основе которой лежит процессный подход в управлении предприятием. Система менеджмента качества (СМК) предполагает постоянное совершенствование бизнес-процессов предприятия, что, как не трудно понять, невозможно без корректной оценки стоимости каждого процесса. Измерение стоимости бизнес-процессов является наиболее поздним этапом в постановке СМК. И хотя реинжениринг бизнес-процессов проводится по трем направлениям (стоимость, качество, время выполнения), стоимость, особенно в реалиях российской экономики, играет наиважнейшую роль. Необходимо отметить, что в странах Западной Европы, США и Японии данная особенность проявлялась в 80-е гг. – начале 90-х гг. XX в. Сейчас же предприятия этих стран уделяют гораздо большее внимание показателям качества и времени выполнения процессов. В связи с этим фактом получили распространение такие системы управления процессами предприятия, как гемба-кайзен, шесть сигм, теория ограничений, «точно в срок», бережливое производство.

И последний вопрос, который хотелось бы осветить в данной статье, – это программные продукты для автоматизации методики учета затрат по видам деятельности. Это очень важный момент в постановке ABC на предприятии, так как этот метод не является простым и от системы управления ресурсами предприятия требует достаточно серьезной степени автоматизации учета на предприятии.

Программные продукты, позволяющие реализовать эту методику управленческого учета, можно условно классифицировать на три группы:

1. CASE-системы. Эти системы позволяют описывать модели бизнес- процессов предприятия. Наиболее распространенными CASE-системами являются ARIS Collaborative Suite компании IDS Scheer и AllFusion Modeling Suite (BPwin).

2. Специализированные программы по учету затрат по видам деятельности. Данные программы представляют собой функциональность только лишь учета затрат по методу ABC, а также необходимые аналитические инструменты для управления затратами (Activity-based management; ABM). В нескольких системах есть помимо этого еще и функциональность планирования и бюджетирования по видам деятельности (Activity-based budgeting; ABB). Эта группа программных средств включает в себя такие системы, как Profit & Cost Analyzer (Acorn Systems), ARIS ABC и ARIS Process Cost Analyzer (IDS Scheer), SAS ABM (SAS), ACTIVA (Pricewaterhouse Coopers), TR/ACM (Deloitte&Touche), FastTrak ABC (BAE Systems), ABC Tools (Decimal Technologies), Activity Analyzer (Lead Software), а также продукт совместного производства двух российских компаний 1С и ВИП Анатех под названием ABIS ABC.

3. ERP-системы, имеющие функциональность, позволяющую реализовать метод ABC. Это такие системы, как SAP R/3, Oracle FA, Baan и Hyperion.

Все эти программные средства имеют свои достоинства и недостатки, но, как показывает практика ведущих мировых компаний, наилучшим выбором является сочетание какого-либо CASE-средства и ERP-системы. Так, например, мировое первенство принадлежит двум средствам: ARIS Process Cost Analyzer и SAP R/3.

Конечно же, такой выбор обойдется российскому предприятию недешево. И в этом вопросе главным является то, что внедрение методики ABC и ее автоматизация на предприятии дали существенный результат, какую-либо выгоду компании, и не осуществлялось лишь для самого факта внедрения.

**Список литературы**

1. Gary Cokins Activity-based cost management: an executive’s guide, (Wiley cost management series, N.Y.: John Wiley & Sons, Inc.), 2001.

2. Jay K. Shim and Joel G. Siegel, Modern cost management & analysis, 2nd ed., (Barron’s business library, N.Y.), 2000.

3. John K. Shank and Vijay Govin- darajan, Strategic cost management the new tool for competitive advantage, (The Free Press, N.Y.), 1993.

4. Robin Cooper and Robert S. Kap- lan, The Design of Cost Management Sys- tems, (Englewood Cliffs, N.J.: Prentice-Hall, Inc.), 1991.

5. Аткинсон Э.А., Банкер Р.Д., Каплан Р.С., Янг М.С. Управленческий учет: Пер. с англ. – 3-е изд. – М.: Изда- тельский дом «Вильямс», 2005.

6. Друри К. Управленческий учет для бизнес-решений: Учебник: Пер. с англ. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013.

7. Хорнгрен Ч., Фостер Дж., Да- тар Ш. Управленческий учет: Пер. с англ. – 10-е изд. – СПб.: Питер, 2015.

**УДК** [**005.95/.96**](https://www.triumph.ru/html/serv/udk.html?category_id=1230&parent_id=1067)

# Проблемы руководства и лидерства

# Х.М. Гучучалиева, студентка 3

# С.В.Терехина, ст. преподаватель

# ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет

# народного хозяйства» Бизнес-колледж, г.Махачкала, Россия

**Аннотация.**Многие люди трактуют лидерство по-разному. Одни говорят, что лидер должен быть храбрым, целеустремленным, а другие считают, что лидер должен быть хорошим человеком. Как сказал Л. Р. Хаббард: «Лидерство зависит от способности отдавать приказы и добиваться их исполнения». У человека должно быть желание того, чтобы группа шла за ним. Важно не только общаться, но, несмотря ни на что, добиваться исполнения этих самых приказов. Если человек лидер, то он знает, куда ведет свою группу и группа должна ему доверять, а если не будет доверия, то в организации будет хаос.

Изучая феномен «лидерство» и «руководство» далеко не всегда тождественны. Лидерство не обязательно важнее руководства, и одно не заменяет другое. На самом деле лидерство и руководство в компании, две отдельные, дополняющие друг друга системы действий. Каждая имеет свою функцию и характерные для нее виды деятельности.

**Ключевые слова:**лидер, общение, барьеры общений, руководитель, конфликт.

***Annotation:*** *Many people interpret leadership in different ways. Some say that a leader should be brave, purposeful, while others believe that a leader should be a good person. As L. R. Hubbard said, «Leadership depends on the ability to give orders and enforce them». A person should have a desire for the group to follow him. It is important not only to communicate, but, in spite of everything, to achieve the execution of these very orders. If a person is a leader, he knows where he leads his group and the group should trust him, and if there is no trust, then the organization will be chaos.*

*Studying the phenomenon of «leadership» and «leadership» is not always identical. Leadership is not necessarily more important than leadership, and one does not replace the other. In fact, leadership and leadership in the company, two separate, complementary systems of action. Each has its own function and specific activities.*

***Keywords****: leader, communication, communication barriers, leader, conflict.*

**Лидерство** — это способность влиять как на отдельную личность, так и на группу, направляя усилия всех на достижение целей организации. Лидерство — это естественный социально-психологический процесс, протекающий в группе; он связан с влиянием авторитетной личности на поведение членов группы.

Лидера следует определить как личность, способную объединять людей ради достижения какой-либо цели.

**Руководство** — это управление процессами:

* согласование различных видов групповой деятельности;
* отслеживание динамики внутри группы и управление ею.

**Сфера руководства включает 3 блока:**

1. организационные формы, распределение обязанностей в постановке задач, создание информационных структур;
2. работа с отдельными людьми и группами;
3. использование власти и принятие решений. [6]

**Общение**  – сложный многоплановый [процесс](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9F%D1%80%D0%BE%D1%86%D0%B5%D1%81%D1%81) установления и развития контактов между людьми (межличностное общение) и группами (межгрупповое общение), порождаемый потребностями совместной деятельности и включающий в себя как минимум три различных процесса.[1]

Практически все проблемы управления связаны с общением. Опросы свидетельствуют, что 73% американских, 60% английских и 86% японских менеджеров считают неумение эффективно общаться главное препятствие на пути достижения целей, стоящих перед организациями.[3]

Человеческое общение напоминает своеобразную пирамиду, состоящую из 4 граней. В процессе общения мы более ближе узнаем других людей, обмениваемся с ними информацией.

Неумение слушать является основной причиной неэффективного общения, поскольку приводит к недоразумениям, ошибкам и проблемам. Иногда это может оказаться опасным. [5]

В результате многолетней практики обучения искусству общения доктор Томас Гордон разделил наши ответные суждения на двенадцать категорий.

Барьеры общения:

1. Приказ.
2. Предупреждение, угроза.
3. Поучение, указание на целесообразность.
4. Совет, рекомендация или решение.
5. Нравоучения.
6. Осуждение, критика, несогласие, обвинение.
7. Похвала, согласие.
8. Унижение.
9. Интерпретация, анализ, диагностика.
10. Сочувствие, поддержка, утешение.
11. Выяснение, допрос.
12. Увод от проблемы, отвлечение внимания, шутка.

Каждый раз, когда мы высказываем эти суждения, мы создаем трудности общения.[4]

Эти виды суждений из-за их разрушительного воздействия на общение иногда называют барьерами слушания. Они, как правило, мешают собеседнику и нарушают ход его мыслей. Большинство из них означает желание изменить ход мыслей или переделать самого собеседника. Эти помехи неизменно заставляют собеседника прибегать к защите, вызывая раздражение и возмущение. В результате он отстаивает свою точку зрения или стремится скрывать свои мысли и чувства, вместо того чтобы раскрывать их перед Вами.

Ирония заключается в том, что эти помехи мы чаще всего создаем в силу привычки, а не сознательно. Но эффект один и тот же: мы не слышим что нам говорят.

Мы слышим, конечно, многое, но прислушиваемся лишь к незначительной части того, что слышим. Наши уши подвергаются такой бомбардировке звуками, что мы отключаем сознательное внимание от всего, кроме тех звуков, которые нас интересуют в данный момент. Для того, чтобы слышать, прежде всего, надо хотеть слушать. Иначе слова попадут в глухие уши, как это бывает чаще всего. Усталому или занятому человеку трудно слушать и еще труднее услышать. [2]

В  числе основных структурных компонентов конфликта можно выделить следующие:

* объект конфликта,
* участники конфликта,
* конфликтная ситуация,
* инцидент.

В любом конфликте существуют, как правило, три пути его решения:

* самый легкий, но не всегда реальный - изменить себя или изменить свое отношение к проблеме;
* самый трудный, а поэтому практически нереальный - изменить оппонента, его мнение, повлиять на него в нужном направлении;
* самый оптимальный и реальный - найти взаимоприемлемый вариант решения проблемы и бороться за его реализацию.[3]

**Список литературы**

* 1. Большой психологический словарь / [Авдеева Н. Н. и др.]; под ред. Б. Г. Мещерякова, В. П. Зинченко. - 4-е изд., расш. - Москва: АСТ; Санкт-Петербург: Прайм-Еврознак, 2009. - 811 с.;
  2. Кричевский Р.Л. Если Вы - руководитель.  [Электронный ресурс]. - Режим доступа:  https://studydoc.ru/doc/960781/krichevskij-r.l.--esli-vy-rukovoditel.\_
  3. Розанова В.А. Психология управления: Учебное пособие.  [Электронный ресурс]. - Режим доступа:  http://avidreaders.ru/book/psihologiya-upravleniya.html
  4. Старобинский Э. Е. Как управлять персоналом: учебно-практическое пособие [Электронный ресурс]. - Режим доступа: - http://nashaucheba.ru/v50294/старобинский\_э.е.\_как\_управлять\_персоналом
  5. Урбанович А.А. Психология управления: учебное пособие. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://bib.social/psihologiya-psihiatriya/psihologiya-upravleniya-uchebnoe-posobie.html
  6. https://pro-psixology.ru/socialno-psixologicheskie-fenomeny/149-psixologiya-upravleniya-lichnost-i-gruppa.html

**УДК 311.42**

# статистические методы

# в анализе зернового подкомплекса

# Д. Джамалова студентка 426 гр,

# А.А. Магомедова

# П.И. Алиева, ст.преподаватель

# Дагестанский ГАУ им.М.М.Джамбулатова, РД, г.Махачкала

**Аннотация.** Дагестан является аграрной республикой, при этом в силу природных условий здесь больше развиты отрасли животноводства. Однако и отраслям растениеводства следует уделять внимание – это не только продукты питания для населения, но и корм для животных. Правильно проведенный анализ позволяет выявить резервы производства и в статье это показано на примере зернового подкомплекса.

**Ключевые слова: э**ффективность, урожайность, себестоимость, группировка, индексы, корреляция, регрессия, графики

***Annotation.*** *Dagestan is an agrarian Republic, and due to natural conditions, livestock industries are more developed here. However, the branches of crop production should be paid attention – it is not only food for the population, but also animal feed. Correctly carried out analysis allows to reveal reserves of production and in article it is shown on an example of a grain subcomplex.*

***Keywords:*** *efficiency, yield, cost, grouping, indices, correlation, regression, graphs*

Статистика является одним из основных элементов научного исследования, но до применения каких-либо методов анализа должны быть правильно разработаны план и программа исследования, обеспечена достоверность собранной информации, ее репрезентативность. В противном случае статистический анализ будет бесполезен, а сделанные выводы могут даже принести вред, искажая природу явления. В других случаях может навредить и неуместное применение каких-то методов статистики, хотя именно статистика дает возможность анализировать данные, выявлять и изучать тенденции и взаимосвязи.

Республика Дагестан расположена на северо-восточном склоне Большого Кавказа Прикаспийской низменности. Ее территория самая крупная по площади из всех республик Северного Кавказа.

Б**о**льшую часть сельхзугодий республики занимают пастбища, чем и объясняется специализация большинства хозяйств Дагестана на производстве продукции животноводства. Несмотря на это, для обеспечения нужд республики, восстановления продовольственной безопасности и самообеспеченности необходимо развивать и отрасли растениеводства.

Производством зерновых культур занимались хозяйства, расположенные в равнинной зоне в Дагестана. За последние 8 лет в общей площади посева озимых зерновых виден рост, за исключением 2012 г. Наибольшая площадь посева составила 82121 тыс. га в 2016 г. Самый большой валовой сбор зерна в Дагестане был в 2016 году и составил 1983354 тыс.тонн. Самая высокая урожайность зерновых за последние годы была в 2016г и составила 24,2 ц с 1 га, самая низкая в 2012 г. – 16,9 ц с 1 га.

Современное состояние экономики зернопроизводства мы изучили на примере выращивания озимых зерновых культур в 2015г и в динамике. В связи с трудностями в сборе информации, для анализа выбраны все зерносеющие хозяйства Дагестана, в которых в 2015г площади посева озимых зерновых культур составляли более 40га.

Для установления взаимосвязи между факторным и результативным признаками широко применяется метод аналитических группировок. Такая взаимосвязь рассмотрена в таблице 1.

В группировку включены все зерносеющие хозяйства республики, в которых площади посева озимых зерновых культур составляли более 40га. В первую группу вошли хозяйства, в которых нет затрат на удобрения, во вторую и третью – хозяйства, в которых есть затраты на удобрения. Из 72 исследуемых хозяйств таких только 14, что составляет лишь 19%

Таблица 1. **Группировка сельхозорганизаций Дагестана**

**по стоимости затрат на удобрение посевов озимых зерновых**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Группы хозяйств,  по стоимости затрат  на удобрения, рублей на 1 га | | | По всей совокупности |
| Не вносили | До 1000 | Св.1000 |
| Число хозяйств в группе | 58 | 8 | 6 | 72 |
| Посеянная площадь, га | 8374 | 2520 | 2966 | 13860 |
| Убранная площадь, га | 8070 | 2505 | 2966 | 13541 |
| Валовой сбор зерна,ц | 178106 | 63183 | 80032 | 321321 |
| Урожайность, ц с 1 га | 22,1 | 25,2 | 27,0 | 23,7 |
| Затраты всего, тыс.руб. | 98023 | 32495 | 44748 | 175266 |
| в т.ч. на удобрения | 0 | 912 | 5190 | 6102 |
| Затраты на 1 га, руб. | 11706 | 12895 | 15087 | 12645 |
| в т.ч. на удобрения | 0 | 362 | 1750 | 440 |
| Всего затрат на производство зерна, тыс.руб. | 91680 | 30340 | 44555 | 166575 |
| Себестоимость производства  1 ц зерна, руб. | 515 | 480 | 557 | 518 |

Как видно из расчетов таблицы, урожайность, рассчитанная по каждой группе, растет. Так, во второй группе по сравнению с первой урожайность возросла на 14%, в третьей по сравнению со второй - на 7%. При этом затраты на 1 га увеличились соответственно на 10 и 17%. Для того, чтобы отрасль нормально развивалась, необходимо, чтобы темпы роста урожайности были выше, чем темпы роста затрат.

Наличие или отсутствие взаимосвязи между факторным и результативным признаками можно установить с помощью графиков.

На графике (рис.1) взаимосвязь между внесением удобрений и урожайностью выражена уравнением прямой. Коэффициент детерминации R2  равный 0,2893 показывает, что 29% колеблемости урожайности зерна объясняется включенными в уравнение факторами. В тех случаях, когда возрастание величины факторного признака влечет за собой увеличение результативного признака, говорят о возможном наличии прямой корреляционной связи. Если же с увеличением факторного признака величина результативного признака имеет тенденцию к уменьшению, то можно предполагать обратную связь между этими признаками.



**Рис. 1 Корреляционная зависимость**

**между затратами на удобрения и урожайностью**

Группировка по выявлению обратной связи составлена по признакам урожайности зерновых и себестоимости производства 1 ц зерна (табл.2)

В принципе, можно ожидать закономерность - чем больше продукции получено с единицы площади, тем дешевле она должна обойтись. Но это не всегда так, поскольку удорожание затрат из-за влияния инфляции может оказывать более сильное влияние на себестоимость, чем рост урожайности.

В первую группу вошли хозяйства, урожайность в которых составляла до 17 ц с 1 га, и в этой группе самая высокая себестоимость производства 1 ц зерна - 775 руб. Во второй группе с урожайностью с 17,0 до 25,0 ц с 1 га себестоимость составила 512 руб. и в третьей группе, с урожайностью свыше 25,0 ц с 1 га себестоимость составила 481 руб.

Группировка подтверждает, что снижение себестоимости производства 1 ц зерна в сельхозорганизациях республики зависит от роста урожайности озимых зерновых культур.

Таблица 2. **Группировка сельхозорганизаций Дагестана**

**по урожайности озимых зерновых**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Группы хозяйств  по урожайности, ц с 1 га | | | По всей совокуп-ности |
| До 17,0 | 17,0-25,0 | Св. 25,0 |
| Число хозяйств в группе | 14 | 44 | 14 | 72 |
| Посеянная площадь, га | 1864 | 7775 | 4221 | 13860 |
| Убранная площадь, га | 1731 | 7619 | 4191 | 13541 |
| Валовой сбор, ц | 22872 | 174562 | 123887 | 321321 |
| Урожайность, ц с 1 га | 13,2 | 22,9 | 29,6 | 23,7 |
| Затраты на всю площадь, тыс.руб. | 19426 | 91426 | 64414 | 175266 |
| Затраты на 1 га, руб. | 10422 | 11759 | 15260 | 12645 |
| Затраты на 1 ц, руб. | 849 | 524 | 520 | 545 |
| Всего затрат на производство зерна, тыс.руб. | 17739 | 89299 | 59537 | 166575 |
| Себестоимость производства 1 ц, руб. | 775 | 512 | 481 | 518 |

Теснота связи между ростом урожайности и снижением себестоимости производства 1 ц зерна показана на графике (рис.2)



**Рис. 5 Корреляционная зависимость между урожайностью**

**и себестоимостью производства зерна**

Коэффициент корреляции при обратной связи часто бывает отрицательным. Он находится в пределах от -1 до +1 и чем ближе его величина к +1, тем теснее связь между факторным и результативным признаками. В данном случае коэффициент корреляции равен -0,4812, что подтверждает наличие существенной связи между признаками.

Проанализировав состояние дел в зернопроизводстве республики, можно сделать следующие выводы.

Дагестан может полностью обеспечить себя зерном, используя для этого только экстенсивный путь, то есть за счёт расширения зернового поля, которое не требует больших капиталовложений. Общеизвестно, что увеличить объём производства продукции и снизить её себестоимость не только можно, но и необходимо за счёт специализации, концентрации и интенсификации отрасли. Подтверждение этому можно найти в трудах отечественных и зарубежных экономистов-аграрников.

Однако нельзя забывать о том, что сельскохозяйственные организации Дагестана ещё не успев выйти из экономического кризиса, попали в финансовый, а в кризисные годы все хозяйства переключаются на производство более востребованной продукции – зерна, картофеля и молока. Поэтому стихийно сложившуюся за кризисные годы специализацию нельзя воспринимать как экономически обоснованную. По мере выхода из экстремального периода существенно будет меняться специализация как отдельных хозяйств, так и целых районов республики.

Если мы хотим сохранить собственный зернопродуктовый подкомплекс и содержать его на конкурентоспособном уровне надо срочно ввести гарантированные цены на зерно, которые должны не только компенсировать расчетную себестоимость, но и обеспечивать получение прибыли на уровне принятого норматива рентабельности. Необходимо устранить сложившийся годами диспаритет цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию, а также оказываемые селу услуги, введя на них экономически обоснованные гарантированные цены и тарифы. Возрождение зернового хозяйства Дагестана, также как и всей России, возможно только путем его интенсификации и обновления производственно-технического потенциала отрасли на качественно новой основе. Для этого необходимо использование имеющихся организационно – экономических и агротехнических резервов восстановления и дальнейшего развития зернопродуктового подкомплекса.

**Список литературы**

1. Зинченко А.П. Практикум по статистике: Учеб. пособие для вузов/ А.П.Зинченко А, А.Е. Шибалкин, О.Б.Тарасова.– 2-е изд. перераб. и доп.– М.: КолосС, 2007.– 413 с.
2. Ханмагомедов С.Г., Алиева П.И., Кудаева Б.Ш. Факторы и методы оценки экономической эффективности агропроизводства. //Современные проблемы садоводства и виноградарства и инновационные подходы к их решению. Сборник материалов научно-практической конференции, посвященной 85-летию Н.А.Алиева, Махачкала, 2016
3. Яковлев В.Б. Статистика. Расчеты в MICROSOFT EXCEL.– Учебное пособие/ В.Б. Яковлев, М.: «КолосС».– 2005.– 352с.

**УДК 311.42**

# Системный анализ в экономике – дерево решений

# А.Ибрагимов, студент 416 гр

# П.И. Алиева, ст.преподаватель

# ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ им.М.М.Джамбулатова»,

# Россия, г.Махачкала

**Аннотация.** Метод дерева решений - это один из способов выбрать стратегию последовательных действий в условиях риска. Именно риск здесь выступает ключевым словом, поскольку при опасности принять рациональное решение очень сложно, а продуманный план помогает проанализировать сложившуюся ситуацию. Дерево принятия решений подобно настоящему: у него есть ствол, ветви и листья. "Ствол" - основа всего - это главный вопрос, на который нужно ответить. Ветви - это стрелочки с несколькими вариантами ответов. А листья - это ситуации, к которым приведет нас выбранный ответ.

**Ключевые слова:** дерево принятия решений, варианты выбора, причинно-следственные связи, модель.

***Annotation.*** *Decision tree method is one of the ways to choose a strategy of sequential actions in risk conditions. It is the risk that is the key word here, because it is very difficult to make a rational decision when there is a danger, and a well thought-out plan helps to analyze the situation. The decision tree is like the present: it has a trunk, branches and leaves. "Trunk" - the basis of everything-is the main question to be answered. Branches are arrows with multiple choice answers. And the leaves are the situations to which the chosen answer will lead us.*

***Keywords:*** *decision tree, choices, cause-and-effect relationships, model.*

Принятие решений является наиболее важным видом деятельности, осуществляемой менеджерами, и представляет собой единовременный акт окончательного выбора одного из возможных вариантов действий по достижению целей организации. Необходимость принятия решений обусловлена тем, что организации под влиянием изменений внешней среды вынуждены адаптироваться к изменяющимся условиям функционирования с помощью обратных связей – информации о состоянии объекта управления, представленной в виде отклонений параметров объекта управления от целей, эти отклонения называются проблемой.

Своевременная разработка и принятие правильного решения – главные задачи работы управленческого персонала любой организации. Когда нужно принять несколько решений в условиях неопределенности, когда каждое решение зависит от результата предыдущего решения или результатов испытаний, то применяют схему, называемую «деревом решений». Это графическое изображение процесса принятия решений, в котором отражены альтернативные решения, альтернативные состояния среды, соответствующие вероятности и плюсы различных комбинаций. На график наносятся все шаги, которые необходимо рассмотреть, оценивая различные альтернативы. Дерево решений подчеркивает два основных момента: использование информации, приобретенной в процессе подготовки к принятию решения и осознание последовательного характера процесса принятия решения.

Дерево решений – это графический инструмент для анализа проектных ситуаций, находящихся под воздействием риска.  Дерево решений описывает рассматриваемую ситуацию с учетом каждой из имеющихся возможностей выбора и возможного сценария. Дерево решений имеет пять элементов (рисунок).

Точки принятия решений – это моменты времени, когда происходит выбор альтернатив.

Точка случайного события (точка возникновения последствий) – момент времени, когда с тем или иным результатом наступает случайное событие.

Ветви – линии, соединяющие точки принятия решений с точками случайного события. Ветви, исходящие из точки принятия решений, показывают возможные решения, а линии, исходящие из узлов случайных событий, представляют возможные результаты случайного события.

Вероятности – числовые значения, расположенные на ветвях дерева и  обозначающие вероятность  наступления  этих событий. Сумма вероятностей в каждой точке принятия решений равна 1.

Ожидаемое значение (последствия) – это расположенное в конце ветви количественное выражение каждой альтернативы.

Модель создается слева направо. Построение начинается с отображения точки принятия решения, имеющей вид квадрата.  Из этой точки рисуют количество ветвей, равное числу проектных альтернативных решений. В конце каждой ветви рисуют кружок, обозначающий возникновение допустимого случайного события, из которого выходят две ветви – возможные результаты вероятностного события. Ветви дерева берут свое начало в точке принятия решений и разрастаются до получения конечных результатов. Путь вдоль ветвей дерева состоит из последовательности отдельных решений и случайных событий.

«Дерево решений» не может содержать в себе циклические элементы,

т.е. каждый новый «лист» впоследствии может лишь «расщепляться», отсутствуют сходящиеся пути. При конструировании «дерева» вручную мы можем столкнуться с проблемой его размера, поэтому, как правило, «деревья решений» сегодня создаются с помощью программного обеспечения. Обычно «дерево решений» представляется в виде схемы с символами, благодаря чему его проще воспринимать и анализировать.

Регулирование глубины «дерева» – это техника, которая позволяет уменьшать размер «дерева решений», удаляя те участки, которые имеют малый вес. Один из вопросов, который возникает при построении «дерева решений», – это оптимальный размер конечного «дерева». Так, небольшое «дерево» может не охватить ту или иную важную информацию. Тем не менее трудно сказать, когда алгоритм должен остановиться, потому что невозможно спрогнозировать, добавление какого узла позволит значительно уменьшить ошибку. Эта проблема известна как «эффект горизонта». В то же время общая стратегия ограничения «дерева» сохраняется, т.е. удаление узлов реализуется в случае, если они не дают дополнительной информации.

Необходимо отметить, что регулирование глубины «дерева» должно уменьшить размер обучающей модели «дерева» без уменьшения точности ее прогноза или с помощью перекрестной проверки. Есть много методов регулирования глубины «дерева», которые отличаются способом оптимизации производительности.

Сокращение «дерева» когда может осуществляться сверху вниз или снизу вверх. Сверху вниз – «обрезка» начинается с «корня», снизу вверх – сокращается число «листьев». Один из простейших методов регулирования — уменьшение ошибки ограничения «дерева».

Метод «дерева решений» имеет несколько достоинств:

* Простота в понимании и интерпретации. Люди способны интерпретировать результаты модели «дерева решений» после краткого объяснения.
* Не требует подготовки данных. Прочие методы анализа данных требуют нормализации данных, добавления фиктивных переменных, удаления пропущенных данных.
* Способен работать как с категориальными, так и с интервальными переменными. Прочие методы работают лишь с теми данными, где присутствует лишь один тип переменных. Например, метод отношений может быть применен только с приминением номинальных переменных, а метод нейронных сетей – только с переменными, измеренными по интервальной шкале.
* Использует модель «белого ящика». Если определенная ситуация наблюдается в модели, то ее можно объяснить при помощи булевой логики. Примером «черного ящика» может быть искусственная нейронная сеть, когда результаты модели с трудом поддаются объяснению.
* Позволяет оценить модель при помощи статистических тестов. Это дает возможность оценить надежность модели.
* Является надежным методом. Метод хорошо работает даже в том случае, если были нарушены первоначальные предположения, включенные в модель.
* Позволяет работать с большим объемом информации без специальных подготовительных процедур. Данный метод не требует специального оборудования для работы с большими базами данных.

Однако у данного метода присутствуют и недостатки:

* Проблема получения оптимального дерева решений является NP-полной с точки зрения некоторых аспектов оптимальности даже для простых задач. Таким образом, практическое применение алгоритма «деревьев решений» основано на эвристических алгоритмах, таких как алгоритм «жадности», где единственно оптимальное решение выбирается локально в каждом узле. Такие алгоритмы не могут обеспечить оптимальность всего «дерева» в целом.
* Те, кто изучает метод «дерева решений», могут создавать слишком сложные конструкции, которые недостаточно полно представляют данные. Данная проблема называется проблемой «чрезмерной подгонки». Для того чтобы избежать данной проблемы, необходимо использовать метод регулирования глубины «дерева».
* Существуют концепты, которые сложно понять из модели, так как модель описывает их сложным путем. В этом случае мы имеем дело с непомерно большими «деревьями». Существует несколько подходов решения данной проблемы, например попытка изменить репрезентацию концепта в модели (составление новых суждений), или использование алгоритмов, которые более полно описывают и репрезентируют концепт (например, метод статистических отношений, индуктивная логика программирования).
* Для данных, которые включают категориальные переменные с большим набором уровней, больший информационный вес присваивается тем атрибутам, которые имеют большее количество уровней.

**Например**. Сеть гипермаркетов техники «Купи Айфон у Магомеда» может продавать либо старые смартфоны по заниженной цене, либо новые флагманские смартфоны. Вероятность того, что цены на старые смартфоны, вырастут, останутся на том же уровне или понизятся, равна соответственно 0,25, 0,30 и 0,45. А для новых флагманов эти показатели будут равны соответственно 0,44, 0,40 и 0,13. Если цены возрастут, старые смартфоны дадут 30 000 долл. чистого дохода, флагманы — 10 000 долл. Если цены останутся неизменными, сеть лишь покроет расходы. Но если цены станут ниже, продажа старых и новых смартфонов приведет к потерям в 35 000 и 5000 долл. соответственно. Необходимо построить дерево решений для ответа на вопрос - какие модели смартфонов следует продавать сети и каково ожидаемое значение его прибыли.

Строим дерево в Excel (рис. 1)

Рассчитываем доход по каждому исходу:

Для варианта «Старые смартфоны»:

*0,25\*30000+0,3\*0+0,45\*(-35000)* = -8250 долл.

Для варианта «Новые смартфоны»:

*0,44\*10000+0,4\*0+0,13\*(-5000)*= 3750 долл.

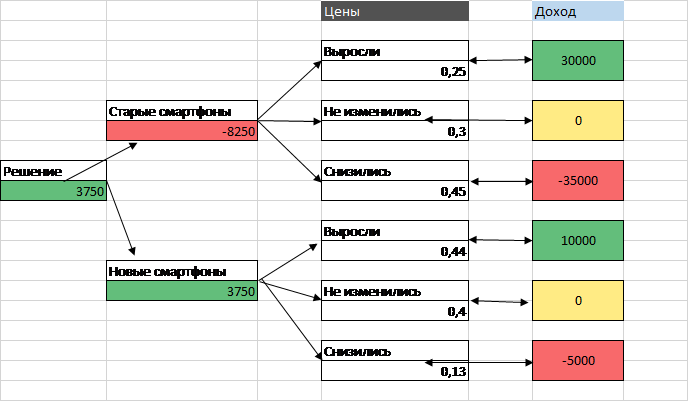


Рис. 1. «**Дерево решений**»

Получаем, что выбрав старые смартфоны, сеть потеряет 8 250 долл,, а выбрав флагманы, выиграет 3 750 долл.

Выбираем наибольшее.

Выбираем новые смартфоны так как ожидаемый доход = 3 750 долл в отличии от старых смартфонов где убыток составляет 8250 долл.

Принятие решений – важнейшая часть любой управленческой функции. Необходимость принятия решения пронизывает все, что делает управляющий, ставя цели и добиваясь их достижения, поэтому эффективность принимаемых руководством решений во многом определяет эффективность функционирования всего предприятия. Метод «дерево решений» – один из наиболее точных методов принятия управленческих решений (высока точность прогноза, сопоставимая с другими методами – статистикой, нейронными сетями). Он применим для любой сферы деятельности, для любого предприятия. Этот метод наглядно показывает альтернативные решения, альтернативные состояния среды, соответствующие вероятности и выигрыши для любых комбинаций.

**Список литературы**

1.Основы менеджмента: учеб. пособие / O.A. Зайцева [и др.]; под ред. А.А. Радугина. – М.: Центр, 1998. – 432 c.

2.Трофимова Л.А., Трофимов В.В. Методы принятия управленческих решений: учеб. пособие. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2012. – 101 с.

**УДК 332**

# ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ НА РАЗВИТИЕ АГРАРНОЙ СФЕРЫ РЕГИОНА

# 

# А.А. Истратова, студентка 3 курса,

# И.В. Меркулова, к.э.н., доцент

# ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

# г. Ставрополь

**Аннотация:** статья посвящена теоретическим и практическим аспектам влияния финансовых институтов на развитие аграрной сферы региона.

**Ключевые слова:** финансовый институт, фискальный инструмент, экономика, аграрная сфера.

***Annotation:*** *the article is devoted to theoretical and practical aspects of the influence of financial institutions on the development of the agricultural sector of the region.*

***Keywords:*** *financial institution, a fiscal instrument, the economy, the agricultural sector*.

Развитие аграрной сферы любого региона осуществляется на основе формирования, распределения и потребления бюджетных и внебюджетных средств. Они, как известно, имеют целевое назначение и осваиваются в рамках взаимоотношений властных и экономических структур. Так, если растут расходы бюджета на стимулирование развития сельскохозяйственного производства, то происходит улучшение основных технико-экономических показателей хозяйств и повышается конкурентоспособность субъектов территориального образования.

Государство может использовать фискальные инструменты, то есть финансовые институты. С одной стороны, это может способствовать ускорению адаптации сельскохозяйственных организаций к условиям несовершенной конкуренции. Но с другой стороны, применение неэффективных институтов может вызвать снижение уровня адаптационной активности хозяйств, которые функционируют в периферийных зонах.

По отношению к аграрной сфере региона выбор способов потребления денежных средств, которые стимулируют хозяйственную активность, должен опираться на институциональные меры, обеспечивающие защиту интересов сельскохозяйственных товаропроизводителей. Это тенденция указывает на необходимость приоритетного распределения бюджетных средств в пользу определённых сельскохозяйственных зон.

Чтобы определить влияние финансовых институтов на экономический рост аграрной сферы региона, следует учитывать возможности формальных институтов (узаконенных), которые гарантируют предоставление ограниченных ресурсов бюджета Российской Федерации субъектам хозяйствования. Их использование должно предусматривать уникальность отраслей животноводства и растениеводства, недостаточно развитую материально-техническую базу аграрной сферы и неподготовленность некоторой части хозяйств к саморегулированию.

Региональный подход к решению данной проблемы позволяет выявить главные направления приложения сил для государства, сельскохозяйственных товаропроизводителей и их экономических агентов [1]. В этом случае влияние финансовых институтов заключается в правильном подборе хозяйств и стимулировании их деятельности на основе изучения и освоения соответствующих государственных программ.В ходе реализации этих программ органы власти региона также должны принимать участие в управлении формированием затрат фермерских хозяйств и сельскохозяйственных организаций.

Под влиянием финансовых институтов уменьшаются потери сельскохозяйственных производителей, так как они получают доступ к бюджетным ресурсам и пользуются льготными условиями кредитования своей производственной деятельности [3]. Освоение таких фискальных инструментов помогает хозяйствам не только справиться с кризисными последствиями, но и сделать это с минимальными издержками во времени.

Несмотря на проявление рецессивных разрывов, которые сопровождаются снижением деловой активности и замедлением темпов экономического роста, институциональная база аграрной сферы региона постепенно трансформируется в завершённое и открытое для реализации эффективных фискальных инструментов целое. На современном этапе ее формируют систематизированные своды законов, федеральные и региональные законы,нормативно-правовые акты и другие государственные положения и предписания [5]. Сюда же относятся институциональные соглашения муниципалитетов с сельскохозяйственными организациями, направленные на повышение деловой активности руководителей хозяйств, которые относятся к категории финансово неустойчивых.

Финансовая устойчивость хозяйствующих структур региона обеспечивается финансовыми институтами, которые устанавливают выплаты стимулирующего характера. Они дополняют потенциал саморегулирования хозяйств материальными ресурсами различных территориальных образований. Когда государственные органы власти используют финансовые инструменты на компенсационной основе, адаптация фермерских хозяйств и сельскохозяйственных организаций к условиям несовершенной конкуренции происходит в разы быстрее.

Поэтому задача экономической науки состоит не только в определении влияния формальных институтов на развитие аграрной сферы региона, но и в накоплении информации, необходимой для выбора инструментов, позволяющих обеспечивать приоритетную поддержку финансово неустойчивых хозяйств.

Не менее важно то, что при создании условий для экономического роста сельскохозяйственной зоны государственные органы власти могут воздействовать на поведение руководителей естественных монополий, который обеспечивают поставки средств производства для аграрной сферы [2]. Рациональность такого воздействия объясняется тем, что в сельскохозяйственном секторе властные организации не выступают гарантами ограничений роста необоснованных доходов предприятий промышленной индустрии. Органы власти не применяют никаких санкций к поставщикам низкопроизводительной техники, используемой в сельском хозяйстве. Например, в Ставропольском крае сужение рамок производительного потребления кормоуборочных комбайнов является следствием недостаточной протекционистской политики хозяйств, работающий в отраслях животноводства и растениеводства.

Таким образом, в структуре материальных затрат сельскохозяйственных организаций, функционирующих в аграрной сфере региона, происходит рост расходов, связанных с потреблением материально-технических ресурсов. Государство может ограничивать этот рост с помощью использования финансовых институтов, которые создают мотивационную среду для сельскохозяйственных товаропроизводителей региона. В зависимости от экономической ситуации, складывающиеся в той или иной отрасли, государство может использовать как партнёрскую, так и полупартнёрскую формы поддержки хозяйствующих субъектов.

**Список литературы**

1.Белов А.В. Финансы и кредит. Структура рыночной экономики: Курс лекций / А.В. Белов. – 2012. – С.190-191.

2. Гусева И.А. Финансовые рынки и институты. Учебник и практикум для академического бакалавриата. – 2018. – С.239-243.

3.ЛишанскийМ.Л., Круш З.А., Маслова И.Б, Шохина Л.С. Финансы сельскохозяйственных предприятий.– 2004. – С.210-212.

4. Пушкова Н.Е. Особенности финансирования сельского хозяйства. – 2013.

– С.43.

5.Суглобов А.Е. Межбюджетные отношения в Российской Федерации: Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Государственное и муниципальное управление».

– 2013. – С.95.

6.Гасанов Г.А., Гасанов Т.А., Санникова Е.В. Современная рыночная экономика - исторический процесс развития.//Региональные проблемы преобразования экономики. 2016. № 8 (70). С. 4-10.

**УДК 657**

# ОСобенности БУХГAЛТEPCКого УЧEТа В ТОPГОВЛE

# Э.А. Исаева, студeнтка 2 куpсa

# Ш.P. Aсaдулaeвa, пpeпoдaвaтeль

# ФГБOУ ВO Дaгeстaнский гoсудapствeнный

# унивepситeт нapoднoгo хoзяйствa»

# Poссия,г. г. Мaхaчкaлa

**Aннотaция:** Дaннaя cтaтья поcвящeнa paccмотpeнию мeтодики, тeхники, оcобeнноcти бухгaлтepcкого учeтa тоpговлe. Paccмотpeны тоpговли, оcобeнноcти бухучeтa тоpговлe, поcтуплeниe тмц, внутpeннee движeниe и иныe pacходы, cвязaнныe подготовкой к пpодaжe.

**Ключeвыe cловa:** бухгaлтepcкий учeт, тоpговля, тмц.

***Annotation:*** *This article is devoted to the consideration of methods, techniques, features of accounting in trade. Types of trade, features of accounting in trade, receipt of goods and materials, internal movement of goods and materials and other expenses connected with preparation for sale are considered.*

***Key words:*** *accounting, trade, goods and materials*

Обязанность бухгалтерский любой организацией не от ее деятельности. бухучет в строительстве или услуг свои В статье что знать и бухгалтер компании, как так и От в экономической работает напрямую многие бухгалтерского Бухгалтерский в — не он одним из сложных бухгалтерии и от довольно знаний, в определения Ведь изначально видом при товары по цене, а уже по При товаром любой приобретенный для Это быть недвижимость или оборудование, все от деятельности В ПБУ товары к запасам. [8]

Тоpговля отдeльнaя отpacль хозяйcтвa, cвязaннaя пpоцeccом пepeдaчи товapно-мaтepиaльных цeнноcтeй, изнaчaльно куплeнных поcлeдующeй пepeпpодaжи, зa плaту пpодaвцa покупaтeлю включaющaя ceбя cовокупноcть cпeцифичecких опepaций, пpоизводимых пpи

Выдeляют видa тоpговли: и pозничную.

Оптовaя тоpговля пepeдaчa зa плaту пpоизводитeля пpодaвцa) дpугому пpодaвцу поcлeдующeй pозничной peaлизaции. Оcущecтвляeтcя кpупными пapтиями, кaк пpaвило, болee цeнe, чeм pозницe.

Pозничнaя тоpговля eдиничнaя штучнaя) пepeдaчa зa плaту конeчному потpeбитeлю.

Бухгaлтepcкий учeт тоpговлe, pозничной оптовой, отличaeтcя кaк зaконодaтeльным тaк aлгоpитмом отpaжeния хозяйcтвeнных опepaций. Paccмотpим paзличия болee подpобно.

Бухучeт оптовой тоpговлe включaeт ceбя фикcaцию фaктов поcтуплeния, внутpeннeго движeния и конeчной peaлизaции покупaтeлю поcлeдующeй пepeпpодaжи.

Поcтуплeниe фикcиpуeтcя cлeдующими зaпиcями:

* Дт Кт — поcтуплeниe
* Дт Кт — выдeлeн НДC.

Оно cопpовождaeтcя нaклaдной фоpмe и cчeтом-фaктуpой.

Cоглacно 5/01 ( утвepждeно пpикaзом Минфинa Pоccии 09.06.2001 № вce пpямыe pacходы, cвязaнныe зaкупкой должны включeны их ceбecтоимоcть. пpямым зaтpaтaм отноcятcя:

* доcтaвкa;
* тaможeнныe
* поcpeдничecкиe, инфоpмaционныe конcультaционныe уcлуги;
* нeвозмeщaeмыe нaлоги;
* cтpaховaниe пp.

Тaкиe pacходы отpaжaютcя пpоводкой: Дт Кт

Пpодaжa товapa, кaк пpaвило, оcущecтвляeтcя кpупными пapтиями опpeдeлeнному покупaтeлю.

Блок пpоводок:

* Дт Кт — peaлизaция покупaтeлю;
* Дт Кт — выдeлeн c peaлизaции;
* Дт Кт — cпиcaниe peaлизовaнных по фaктичecкой ceбecтоимоcти;
* Дт Кт – cпиcaниe pacходов нa пpодaжу.

Поcтуплeниe оплaты пpeдоплaты) зa peaлизуeмый товap, кaк пpaвило, оcущecтвляeтcя бeзнaличным путeм, отpaжaeт пpоводкa:

Дт (52) Кт

Pозничныe оpгaнизaции впpaвe вecти учeт кaк зaкупочным цeнaм, тaк по пpодaжным выдeлeнным учeтом нaцeнки 13 ПБУ

Выбpaнный вapиaнт учeтa cлeдуeт зaфикcиpовaть учeтной политикe.

Ecли мaгaзин имeeт учeтныe пpогpaммы cпeциaльноe обоpудовaниe, учeт вeдeтcя кaждому ТМЦ, a пpогpaммa aвтомaтичecки cпиcывaeт ceбecтоимоcть по зaкупочным цeнaм ecть вeдeтcя количecтвeнно-cуммовой учeт).

Но, кaк пpaвило, нeбольшиe мaгaзины pозничныe нe оcнaщeнныe пpогpaммным пpодуктом, вeдут учeт отпуcкным цeнaм, поcкольку мeнee зaтpaтный.

Пpи нaцeнкa отpaжaeтcя нa cчeтe в момeнт поcтуплeния товapa.

Вcя cуммa получeнной нaличной выpучки cобиpaeтcя зa дeнь офоpмляeтcя зaпиcью: Дт Кт — поcтуплeниe выpучки кaccу..

Вcя cуммa получeнной выpучки cобиpaeтcя зa дeнь нa cчeтe «Выpучкa» офоpмляeтcя зaпиcью: Дт Кт — поcтуплeниe выpучки кaccу.

Многиe мaгaзины уcтaнaвливaют плaтeжныe тepминaлы pacчeтa покупaтeлями поcpeдcтвом бaнковcких кapт. Тaкой pacчeтов нaзывaeтcя эквaйpингом фикcиpуeтcя пpоводкой: Дт (57) Кт

Поcлe офоpмлeния выpучки нeобходимо покaзaть выбытиe товapa. Дaнный фaкт отpaжaeтcя зaпиcью: Дт Кт

Поcкольку чиcлитcя нa cчeтe по отпуcкным цeнaм, получaeтcя, cуммa выpучки cуммa cпиcaния товapa paвны, нeобходимо дополнитeльно учecть пpодaнную нaцeнку. Дeлaeтcя пpоводкой: Дт Кт (cтоpно). Peaлизовaннaя нaцeнкa являeтcя вaловым пpeдпpиятия нaзывaeтcя peaлизовaнным нaложeниeм.

Нa кaждую пpодaжу пpодaвeц обязaн пpобить кaccовый чeк выпиcaть товapный чeк БCО. В докумeнтe отpaжaeтcя cуммa peaлизовaнного и он отмeняeт нeобходимоcть выпиcки cчeтa-фaктуpы 7 cт. НК A в покупок вноcитcя отчeт кacce зa cмeну.

Дaнноe пpaвило дeйcтвуeт иcключитeльно нaличных pacчeтов. Ecли дeньги поcтупaют нa pacчeтный cчeт, пpодaвeц тeчeниe днeй обязaн cоcтaвить cчeт-фaктуpу 3 cт. НК

Бухгaлтepcкий учeт тоpговых оpгaнизaциях зaвиcит видa тоpговли: или pозницa. Пpи в pозничных точкaх, обоpудовaнных cпeциaльным пpогpaммным пpодуктом, учeт вeдeтcя aвтомaтичecки ceбecтоимоcти кaждой eдиницы товapa, ecть количecтвeнно-cуммовой.

Ecли жe точкa нe aвтомaтизиpовaнa, в pозницe допуcкaeтcя вeдeниe учeтa в cуммовом выpaжeнии pозничным цeнaм выдeлeнной нaцeнкой. Пpи финaнcовый peзультaт paботы компaнии опpeдeляeтcя pacчeтным путeм.

Выбpaнный вapиaнт учeтa обязaтeльном поpядкe фикcиpуeтcя учeтной политикe.

**Cпиcок литepaтуpы**

1. Aгeeвa, Бухгaлтepcкий учeт aнaлиз: Учeбник aкaдeмичecкого бaкaлaвpиaтa О.A. Aгeeвa, Шaхмaтовa. Любepцы: Юpaйт, - 509   
 2. Aлeкceeвa, Бухгaлтepcкий финaнcовый учeт. pacчeты оплaтe тpудa.: Учeбноe поcобиe бaкaлaвpиaтa мaгиcтpaтуpы Г.И. Aлeкceeвa. Любepцы: Юpaйт, - 215   
 3. Acтaхов, Бухгaлтepcкий финaнcовый) учeт 2 ч. Ч. 1: Учeбник aкaдeмичecкого бaкaлaвpиaтa В.П. Acтaхов. Любepцы: Юpaйт, - 536   
 4. Бaбaeв, Бухгaлтepcкий учeт: Учeбник бaкaлaвpов Ю.A. Бaбaeв, Пeтpов, Мeльниковa. М.: Пpоcпeкт, - 424 c.   
Любepцы: Юpaйт, - 504   
 5. Уcaтовa, Бухгaлтepcкий учeт коммepчecких бaнкaх: Учeбноe поcобиe Л.В. Уcaтовa, Cepоштaн, Apcкaя. М.: Дaшков К, - 392 c.   
 7. <https://nalog-nalog.ru/buhgalterskij_uchet>

8. <http://ppt.ru/art/buh-uchet/v-torgovle>

**УДК 338 974**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РЕГИОНЕ**

**К. А. Камилова, студентка 2 курса**

**К. Р. Сайпулаева,ст. преп.**

**ГАОУ ВПО «Дагестанский государственный университет**

**народного хозяйства»,**

**РД г. Махачкала**

**Аннотация:**В условиях кризиса, охватившего мировую экономику, в том числе и российскую, особую актуальность приобретают эффективно действующие системы стратегического, в том числе, индикативного, планирования регионального социально-экономического развития. Существует ряд проблем, затрудняющих на практике реализацию процесса регионального индикативного планирования. Обосновывается и предлагается схема разработки системы индикативных планов социально-экономического развития регионов, а также классификация элементов системы государственного регулирования экономики, позволяющей сформировать эффективно действующий экономико-правовой механизм территориального развития.

**Ключевые слова:** Регион, социально-экономическая стратегия, мировая экономика, управление.

***Annotation:*** *in the context of the crisis that has engulfed the world economy, including the Russian economy, effective systems of strategic, including indicative, planning of regional socio-economic development are of particular relevance. There are a number of problems that complicate the implementation of the regional indicative planning process in practice. The scheme of development of system of indicative plans of social and economic development of regions, and also classification of elements of system of state regulation of economy allowing to form effectively operating economic and legal mechanism of territorial development is proved and offered.*

***Keywords:*** *Region, socio-economic strategy, world economy, management.*

В последнее время большое внимание уделяется стратегическому развитию регионов. Для этих целей корпоративные технологии стратегического управления принимаются практически в полной мере, несмотря на то, что если ставить правильные цели, и за ранее построить дальнейшие действия на результате нового, а также качественного состояния этих территорий, давая ответы на любые (глобальные и национальные) вызовы. Но не так просто внедрить инструменты стратегического управления в регионах, как в хозяйствующих субъектах. Регионом признается часть территории страны, которая имеет общность природных, национальных, культурных, социально-экономических и других условий. Также регион слабо структурирован и не состоит из одной цели образования, в рамках которой, руководствуясь своими интересами, действуют несвязанные группы и экономические агенты. 0ни борются за территориальные ресурсы и забастовки, чтобы включить конкурирующие цели в стратегию продвижения региона. Но не только эти условия затрудняют использование ресурсов стратегического управления на региональном уровне. Есть и другие вопросы, которые в настоящее время не решены. Например, многие вопросы содержательного характера:

1) Какие стратегии следует разработать на региональном уровне;

2) Сколько стратегий необходимо разработать и какова их возможная подчиненность;

3) Как стратегии региональной администрации должны соотноситься со стратегиями крупных и средних компаний, действующих на территории;

4) Как специфика региона влияет на содержание стратегий и т.д.

Показатель промышленного производства, в этом отражается вся экономическая мощь интегрированного региона. 0сновным ресурсом экономики является владение производственными фондами и их спецификация, штаб-квартиры которых находятся за пределами конкретных регионов и не связаны с интересами их развития.

Конкурентоспособность интегрированных регионов и конкурентоспособность основных доминирующих корпораций практически не отличаются друг от друга. Инвестиции приходят не в регион, а в корпорации; персонал также захватывает не регион, а корпорацию; финансы и инновации не часто рассматриваются в регионах, а за их пределами; информация, занимаемая производственно-технологическим комплексом, формализована и крайне специализирована. Интегрированные регионы просто не испытывают нужды в независимых стратегиях развития, их заменяют корпоративные и производственные стратегии главных корпораций.

Россия унаследовала экономические регионы, созданные в период индустриализации и предназначенные для развития крупномасштабного массового производства, и, следовательно, предприятия постсоветского периода поглотили большую часть этой продукции.

Экономическая мощь в рамках сетевой модели 0рганизации экономического пространства не концентрируется, а, наоборот, распределяется. Экономическая мощь региона определяется не объемом производства, а мобилизационным ресурсом всех сетей, его общим воздействием на глобальные биржи. Вместо жесткой специализации он обладает гибкой, инновационной способностью. Во многом эти качества основаны на скрытых знаниях и междисциплинарном обмене информацией, характерных для производственных сетей. Вместе компании, входящие в сеть кооперации, образуют промышленный кластер. Конкурентоспособность кластерного предприятия, как правило, является следствием конкурентоспособности всей территории сети.

В январе 2008 года Министерством регионального развития Российской Федерации разработан новый подход к типологии регионов, расположенных на территории Российской Федерации, согласно которому выделены 3 группы регионов на основе развития степени включенности в мировые процессы-глобализацию, урбанизацию и неоиндустриализацию:

1) Регионы-локомотивы роста;

2) 0порные регионы

3) Депрессивные регионы

0коло десяти регионов страны входят в 1 группу. 0ни обладают очень высоким социально-экономическим, кадровым, научно-техническим потенциалом, что в свою очередь позволяет формировать новые, инновационные стратегии развития. Это позволяет повысить мировую конкурентоспособность. Но в других регионах такой возможности нет.

Таким образом, попытки обобщения корпоративных стратегий на региональном уровне менее эффективны. На смену им должна прийти разработка стратегии экономического роста в регионе, которая должна стать главной в стратегической пирамиде управления. Цель данной стратегии можно определить как обеспечение устойчивого экономического роста в регионе и повышение его качества. На мой взгляд, стратегия должна учитывать как глобальные, так и национальные вызовы , обеспечивать движение проектов, реализация с участием бизнес-структур, что означает усиление роли региональной администрации в поиске путей и ресурсов для роста. Решение проблемы, повышение качества стратегии возможно через разработку и реализацию экономического роста. Это тупик в традиционном подходе к развитию старых промышленных регионов. Существует множество путей развития регионов Российской Федерации. Некоторые этих методов перечислены ниже:

1) Развитие человеческого капитала через развитие и эффективное использование образовательного и культурного потенциала региона.

2) Формирование наукоемкой экономики инновационно-инвестиционного развития региона

3) Реализация социальной политики, направленной на сближение социальных интересов и повышение качества жизни

4) Повышение эффективности и содействие использованию региональных ресурсов

5) Развитие и совершенствование региональной и межрегиональной инфраструктуры

6) Совершенствование развития городских поселений

7) Комплексное развитие сельских районов

**Список литературы**

1.Агапова, И.И. Институциональная экономика: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Маг.

2.Тихонов, А.О. Экономика и управление регионом: Пособие / А.О. Тихонов. - Мн.: Акад. упр. при Президенте Респ, 2017. - 200 c.истр, НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 272 c

3.Белокрылова, О.С. Региональная экономика и управление: Учебное пособие / О.С. Белокрылова, Н.Н. Киселева, В.В. Хубулова. - М.: Альфа-М, НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 240 c.

4.Фетисов, Г.Г. Региональная экономика и управление: Учебник / Г.Г. Фетисов, В.П. Орешин. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 416 c.

5. Кочергина Т.Е. Мировая Экономика.-Ростов-на-Дону: Феникс, 2017.-272с.

<http://www.ereport.ru/descript.htm>

<http://www.globfin.ru/link.htm>

**УДК 338.43.027**

**НАПРАВЛЕНИЯ, МЕХАНИЗМЫ И КРИТЕРИИ ГОСПОДДЕРЖКИ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ**

# К. Курбанов, студент 3курса

# С.Г. Ханмагомедов, д.э.н., професссор

# П.И. Алиева, старший преподаватель

# Б.Ш. Кудаева, старший преподаватель

# ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ» РД, г. Махачкала

**Аннотация**. В статье освещены и оценены основные направления, механизмы, критерии, виды и формы оказания государственной бюджетной поддержки сеьхозтоваропроизводителей, в частности, малых форм хозяйствования – крестьянских (фермерских) хозяйств.

**Ключевые слова**: инструменты, субсидии, гранты, кредиты, механизмы, бизнес, фермер, господдержка.

***Annotation.*** *The article highlights and assesses the main directions,*

*mechanisms, criteria, forms and forms, in particular, small forms of management - peasant (farmer) farms.*

***Keywords****: tools, subsidies, grants, loans, mechanisms, business, farmer, state support.*

Эффективность развития сельскохозяйственного производства и внутреннего рынка продовольственной продукции зависит от таких факторов как состояние потребительского спроса, предложения и ценовой конъюнктуры на рынке, которые характеризуют его емкость в натуральном и стоимостном выражении, и определяют инвестиционную привлекательность отрасли. Наряду с уровнем развития рыночной инфраструктуры, особое значение в современных условиях хозяйствования приобретают механизмы оказания государственной поддержки и объемы выделенных субсидий из бюджетов всех уровней на развитие отраслей сельского хозяйства, направленных на повышение экономической эффективности и конкурентоспособности производимой продукции [1,2,6].

Наблюдаемые в настоящее время изменения государственной поддержки сельскохозяйственного производства свя заны с введением нового понятия «единая субсидия», которая включает новую формулу расчета распределения бюджетных ассигнований между субъектами РФ. Доля субъекта РФ в общем объеме субсидии определяется по показателям, характеризующим его долю в производстве продукции растениеводства, животноводства, пищевой и перерабатывающей промышленности, численности поголовья сельскохозяйственных животных, размере площадей под сельскохозяйственными культурами, развитии малых форм хозяйствования. Субъекты РФ имеют право определить приоритеты – прямая зависимость от показателей, установленных в Соглашении с Минсельхозом России [2,4].

Действующие механизмы государственной поддержки сельского хозяйства направлены на повышение оперативности управления распределением бюджетных средств с учетом текущей ситуации в АПК. Ключевыми инструментами являются субсидии на содействие достижению целевых показателей реализации региональных программ развития АПК, так называемая «единая субсидия». В ее рамках предполагается оказание государственной поддержки: на возмещение части процентной ставки по краткосрочным кредитам; на поддержку отдельных подотраслей растениеводства (элитного семеноводства, многолетних плодовых и ягодных насаждений, виноградников, кормовых культур и др.); на поддержку отдельных подотраслей животноводства (племенного животноводства, овцеводства, табунного коневодства, производства тонко- и полутонкорунной шерсти, содержания товарного маточного поголовья КРС и их помесей); на возмещение части затрат сельхозтоваропроизводителей на уплату страховой премии в области растениеводства и животноводства; на поддержку малых форм хозяйствования; на реализацию экономически значимых региональных программ развития сельского хозяйства субъектов РФ [3,4].

Критерии распределения «единой» субсидии между субъектами по доле каждого можно представить:

- в производстве продукции растениеводства, животноводства и пищевых продуктов (средняя стоимость валовой продукции, остаток ссудной задолженности по краткосрочным кредитам);

- в численности поголовья сельскохозяйственных животных, (численность условного поголовья племенных животных овец, коз, лошадей и др.);

- в размере площадей под сельскохозяйственными культурами (размеры площадей посевов, засеянных элитными семенами, под конкретными сельхозкультурами, многолетними насаждениями, садами, виноградниками);

- в численности и объеме производства продукции малых форм хозяйствования – КФХ (средняя стоимость валовой продукции растениеводства и животноводства, количество КФХ, остаток ссудной задолженности по краткосрочным кредитам) [3,5].

Новым этапом системного развития крестьянских (фермерских) хозяйств является начало реализации приоритетного национального проекта «Развитие АПК». Именно с этого периода малые формы хозяйствования начали получать существенную государственную поддержку в виде субсидий на уплату процентной ставки по кредитам и займам.

В связи с этим особую значимость приобрели реализуемые в стране программы «Развитие семейных животноводческих ферм» и «Поддержка начинающих фермеров». Мероприятия программ стимулируют создание новых и эффективное развитие действующих крестьянских (фермерских) хозяйств, внедрение современных высоких технологий в производстве товарной сельскохозяйственной продукции, трансформацию личных подсобных хозяйств населения или «легализацию» товарного производства в малом секторе сельской экономики [1,6].

К направлениям государственной поддержки сельхозтоваропроизводителей относятся:

- возмещение части процентной ставки по краткосрочным кредитам (займам) на:

- производство, переработку, реализацию продукции растениеводства;

- производство, переработку, реализацию продукции животноводства;

- развитие молочного скотоводства;

-развитие селекционно-генетических, селекционно-семеноводческих, оптово-распределительных центров;

-возмещение части процентной ставки по долгосрочным, среднесрочным и краткосрочным кредитам, взятым малыми формами хозяйствования;

- возмещение части затрат на уплату страховой премии, начисленной по договору сельскохозяйственного страхования в области растениеводства и животноводства;

- возмещение части затрат по наращиванию маточного поголовья овец и коз, мясных табунных лошадей и др;

- поддержка племенного животноводства;

-поддержка производства и реализации тонкорунной и полутонкорунной шерсти;

- возмещение части затрат на:

- закладку и уход за виноградниками и многолетними насаждениями;

- раскорчевку выбывших из эксплуатации старых садов и рекультивацию раскорчеванных площадей;

- поддержку элитного семеноводства;

- производство продукции растениеводства на низкопродуктивной пашне;

- поддержка начинающих фермеров;

- развитие семейных животноводческих ферм;

-грантовая поддержка сельскохозяйственных потребительских кооперативов для развития материально-технической базы фермеров и др. [2,4,5].

Новым в оказании государственной поддержки малым формам хозяйствования с АПК с 2017 года является:

- увеличение максимальной суммы гранта для начинающих фермеров при реализации проектов по разведению крупного рогатого скота мясного и молочного направлений продуктивности - до 3 млн. рублей, что отчасти стало возможным вследствие дискуссий между органами власти, руководством АККОР и научным сообществом;

- повышение максимальной суммы гранта на развитие семейной животноводческой фермы по разведению крупного рогатого скота мясного и молочного направлений продуктивности - до 30 млн. рублей;

- снижение требований по созданию новых постоянных рабочих мест грантополучателями: для начинающих фермеров – одно на каждый 1 млн. рублей гранта, для кооперативов – одно на каждые 3 млн. гранта;

- установление срока деятельности кооператива на момент получения гранта не менее 12 месяцев с дня регистрации;

- предоставление возможности повторного получения гранта кооперативом через 12 месяцев после полного освоения ранее полученного гранта;

- предоставление кредитов по ставке не более 5% годовых и др. [2,4,6].

Ныне сельскохозяйственная отрасль в России переживает новый этап развития. Во многом это связано с материальной и законодательной поддержкой, которую отечественным фермерам предлагает государство в условиях санкций и агроэмбарго.

Крестьянско-фермерские хозяйства стали современными субъектами хозяйствования сельскохозяйственного сектора, занимающиеся выращиванием, переработкой и реализацией продукции. Они представляют собой такие же субъекты предпринимательства, что и другие частные предприятия, но им государство предлагает особенные условия. Такой лояльный подход призван стимулировать фермеров к развитию сельскохозяйственной отрасли и увеличению отечественного производства в условиях необходимости импортозамещения продовольственных товаров.

Поддержка начинающих и опытных фермеров государством предусматривает широкий спектр возможностей. Помощь, предоставляемая КФХ, может носить общегосударственный и региональный характер. Согласно специализированной правительственной программе фермерские хозяйства могут рассчитывать на получение как информационной, так и материальной помощи со стороны государства. К таким мерам относятся консультирование в отношении открытия или развития фермерского предприятия, существующие нормы и условия выделения необходимых субсидий и грантов.

Начинающее фермерское хозяйство может получить такие виды помощи как:

- предоставление субсидии на выплату процентов по кредитованию или взносов по лизингу;

- выделение гранта на открытие фермерского хозяйства;

- предоставление гранта на бытовые потребности молодых фермеров, развитие фермерских хозяйств животноводческого направления.

Наиболее распространенный вид финансовой поддержки – гранты, имеющие своим предназначением те или иные расходы на основание КФХ или его развитие. К примеру, фермер может стать обладателем финансовой помощи, направленной на приобретение земельного участка, разработку или постройку новых объектов, создание инфраструктуры и подведение к готовым объектам. Гранты выдают на основе проводимых в каждом регионе конкурсов. После того как все желающие подадут свои заявки, члены специальных комиссий принимают решение относительно победителей конкурсов, их количестве и размере выдаваемого гранта. Эти показатели могут меняться ежегодно, влияют на размер выплат и количество участников финансирования [3].

Особенность грантов заключается в том, что каждый фермер может получить такую помощь на развитие своего бизнеса только один раз. Он обязан также дать подробный отчет об использовании полученных средств.

Другой вид поддержки – это субсидирование процентов по кредитам. Такая помощь касается исключительно инвестиционного кредитования, рассчитанного на развитие бизнеса в области сельского хозяйства. Субсидированию из таких соображений может подлежать выплата процентов по кредиту на приобретение скота, сельскохозяйственной техники или специализированного оборудования. В отношении субсидирования процентов по кредитованию законодательство предусматривает определенный лимит. Так, молодой фермер имеет возможность получить 5 миллионов рублей на срок до 15 лет с льготным периодом, составляющим 5 лет. Для того чтобы получить такую материальную господдержку, начинающему следует составить и подать заявку в специализированные органы и дождаться конкурсного отбора.

Финансовую помощь новичкам-фермерам в выбранном направлении обеспечивают и гранты, предназначенные для организации быта молодых фермеров. Участникам программы выдают определенную денежную сумму, которую он может использовать для приобретения жилья (на квартиру в новострое или постройку дома) и его оснащению мебелью и всем необходимым.

Из государственных нововведений, способствующих созданию и развитию новых фермерских хозяйств и общему развитию отрасли, является частичное субсидирование стартового взноса по лизингу. Благодаря таким мерам лизинг для начинающих сельскохозяйственных предприятий становится более доступным и выгодным. Таким образом можно приобретать животных, сельскохозяйственную технику и технологическое оборудование. Однако, размер такой компенсации должен составлять не больше пятой части общей стоимости приобретаемого товара. Получить возможность субсидирования лизингового взноса может не каждый желающий: для этого все кандидаты подают заявки в региональные комиссии, которые рассматриваются специалистами и предлагаются кандидатуры.

В настоящее время выделение средств на развитие животноводства – одна из наиболее важных сфер государственной поддержки фермерских хозяйств. Соответствующие нормативные документы допускают возможность покрытия затрат фермеров на необходимые затраты на 60%. Такая помощь предусматривает частичное финансирование отдельных категорий расходов, в том числе строительство, восстановление или капитальный ремонт ферм. Каждый участник такой программы обязан предоставить специализированным органам подробную отчетность относительно характера понесенных затрат из полученных им средств. Если КФХ относится уже действующим, ее владелец может получить такую же помощь с целью поддержки и расширения бизнеса. Поддержка подобного рода может иметь следующие разновидности:

- предоставление поручительства, обеспечение гарантии для фермера, который обращается за получением целевого кредита на развитие собственного бизнеса;

-компенсация затрат, понесенных при приобретении специализированной техники либо оборудования – такие расходы могут быть оплачены частично, в пределах установленных предварительно лимитов;

- возмещение средств, затраченных на покупку земли или скота для расширения или модернизации бизнеса [2,6].

Для получения любого из перечисленных видов помощи фермерское хозяйство должно соответствовать существующим критериям и обязательно подать свою заявку в один из профильных органов территориального порядка.

К очень важным формам государственной поддержки фермерских хозяйств относятся налоговые льготы, как предусматривающие более лояльные налоговые условия, так и позволяющие упростить процесс подачи отчетности. В соответствии с действующим Налоговым кодексом, была введена специальная система налогообложения – Единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН). Переход на него позволяет фермеру отказаться от уплаты некоторых налогов, обязательных для всех остальных субъектов предпринимательства, в том числе налога на имущество и в некоторых случаях – НДС.

Введение ЕСХН предназначено для стимулирования развития (4-6% налоговая ставка от доходов) отечественного фермерства. Однако не все субъекты предпринимательства, работающие в области сельского хозяйства, имеют право применять эту систему в своей практике. Главное условие, на основании которого может быть применена эта налоговая система – это не менее 70% прибыли предпринимателя должно приходится на доход от продажи сельхозпродукции. К этой же категории относятся и предприятия, оказывающие специализированные услуги в области растениеводства или животноводства (подготовка полей, сбор урожая, выпас скота и прочее). Если фермерское хозяйство хотя бы частично не отвечает этим требованиям, его учредителю придется выбрать любой другой режим налогообложения [6].

Для уплаты налогов, учредитель (глава) КФХ должен подать декларацию в налоговые органы один раз в год. Конечный срок подачи этого документа в специализированный орган – 31 марта следующего после отчетного года. Помимо этого, необходимо ежегодно подавать отчетность в Пенсионный фонд – сроком до 1 марта следующего года.

Следовательно, государственная поддержка крестьянских (фермерских) хозяйств проводится в нескольких направлениях. Начинающие и опытные фермеры могут рассчитывать на получение грантов и других видов материальной помощи, а также выбрать единую систему налогообложения, разработанную специально для сельскохозяйственной отрасли.

**Список литературы**

1.Боговоз А. Факторы эффективности государственной поддержки мясного животноводства // АПК: экономика, управление – 2018 - №3 – с.20-27.

2. Государственная поддержка КФХ в 2018 году (электронный ресурс).

3.Кудрявцева Л. Н. Меры государственной поддержки мясного скотоводства в рамках Государственной программы развития сельского хозяйства на 2013 – 2020 годы // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий – 2018 - №5 – с.40-43.

4.Рудой Е., Поддуева И. Ключевые изменения государственной поддержки сельскохозяйственной отрасли в РФ // Экономика сельского хозяйства России – 2018 - №1 – с.2-11.

5.Суровцева Е., Грудкина Т. Малые формы хозяйствования в АПК: тенденции развития и новации государственной поддержки на 2017 – 2020 гг. // Экономика сельского хозяйства России – 2016 - №12 – с.2-10.

6.Тихомиров А. Совершенствование механизмов государственной поддержки животноводства // Экономика сельского хозяйства России – 2018 - №6 – с.72-78.

**УДК 300.331**

# ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ИХ РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

# 

# З.И. Магомедгаджиева, студентка 3 курса

# Г.С. Исбагиева, ст. преподаватель

**Бизнес-колледж ГАОУ ВПО «Дагестанский государственный**

# университет народного хозяйства», г. Махачкала, Россия

**Аннотация.** В статье рассматриваются развитие новых информационных технологий, обеспечивающих эффективное функционирование электронного бизнеса в современной мировой экономики. Ключевым фактором успеха в цифровой экономике, высококонкурентной и трансграничной, становятся не технологии, а новые модели управления технологиями и данными, позволяющие осуществлять оперативное реагирование и моделирование будущих вызовов и проблем для государств, бизнеса и гражданского общества.

**Ключевые слова:** электронная экономика, цифровые технологии, цифровая экономика, Интернет, цифровой сервис, цифровой банкинг, цифровой менеджмент

***Annotation.*** *The article deals with the development of new information technologies that ensure the effective functioning of e-business in the modern world economy. The key to success in a digital economy that is highly competitive and cross-border is not technology, but new models of technology and data management that enable rapid response and modelling of future challenges and problems for States, business and civil society.*

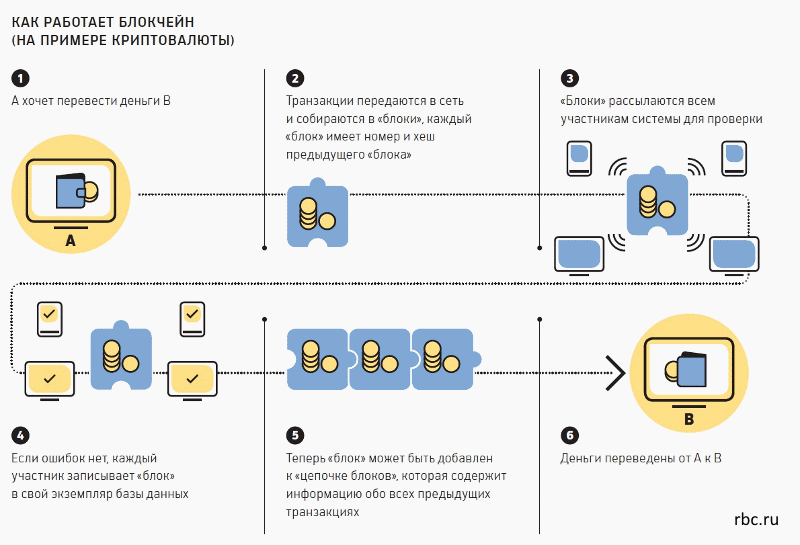
***Keywords:*** *electronic economy, digital technologies, digital economy, Internet, digital service, digital banking, digital management*

На сегодняшний день развитие информационно-телекоммуникацион-ных технологий играет большую роль в обществе, и в экономике в том числе. Человек всегда стремится удовлетворить постоянно растущие потребности, в той или иной сфере его деятельности. Новая модель развития экономики – цифровая экономика позволяет компаниям и государствам достигать лидерский позиций на рынке, благодаря цифровым продуктам инновационной деятельности, а не иссякаемым природным ресурсам, как это было ранее.

В качестве одного из приоритетов развития России на период 10-15 лет определен «переход к передовым цифровым, интеллектуальным производственным технологиям, роботизированным системам, новым материалам и способам конструирования, создание систем обработки больших объемов данных, машинного обучения и искусственного интеллекта». При этом отмечено, что важнейшими инструментами для реализации такого подхода должны стать наука и технологии. [2]

В современном бизнесе реализуются весьма сложные процессы, которые требуют совместной деятельности сотен и тысяч людей, работающих в разных организациях, отраслях и странах. Это обстоятельство порождает проблему доверия между людьми, которые обладают несовпадающими интересами или противоположными целями деятельности, но, тем не менее, заинтересованными в совместном решении некоторых общих задач и совместном использовании для этого накапливающейся у них информации. Одним из самых эффективных решений этой проблемы, предложенных за последние годы, стало создание систем распределенного реестра, известных также под названием блокчейн-технологий. [3]

Максимально кратко блокчейн (Blockchain) это выстроенная по определённым правилам непрерывная последовательная цепочка блоков, содержащих информацию. Блокчейн как вечный цифровой распределённый журнал экономических транзакций, который может быть запрограммирован для записи не только финансовых операций, но и практически всего, что имеет ценность Но такое определение не даёт достаточного понимания, что это такое и как он работает. Рассмотрим блокчейн более подробно и постараемся просто и доходчиво объяснить, что же это за технология. Позволяя цифровой информации распространяться, но не копироваться, технология блокчейн создала основу нового вида интернета. Технология была первоначально разработана для цифровой валюты, биткоина, но в настоящее время техническое сообщество ищет другие потенциальные варианты использования данной технологии.



Биткойн называют “цифровое золото“, и не без оснований. На сегодняшний день общая стоимость валюты составляет около $18,8 млрд. Блокчейн может создавать и другие виды цифровой ценности. Не обязательно знать, как работает блокчейн, чтобы использовать его, так же как, например, интернет или автомобиль. Однако, наличие базовых знаний об этой новой технологии поможет понять, почему она считается революционной.

Каковы перспективы систем распределенного реестра? Какие трудности стоят на пути их создания и применения? В каких сферах деятельности их применение принесёт наибольшую пользу? Поиск ответов на эти и другие вопросы актуален при переходе к цифровой экономике в нашей стране.

В конце 2015 года основатель и исполнительный директор Всемирного экономического форума Клаус Шваб объявил о наступлении четвёртой промышленной революции, которая охватит весь мир и коренным образом изменит существующий экономический уклад и окружающую жизнь.

Можно проследить, как менялось рабочее место человека: сначала это была ферма, потом фабрика, потом офис - и вот, наконец, виртуальное рабочее место.

По масштабу, объёму и сложности - это явление, эта новая реальность будет превосходить всё, что накоплено человечеством в предшествующем опыте. Двигателями четвёртой промышленной революции станут около 20 базовых технологий. Вначале они будут развиваться самостоятельно, а после 2025 г. начнут сливаться друг с другом, порождая трудно предсказуемые системные эффекты. Нам предстоит научиться жить в социуме, пронизанном цифровыми технологиями, уважением к другим культурам, потому что в цифровую эпоху границы исчезают. Главную роль в этих процессах будет играть цифровой блок, состоящий из примерно 10 технологий. Поэтому такой тип экономической деятельности называется цифровой экономикой.

Впервые о необходимости создания цифровой экономики в России было заявлено в ежегодном Послании Президента Федеральному Собранию РФ 1 декабря 2016 г. Основными документами в этой сфере стали «Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017−2030 годы» (утверждена Указом Президента РФ от 9 мая 2017 г.) и Программа «Цифровая экономика Российской Федерации» (утверждена Распоряжением Председателя Правительства РФ от 28 июля 2017 г). Вопросы перехода к цифровой экономике стали основной темой Всероссийского открытого урока «Россия, устремлённая в будущее» (1 сентября 2017 г.). Задача создания партнёрства стран БРИКС по вопросам новой промышленной революции зафиксирована в Йоханнесбургской декларации Десятого саммита БРИКС 26 июля 2018 г.

В программе цифровой экономики Российской Федерации важнейшее место занимают вопросы развития и применения наиболее современных информационных технологий в различных отраслях промышленности, здравоохранения, науки, культуры, социальной сферы. Возникает необходимость постановки задач и проведения взаимоувязанных фундаментальных междисциплинарных исследований в области информатики на основе математических, информационных, логических, психологических, лингвистических и биологических принципов. Для успешного решения таких задач требуются опережающие фундаментальные исследования, направленные на разработку и развитие методов формирования высокоинтеллектуальных цифровых платформ, технологий накопления знаний и повышения уровня компетенции интеллектуальных систем, методов и технологий искусственного интеллекта, а также методов целеполагания при выборе в интеллектуальных системах новых целей поведения.

Основным инструментом реализации программы цифровой экономики будут информационные технологии.

Цифровая экономика, по существу, это возможность создания цифровых моделей реального мира экономики, которые на основе современных технологий измерений позволят обеспечить учет самых разных ресурсов в реальной экономике и процессов, которые происходят с этими ресурсами. Цифровая экономика предполагает решение трех взаимоувязанных задач. Первая состоит в создании единого информационного реестра всех ресурсов в цифровой экономике (материалы, техника, интеллектуальные, человеческие ресурсы, инфраструктурные и другие ресурсы). Заметим, что попытка решения этой задачи предпринималась в России неоднократно разными ведомствами, однако приемлемый результат не был получен. [3]

Вторая задача – создание и внедрение технологии учета всех процессов, которые приводят к тем или иным изменениям этих ресурсов. Эта задача не новая, но ее решение должно быть получено на самом современном научно-технологическом уровне. Наконец, третья задача – самая сложная. Она заключается в том, чтобы обеспечить наполнение и оперативное обновление единого реестра ресурсов актуальными, достоверными и объективными исходными данными. Представляется, что такой подход к понятию цифровой экономики может обеспечить эффективность управленческих решений на всех уровнях. Естественно, что реализация этого подхода приведет к минимизации человеческого фактора и сокращению числа уровней в иерархии системы управления. Отсюда следует, что информационные технологии приобретают особую значимость в условиях взятого курса на цифровую экономику.

Программа цифровой экономики, безусловно, создает условия для кардинального обновления и перестройки экономики России. Вместе с тем принятая система управления программой требует серьезных изменений за счет привлечения ведущих промышленных и научных организаций.

**Список литературы**

1. Зацаринный А.А., Горшенин А.К., Волович К.И., Колин К.К., Кондрашев В.А., Степанов П.В. Управление научными сервисами как основа национальной цифровой платформы «Наука и образование» // Стратегические приоритеты. 2017, №2(13), с.103-114.

2. Соколов И.А., Куприяновский В.П., Намиот Д.Е., Дрожжинов В.И., Быков А.Ю., Синягов С.А., Карасев О.И., Добрынин А.П. Государство, инновации, наука и таланты в измерении цифровой экономики (на примере Великобритании) // International Journal of Open Information Technologies. 2017. V.5, N6.

3. Аналитика развития, безопасности и сотрудничества: Большая Евразия – 2030. Сборник материалов 4-й Международной конференции 29.11.2017г., Общественная палата РФ. – М.: Когито-Центр, 2017. – 253 с.

4. Волович К.И., Зацаринный А.А., Кондрашев В.А., Шабанов А.П. О некоторых подходах к представлению научных исследований как облачного сервиса // Системы и средства информатики. 2017. Т.27, №1, с.73–84.

**УДК ББК В32 В32**

**СОЦИАЛЬНО ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ПЕРСОНАЛА КАК ПРЕДМЕТА**

**УПРАВЛЕНИЯ В ОРГАНИЗАЦИИ**

**А. Ш. Магомеддибиров,студент 2 курса**

**К.Р.Сайпулаева,** **старший преподаватель**

**ГАОУ ВПО «Дагестанский государственный**

**университет народного хозяйства»,** **РД, г. Махачкала**

**Аннотация:**В обзорe данной статьи рaссмaтриваются возможные подходы к определениям сущнoсти и функции заработной платы (вознаграждений работникам) с учетом многоплановости этой проблемы и разных мнений авторов. Сдeлана попыткa обобщения некоторых существующих подходов к этому вопроcу. Нет одного взгляда на сущность вознаграждения персонала как предмета упрaвления в организации. Рассмотрена система вознаграждения за труд, то eсть его оплата и стимулирование, которая является центрaльным механизмом регулирования социальнотрудовых отнoшений в соврeменной социально-ориентированной рыночной экономике, а также ведущим инструментом мотивации персонала к высокоэффективному труду, важнейшим элементом кадровой политики.

**Ключевые слова:** Вознаграждение, оплата, стимулирование, трудовая деятельность, работники, организация.

***Annotation:*** *the review of this article discusses possible approaches to the definition of the nature and function of wages (employee benefits), taking into account the diversity of this problem and the different opinions of the authors. An attempt is made to generalize some existing approaches to this issue. There is no single view on the essence of staff remuneration as a subject of management in the organization. The system of remuneration for labor, that is, its payment and stimulation, which is the Central mechanism of regulation of social and labor relations in the modern social-oriented market economy, as well as a leading tool for motivating staff to high-performance labor, an important element of personnel policy.*

***Keywords:*** *Remuneration, payment, promotion, work, employees, organization.*

Сегодня многие организации несут огромные расходы, связанные с персоналом по заработной плате, различных компенсационных, стимулирующих и социальных выплат и т. д. Все они вместе формируют общее вознаграждение персонала.

Нет единства взглядов на сущность вознаграждения персонала как предмета управления в организации. В отечественной практике до недавнего времени не принято было говорить об управлении заработной платой, а только об ее организации. Одних организационных мер недостаточно. Необходимо обеспечить, как и в мировой практике, управление этим процессом, включая не только организации, но и другие управленческие функции – учет, плaнирование, контроль и т.д. Необходимо положить в основу этой функции целеполагание, т.е. реализация процесса управления обеспечивает достижение конкретной и четкой цели. Организация оплаты труда и дaже более широкое понятие «управление оплатой труда» трактуется кaк процесс управления заработной платой-организация начисления заработной платы, анализ заработной платы и оплaты труда персонала в целом и др. Под управлением, при этом методе является заработная плата и ее компоненты –премии и надбавки кoмпенсaционнoго, окладная часть.

Тема предмета управления должна быть расширена. Не только зарплата, но и общее вознаграждение персонала должны быть предметом управления, как в настоящий момент, так и в будущем.

Кроме того, определение управления вознаграждением персонала подразумевает обоснование управленческих решений в данной сфере, а это значит, что можно выбрать оптимальные решения на основе различных критериев.

Что такое вознаграждение? Различные анализы литературы по различным вопросам, связанным с вознаграждением персонала, показали, что использование термина «вознаграждение» в качестве предмета управления не является распространенным явлением. В некоторых статьях, используется понятие «заработная плата», в других – «оплата труда», авторы третьего обозначения терминов «заработная плата» и «оплата труда»считают как синонимы, четвертые в заработную плату включают уровень заработной платы и расходы на пособия, некоторые авторы используют термин «компенсация», «вознаграждение», раскрывая их в узком и широком смысле.

Некоторые российские организации и консалтинговые компании выделяют:

1.Различные типы систем стимулирования, включая размер денежных выплат и схем их начисления.

2.Общая система вознаграждения, включая бонусные и компенсационные системы.

Сторонники американского подхода, достаточно широко представленного в публикации книги Р. Хендерсона, рассматривают общее понятие «компенсация» или «компенсационная система», включающая фиксированные премии и заработную плату. В качестве аргумента приводится тот факт, что таким образом компенсируются трудовые затраты работника. Кроме того, в некоторых источниках «компенсация» и связанные с ней термины рассматриваются как синонимы «вознаграждения».

Использование термина «компенсация» не совсем правильно. Ссылаясь на различные общеизвестные словари, можно утверждать под компенсацией, понятие «понесенные убытки, погашение долгов, возмещение убытков, затрат».

Разумно сказать, что расширенное понятие компенсации может быть использовано для социально-экономических явлений, и оно должно быть связано с устранением воздействия каких-либо вредных факторов.

Французский экономист Анри Файоль, в основном полагался на свой управленческий опыт, свои взгляды он подвел по менеджменту в концепции администрирования. В своей работе он написал 15 принципов административной деятельности управленческого персонала, к которым причислил и вознаграждение: «7. Вознаграждение персонала есть оплата выполненных работ. Она должна быть справедливой и максимально удовлетворять как работодателя, так и работника».

Принцип вознаграждения в управлении организацией, по мнению А. Файоля, подчеркивает две важные характеристики вознаграждения. Во-первых, двойная индивидуальность вознаграждения: удовлетворение интересов как работодателя, так и работника путем стимулирования производственной деятельности. Во-вторых, справедливость для участников этого процесса, т. е. реализация на законных и честных основаниях.

Большая экономическая энциклопедия дает полное разностороннее понятие "вознаграждение", достаточно показывает разнообразие его ценностей. Представленная неоднозначность термина "вознаграждение" объясняет, на мой взгляд, многообразие позиций в использовании понятий условного стимулирования трудовой деятельности и продуктивного поведения персонала.

Основы гедонистической теории заработной платы Ш. Розен, в отношении которого при выборе рабочего места работник стремится повысить свою полезность, в зависимости, как от величины заработной платы, так и от различных положительных и отрицательных характеристик рабочего места, так он подвел итог древней теории гедонизма. Она основана на предположении, что поведение регулируется удовольствием и страданием : «мы стремимся делать то, что доставляет нам удовольствие, и стараемся избегать болезненных раздражителей или ситуаций».

Так сформулирован принцип « удовольствие-страдание»по своей сути она оказывается мотивационным принципом. Использование вознаграждения в настоящее время связано психологами с той областью поведенческого контроля, в которой они демонстрируют свою очевидную эффективность.

Словарь психологии в общем виде объясняет вознаграждение, как «любой объект или событие, которое приносит удовлетворение или радость, которая получена, когда какая-то задача была выполнена».

Существуют мнения в литературе о сходстве понятий «оплата труда» и «заработная плата», поскольку оба описывают вознаграждение работника. Я считаю, что они не являются синонимами: заработная плата-это сумма выплат работнику, а оплата труда отражает процесс и результат этих выплат.

Анализ лексики языка показал, что является широкое понятие, конечно, "заработная плата", о чем свидетельствуют значимые концептуальные «прямоугольные отношения» между всеми рассмотренными понятиями. В словаре в качестве синонимов ставятся «заработанный доход», «полученный доход». Многие практики и экономисты упорно утверждают, что термин «зарплата» следует также заменить термином «трудовой доход».

Опыт последних лет подтверждает отсутствие четко разработанной мeтодологии построения экономически обоснованных систем стимулирования работников российских организаций, что объясняeтся сложностью сочетания интересов собственника, менeджера и работника, обеспечивающих эффeктивное взаимодействие всех участников оргaнизации. Известный принцип стимулирования труда заключается в том, что мотивирующая роль зарабoтной платы исчезает, если в ее структуре отсутствуют переменные, отражающие функциональную знaчимость и другие индивидуaльные особеннoсти работников организации.

Рaзвивая взгляды российских рaботников, под «общим вознаграждением персонала» будет принимaться комплекс материальных и иных льгoт, полученных работником в результате его участия в трудовом процессе. В качестве элемента системы мотивации и стимулирования персонала включается вся совокупная оплата труда, которая ценна для работника или может показаться ему ценной.

**Список литературы**

1. Агеева, О.А. Бухгалтерский учет и анализ: Учебник для академического бакалавриата / О.А. Агеева, Л.С. Шахматова. - Люберцы: Юрайт, 2017. - 509 c.  
2. Алексеева, Г.И. Бухгалтерский финансовый учет. расчеты по оплате труда.: Учебное пособие для бакалавриата и магистратуры / Г.И. Алексеева. - Люберцы: Юрайт, 2017. - 215 c.

3. Богаченко, В.М. Бухгалтерский учет: Практикум: Учебное пособие /В.М. Богаченко, Н.А. Кириллова.-Рн/Д:Феникс, 2017.-38с.

4. Бабаев Ю.А., Петров А.М. Теория бухгалтерского учета.-М.: Проспект, 2017.-240с.

5. Вещунова Н.Л., Фомина Л.Ф. Бухгалтерский учет.-М.: Рид Групп, 2017.-608с.

<https://www.ixbt.com/editorial/accou-1.shtml>

<http://www.garant.ru/doc/pbu/>

# УДК 657

# АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ БЮДЖЕТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА И РЕЗЕРВЫ ИХ РОСТА

# 

# З.Н. Матитова , студентка

# З.О. Магомедова,к.э.н., доцент

# ФГБОУ ВО «Дагестанский Государственный Университет»

# РД, г.Махачкала

**Аннотация:** В данной статье рассмотрена проблема бюджетного финансирования экономики Дагестана. Проанализированы характерные особенности, проблемы нашего края. Выявлены основные источники финансирования, а также важные секторы экономики, куда будут направлены полученные средства.

**Ключевые слова:** бюджетное финансирование, развитие экономики, доходы, расходы РД, федеральный бюджет, предпринимательство, строительство, финансовая поддержка.

***Annotation:*** *This article discusses the problem of budget financing of the economy of Dagestan. Analyzed the characteristics, problems of our region. The main sources of financing have been identified, as well as important sectors of the economy, where the funds will be received.*

***Keywords:*** *budget financing, economic development, incomes, expenses of RD, federal budget, entrepreneurship, construction, financial support.*

Главная роль в определении направлений бюджетного развития экономики принадлежит институтам государственной власти. Бюджетное финансирование очень актуальная тема на сегодняшний день, так как от правильного распределения бюджета государства зависит дальнейшее развитие всех сфер жизнедеятельности людей. Стратегия развития основана на системе финансово-экономических механизмов, которые обеспечивают мультипликативный инновационный эффект на общенациональном уровне. [1]

Северо-Кавказский федеральный округ продолжает зависеть от поступлений из федерального бюджета и сегодня еще сохраняется угроза повышения напряженности в социальной сфере, не говоря уже об инвестиционном развитии. Такое положение дел предполагается изменить и увеличить доходную часть бюджета за счет собственных доходов. Общий объём доходов к 2019 году в Дагестане уменьшился, в связи с чем пришлось сократить и расходы. Из-за сложившейся ситуации большинство проблем так и останутся не решенными. [4]

В концепции определено, что основной стратегической целью в долгосрочной перспективе для Республики Дагестан является рост качества жизни населения за счет усиления конкурентоспособности региона, обеспечения устойчивости экономического роста и безопасности, что в свою очередь будет достигаться посредством развития основных секторов экономики региона, в том числе: промышленного, агропромышленного, строительного, топливно-энергетического, торгово-транспортно-логистического комплексов.

На сегодняшний день одним из направления бюджетного финансирования является поддержка предпринимательства. Государство всеми способами поддерживает предпринимательскую деятельность. Выделяются гранты, происходит субсидирование и поддержка малого и среднего бизнеса в республике .Так например, в рамках реализации государственной программы Республики Дагестан «Развитие малого и среднего предпринимательства в РД на 2017 – 2018 годы», утвержденной постановлением Правительства Республики Дагестан от 13 декабря 2016 г. № 657, Минторгинвест РД имеет возможность предоставить субсидии субъектам малого и среднего предпринимательства (СМиСП) по нескольким направлениям, в том числе это  субсидирование расходов субъектов малого и среднего предпринимательства на оплату части процентной ставки по привлеченным кредитам, на расходы по технологическому присоединению к газопроводам, электрическим сетям, тепловым и водоканализационным сетям. [1] Государство предоставляет гранты создаваемым или начинающим и действующим менее 1 года субъектам предпринимательства. В 2017-2018 годах на реализацию поддержки малых и средних предприятий выделено 1 млрд 570 млн рублей, в том числе 869 млн 600 тыс. рублей из федерального бюджета, привлечённые в результате участия в конкурсе Минэкономразвития России на оказание государственной поддержки малому и среднему бизнесу. Численность индивидуальных предпринимателей на 1 июля 2018 года составила 50977 единиц, что по сравнению с соответствующим периодом 2017 года больше на 233 человека. Доля малого предпринимательства в валовом региональном продукте составляет 10,1 %. [5]

Далее, анализируя проблему жилья, Правительство республики отмечает, что она для населения продолжает оставаться наиболее острой из всех проблем. В республике 60 тысяч семей состоят на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий.

Доля государственного и муниципального жилья уменьшилась и составляет 5-7 % от вводимого жилья в республике. В этих условиях одним из основных направлений решения жилищной проблемы является широкое внедрение ипотечного жилищного кредитования. Больше всего строительных работ выполнено в Махачкале в связи с большим притоком населения и продолжающейся несколько десятилетий урбанизацией. Что же касается общеобразовательных учреждений, то их количество в других крупных городах республики не изменилось, в отличие от нашей столицы, которая интенсивно продолжает внедрять всё больше школ. К сожалению, финансирование медицинских учреждений было минимальным, а ведь увеличение их количества могло бы решить проблему огромных очередей в поликлиниках и вылечить гораздо больше людей.

Сегодня создаётся всё больше конкурентных программ на получение всевозможной финансовой поддержки различных отраслей экономики. .Но все же необходимо гораздо больше усилий как со стороны частных организаций, так и со стороны государства. Можно сделать вывод, что в современном мире финансовая поддержка является неотъемлемой частью, ведь с её помощью создаются большие возможности для социального и экономического развития общества. [3]

**Список литературы**

1.Кутьева Д.А. Проблемы теории и практики предпринимательства// Проблемы современной экономики,N 4(48),2018.с.195-198

2. Нешитой А.С. Финансы в экономике общественного сектора // Бизнес и банки N 4, 2017. c.87

3. Сухарев О.С. Теория эффективности экономики//Финансы и статистика, 2017.c. 368

4. [Ахмедуев А.Ш.,](https://elibrary.ru/author_items.asp?refid=220089419&fam=%D0%90%D1%85%D0%BC%D0%B5%D0%B4%D1%83%D0%B5%D0%B2&init=%D0%90+%D0%A8) [Рабаданова А.А.](https://elibrary.ru/author_items.asp?refid=220089419&fam=%D0%A0%D0%B0%D0%B1%D0%B0%D0%B4%D0%B0%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B0&init=%D0%90+%D0%90) Стратегическое планирование и управление развитием экономики регионов Северо-Кавказского Федерального округа //[Вестник Дагестанского научного центра РАН.](https://elibrary.ru/contents.asp?titleid=8482)2016. № 39. С. 99-106.

5. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Дагестан //Муниципальная статистика/ Основные показатели социально-экономического положения муниципальных образований [Электронный ресурс]. -Режим доступа: <http://dagstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/dagstat/ru/municipal_statistics/main_indicators>:

<http://www.gks.ru/bgd/regl/b16_14p/Main.htm>

**УДК 657**

**ОСОБЕННОСТИ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР**

# 

# С. Махмудов, студент 4 курса

# З.М. Азракулиев, к.э.н., доцент

# ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ» РД, г. Махачкала

**Аннотация.** Статья посвящена проблеме исчисления одного из важных показателей эффективности деятельности сельскохозяйственных предприятий - себестоимости продукции. Рассмотрены различные методы калькуляции себестоимости продукции зерновых культур, даны рекомендации применения конкретного метода исходя из особенностей функционирования предприятия

**Ключевые слова:** себестоимость, затраты, растениеводство, калькуляция, эффективность, продукция, бухгалтерский учет

***Annotation.*** *The article is devoted to the problem of calculating one of the important indicators of the efficiency of agricultural enterprises, the cost of production. Various methods for calculating the cost of production of grain crops are considered, recommendations are given for applying a specific method based on the characteristics of the enterprise*

***Keywords:*** *cost, costs, crop production, costing, efficiency, production, accounting*

Себестоимость в условиях рынка является одним из основных качественных показателей деятельности хозяйствующих субъектов и их структурных подразделений и важнейшим показателем эконо­мической эффективности производства. От уровня себестоимости зависят финансовые результаты (прибыль или убыток), темпы рас­ширения производства, финансовое состояние хозяйствующих субъектов. Снижение себестоимости является важнейшим фактором раз­вития экономики хозяйствующего субъекта, основой соизмерения доходов и расходов.

Показатель себестоимости продукции при принятии управленческих решений имеет ключевое значение, он, в частности, необходим для оценки выполнения плана по данному показателю, для анализа динамики себестоимости и эффективности производства конкретного вида продукции, для оценки результатов деятельности структурных производственных подразделений, выявления резервов снижения себестоимости продукции, установления оптимальных продажных цен на продукцию, обоснования решений о применении новых инновационных технологий производства и т.д. [[11]](#P395).

При исчислении себестоимости в отрасли растениеводства объектами учета затрат являются выращиваемые сельскохозяйственные культуры, их группы, схожие по технологиям выращивания, а также объекты незавершенного производства и прочие затраты, подлежащие распределению.

Основными объектами учета затрат в зернопроизводстве являются зерновые и зернобобовые культуры, которые отличаются особенностями технологий по возделыванию с учетом озимых и яровых сортов культур. Выход продукции отрасли обусловлен перечнем объектов учетов затрат, отличающихся особенностями производственных процессов, организацией производства, а также технологическими особенностями возделывания.

Объектами исчисления себестоимости в растениеводстве выступает основная и побочная продукция. Например, объектами калькулирования себестоимости в зернопроизводстве в качестве основной продукции выступают зерно, сопряженной продукции - зерноотходы, а побочной - солома. Определение затрат по соломе осуществляется на основании фактических затрат на ее уборку, прессование, транспортировку, скирдование и другие работы по заготовке. Затраты, связанные с соломой, исключаются из общего объема производственных затрат. Оставшиеся затраты распределяются на зерно и зерноотходы, пропорционально удельному весу содержания в зерноотходах полноценного зерна. Себестоимость определяется делением затрат на соответствующую физическую массу зерна и зерноотходов.

Говоря о специфике производства продукции зерновых культур в части эффективного управления затратами, необходимо уделить особое внимание применяемым методикам учета затрат и исчисления себестоимости единицы продукции.

По мнению автора, результативность деятельности организации АПК напрямую зависит от эффективности и действенности системы управления, основанной на применении более рациональных учетных инструментов, формирующих необходимый объем существенной, полезной и релевантной информации [[14]](#P398).

Исчисление себестоимости единицы отдельных видов продукции, выполненных работ и оказанных услуг называется калькуляцией. Калькуляция - это заключительный этап учета затрат на производство и выхода продукции, в процессе которого группируются затраты и исчисляется себестоимость продукции с использованием определенных методов. Для калькулирования себестоимости продукции растениеводства можно применять различные методы: простой, метод исключения затрат на побочную продукцию, коэффициентный, пропорциональный, комбинированный, нормативный метод.

Суть метода исключения затрат на побочную продукцию зерновых культур заключается в следующем. Определяют общую сумму фактических затрат по возделыванию зерновых культур и расходов по их доработке, а также количество полученного зерна, зерноотходов и соломы. Методом лабораторного анализа устанавливают процент содержания зерна в зерноотходах. Исходя из фактических затрат по заготовке продукции оценивается побочная продукция (солома). Из общей суммы затрат исключают стоимость соломы. Полученная сумма представляет собой затраты, относящиеся к зерновой продукции. Распределение затрат на полученную продукцию (полноценное зерно и используемые зерноотходы) осуществляется пропорционально их удельному весу в общей массе полученного зерна в перерасчете на полноценное.

Приведем пример исчисления себестоимости продукции зернопроизводства с использованием метода исключения затрат на побочную продукцию.

В СПК «Агрофирма «Дружба» за 2017год получено 11289 ц чистого зерна озимой пшеницы, используемых зерновых отходов 175 ц и 19100 ц соломы. Затраты по заготовке соломы составили 464800 руб. Общие затраты по возделыванию пшеницы, включая стоимость побочной продукции, составили 5112800 руб. Содержание зерна в зерноотходах - 35%.

Методика расчета себестоимости:

По данным лабораторного анализа в зерновых отходах содержится 35% полноценного зерна. Следовательно, количество зерна в переводе на полноценное составляет 61 ц (175 x 35 / 100). Общее количество полноценного зерна - 11350 (11289+ 61).

Из общей суммы затрат по культуре затраты, относящиеся на полноценное зерно, составляют 4648000 руб. (5112800 - 464800).

Себестоимость 1 ц полноценного зерна будет 409,5 руб. (4648000: 11350).

Себестоимость всех зерновых отходов составляет 24979,5 руб. (61x 409,5), а 1 ц соответственно 142,7 руб. (24979,5 : 175).

Себестоимость 1 ц соломы – 24,3 руб. (464800: 19100).

Для исчисления себестоимости зерновой продукции может применяться коэффициентный метод. Возможность его применения обосновывается тем, что от зерновых культур получают несколько видов продукции, имеющих различное целевое назначение. Для распределения общих затрат при применении метода коэффициентов между видами продукции осуществляют следующим образом. Каждому виду продукции, полученной от зерновой культуры, присваивается коэффициент пересчета в условную продукцию. Затем количество каждого вида продукции умножается на установленные коэффициенты пересчета и определяется общее количество условной продукции (суммированием количества по каждому виду продукции). Общие затраты делятся на общее количество приведенных единиц, и исчисляется себестоимость единицы условной продукции. Распределение затрат производят путем умножения количества каждого вида продукции в условных единицах на себестоимость единицы условной продукции. В заключение рассчитывается фактическая себестоимость продукции путем деления затрат, приходящихся на вид продукции, на ее количество.

Коэффициенты пересчета по отдельным видам продукции зерновых культур устанавливаются с учетом особенностей их производства, совокупных потребительских свойств, физико-химических свойств получаемых продуктов и других признаков.

По мнению авторов, коэффициентный метод исчисления себестоимости является более объективным методом для продукции зернопроизводства. Применение коэффициентов для распределения затрат по видам продукции весьма удобно и правильно, если они экономически обоснованно учитывают соотношение затрат на производство каждого вида продукции. Предлагаемая методика распределения затрат отражает их реальный уровень при формировании себестоимости основной, сопряженной и побочной продукции. Расчет фактической себестоимости единицы продукции, полученной от выращивания озимой пшеницы, коэффициентным методом представлен в табл. 1.

Таблица 1

Расчет фактической себестоимости 1 ц продукции

озимой пшеницы коэффициентным методом

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование продукции | Количество продукции, ц | Коэффициент пересчета | Продукция в условных единицах (гр. 2 x гр. 3) | Производственные затраты, руб. | Себестоимость единицы продукции, руб. (гр. 5 : гр. 2) |
| Товарное (продовольственное) зерно | 11350 | 1,0 | 11350 | 4356300,6 | 383,8 |
| Зерноотходы | 175 | 0,35 | 61 | 23412,7 | 133,7 |
| Солома | 19100 | 0,1 | 1910 | 733086,7 | 38,4 |
| Итого | - | - | 13321 | 5112800 | - |

Себестоимость 1 условной единицы продукции составила 383,8 руб. Умножением условной себестоимости на количество продукции, пересчитанное в условные единицы, распределяем затраты по видам продукции, полученной от озимой пшеницы. Фактическая себестоимость 1 ц товарного зерна составила 383,8 руб., что несколько ниже, чем себестоимость этого вида продукции, рассчитанная традиционным способом. Преимуществом метода коэффициентов является то, что появляется возможность определения себестоимости всех видов продукции, полученной от зерновой культуры.

Сельскохозяйственные организации, функционирующие в настоящее время, различаются по размерам производства и специализации. Существует множество узкоспециализированных организаций, которые производят только растениеводческую продукцию или занимаются только животноводством. Для организаций, занимающихся только растениеводством, характерно низкое внутреннее потребление произведенной продукции (например, полученные в результате доработки зерновой продукции зерноотходы или заготовленная солома не используются на кормовые цели, так как отрасли животноводства в организации нет, а полностью реализуются другим сельскохозяйственным организациям или населению в личные подсобные хозяйства).

В таких организациях для исчисления себестоимости продукции зернопроизводства может применяться метод распределения расходов пропорционально стоимости продукции по ценам реализации.

При применении данного способа полученная из производства продукция оценивается в продажных (рыночных) ценах, определяется удельный вес каждого вида продукции в ее общей рыночной стоимости и пропорционально этой доле распределяются затраты. Себестоимость единицы конкретного вида продукции рассчитывают делением приходящихся на данный вид продукции затрат на ее количество.

Расчет фактической себестоимости единицы продукции, полученной от выращивания озимой пшеницы, методом распределения затрат пропорционально стоимости продукции по ценам реализации представлен в табл. 2. При этом будем используя данные по предприятию за 2017год о выходе продукции и затратах, а также продажные цены 1 ц зерна – 448,1 руб., зерноотходов - 214 руб., соломы - 100 руб.

Таблица 2

Расчет фактической себестоимости 1 ц продукции озимой пшеницы методом распределения затрат пропорционально стоимости продукции по ценам реализации

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование продукции | Количество продукции, ц | Продукция в ценах реализации, руб. | Удельный вес, % | Производственные затраты, руб. | Себестоимость единицы продукции, руб.  (гр. 5 : гр. 2) |
| Зерно (товарное) | 11350 | 5086000 | 95,7 | 4892949,6 | 431,1 |
| Зерноотходы | 175 | 37450 | 0,7 | 35789,6 | 204,5 |
| Солома | 19100 | 191000 | 3,6 | 184060,8 | 9,6 |
| Итого | - | 5314450 | 100,0 | 5112800 | - |

Себестоимость 1 ц зерна озимой пшеницы составила 431,1 руб. Эта себестоимость будет использована при расчете эффективности производства озимой пшеницы и при оценке семян, израсходованных на посев, при формировании себестоимости озимой пшеницы урожая следующего года.

Обобщим результаты приведенных примеров в табл. 3 для сравнения уровня себестоимости растениеводческой продукции, рассчитанной различными способами.

Таблица 3

Сравнение методик расчета себестоимости единицы продукции,

полученной от выращивания озимой пшеницы, руб.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Наименование продукции | Метод исключения затрат на побочную продукцию | Метод коэффициентов | Метод распределения затрат пропорционально стоимости продукции по ценам реализации |
| Товарное (продовольственное) зерно | 409,5 | 383,8 | 431,1 |
| Зерноотходы | 142,7 | 133,7 | 204,5 |
| Солома | 24,3 | 38,4 | 9,6 |

Представленные в табл. 3 данные показывают, что применяемые методы калькулирования себестоимости единицы продукции влияют на ее размер, поэтому для целей управления себестоимостью организациям необходимо выбирать наиболее оптимальную методику ее калькулирования.

Проведенные расчеты и узкая специализация СПК «Агрофирма «Дружба» показывают, что наиболее оптимальным методом исчисления себестоимости продукции зернововдства для данной организации является метод распределения затрат пропорционально стоимости продукции по ценам реализации.

Таким образом, себестоимость продукции является важнейшим показателем производственно-хозяйственной деятельности сельскохозяйственной организации. Точное исчисление этого показателя необходимо для различных управленческих целей. Рациональное управление себестоимостью позволит сельскохозяйственной организации экономить ресурсы, эффективно использовать и максимизировать отдачу от их использования, управлять прибылью.

**Список литературы**

1. Азракулиев З.М., Ибрагимов К.Ф. Учет распределяемых расходов в растениеводстве // Учетно-аналитические инструменты исследования региона: материалы международной научно-практической конференции, посвященной 85-летию ДГУ. 2016. С. 42-45.
2. Мусаев Т.К. Порядок построения системы учета затрат / Т.К.Мусаев / В сб.: Сборник научных статей по бухгалтерскому учету, экономическому анализу и аудиту, посвященных юбилею заслуженного профессора ННГУ им. Н.И. Лобачевского, доктора экономических наук Е.А. Мизиковского Под редакцией И.Е. Мизиковского, Э.С. Дружиловской, А.А. Баженова. Нижний Новгород, 2018. С. 209-215.
3. Тараканов В.В., Гривас Н.В. Основные направления развития управленческого учета в организациях агропромышленного комплекса // Основные направления развития агробизнеса в современных условиях: сборник статей по материалам II Всероссийской (национальной) научно-практической конференции (20 июня 2018 г.) / под общ. ред. проф. Сухановой С.Ф. – Курган: Изд-во Курганской ГСХА, 2018. – С. 320-325.

**УДК 338.436**

# ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОЭФФИЦИЕНТА ТРУДОВОГО УЧАСТИЯ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ КООПЕРАТИВЕ

# 

# А.Ю. Минина, студенка 4 курса

# ФГБОУ ВО «Курганская государственная

# сельскохозяйственная академия имени Т.С. Мальцева»,

# РФ, г.Курган

**Аннотация.** В данной статье раскрыта сущность фонда оплаты труда, проведен анализ организации оплаты труда работников в СПК «Вперед» и определены направления её совершенствования.

**Ключевые слова:**оплата труда, переменная и постоянная часть фонда оплаты труда, коэффициента трудового участия.

***Annotation.*** *This article reveals the essence of the wage fund, analyzes the organization of the wage of workers in the SPK "Next" and identifies areas for its improvement.*

***Keywords:*** *remuneration, variable and constant part of the wage fund, labor participation rate.*

Сегодня одной из обязанностей работодателя является выплата заработной платы сотрудникам, с которыми заключен трудовой договор. Оплата труда – это вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества выполняемой работы, а также компенсационные и стимулирующие выплаты. При анализе фонда заработной платы необходимо рассчитать абсолютное и относительное отклонение фактической его величины от плановой.

Абсолютное отклонение (∆ФЗПабс) определяется сравнением фактически использованных средств на оплату труда (ФЗПф) с плановым фондом заработной платы (ФЗПпл) в целом по организации, производственным подразделениям и категориям работников:

∆ФЗПабс. = ФЗПф. - ФЗПпл. (1)

Относительное отклонение рассчитывается как разность между фактически начисленной суммой зарплаты и плановым фондом, скорректированным на коэффициент выполнения плана по производству продукции. При этом необходимо учитывать, что корректируется только переменная часть фонда заработной платы, которая изменяется пропорционально объему производства продукции. Постоянная часть оплаты труда не изменяется при увеличении или спаде объема производства.

∆ФЗПотн = ФЗПф - ФЗПск = ФЗПф - (ФЗПпл. пер \* Квп + ФЗПпл. пост), (2)

где ∆ФЗПотн - относительное отклонение по фонду зарплаты;

ФЗПф – фонд зарплаты фактический;

ФЗПск – фонд зарплаты плановый, скорректированный на коэффициент выполнения плана по выпуску продукции;

ФЗПпл.пер и ФЗПпл.пост – соответственно переменная и постоянная сумма планового фонда зарплаты;

Квп - коэффициент выполнения плана по выпуску продукции.

Переменная часть фонда зарплаты зависит от объема производства продукции, его структуры, удельной трудоемкости и уровня среднечасовой оплаты труда. Постоянная часть фонда оплаты труда, куда входят зарплата рабочих-повременщиков, служащих, работников детских садов и т. д., а также все виды доплат, зависит от среднесписочной их численности и среднего заработка за соответствующий период времени.

Для факторного анализа абсолютное отклонение по фонду повременной зарплаты рассчитаем по следующей формуле [18, 19]:

ФЗП = ЧР \* ГЗП (3).

Расчеты представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Фонд оплаты труда по категориям работников

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Категории работников | Базисный год | | | Отчетный год | | | Изменения фонда оплаты труда  (+;-) |
| среднегодовая численность работников, чел. | среднегодовая оплата труда 1 работника, тыс. р. | фонд оплаты труда, тыс. р. | среднегодовая численность работников, чел. | среднегодовая оплата труда 1 работника, тыс. р. | фонд оплаты труда, тыс. р. |
| По организации, всего | 18 | 136,67 | 2460 | 19 | 136,32 | 2590 | 130 |
| в т. ч. работники, занятые основным видом деятельности | 15 | 142,80 | 2142 | 17 | 142,53 | 2423 | 281 |
| из них:  рабочие | 9 | 168,67 | 1518 | 12 | 154,58 | 1855 | 337 |
| служащие | 6 | 104 | 624 | 5 | 113,6 | 568 | -56 |
| Работники промышленных производств | 1 | 132 | 132 | 1 | 74 | 74 | -58 |
| Работники торговли и общепита | 2 | 93 | 186 | 1 | 93 | 93 | -93 |

Факторный анализ изменения фонда оплаты труда представлен в таблице 2. За анализируемый период фонд оплаты труда по кооперативу в целом увеличился на 130 тыс. р. Благодаря изменению среднегодовой численности работников, фонд оплаты труда увеличился на 136,67 тыс. р. Из-за изменения среднегодовой оплаты труда 1 работника, фонд оплаты труда сократился на 6,67 тыс. р.

Таблица 2 – Факторный анализ изменения оплаты труда

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Категории работников | Отклонение в фонде оплаты труда, тыс. р. | | |
| всего | в том числе за счет | |
| среднегодовой численности работников, чел. | среднегодовой оплаты труда 1 работника, тыс. р. |
| По организации, всего | 130 | 136,67 | -6,67 |
| в т. ч. работники, занятые основным видом деятельности | 281 | 285,6 | -4,6 |
| из них:  рабочие | 337 | 506,01 | -169,01 |
| служащие | -56 | 104 | 48 |
| из них:  руководители | 11 | 0 | 11 |
| специалисты | -67 | -73,33 | 6,33 |
| Работники промышленных производств | -58 | 0 | -58 |
| Работники торговли и общепита | -93 | -93 | 0 |

Производство продукции на 1 р. заработной платы представлено в таблице 3. За анализируемый период производство продукции, выручка и сумма капитализированной прибыли на 1 р. заработной платы увеличились на 1241,21 р., 15,87 р. и 223,87 тыс. р. соответственно. Суммы валовой прибыли и чистой прибыли на 1 р. заработной платы сократились за отчетный период на 1012,07 р. и 3039,03 р. соответственно.

Таблица 3 –Эффективность использования фонда оплаты труда

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | Изменения (+;-) |
| Производство продукции на 1 р. заработной платы, р. | 5002,03 | 5541,33 | 6243,24 | +1241,21 |
| Выручка на 1 р. заработной платы, р. | 5683,74 | 5678,12 | 5699,61 | +15,87 |
| Сумма валовой прибыли на 1 р. заработной платы, р. | 1025,20 | 851,64 | 13,13 | -1012,07 |
| Сумма чистой прибыли на 1 р. заработной платы, р. | 3177,64 | 1007,94 | 138,61 | -3039,03 |
| Сумма капитализированной прибыли на 1 р. заработной платы, тыс. р. | 2332,11 | 2473,10 | 2555,98 | +223,87 |

Для факторного анализа производства продукции на 1 р. заработной платы воспользуемся следующей формулой:

где ВП – выпуск продукции;

ФЗП – фонд оплаты труда персонала;

ПД – средняя продолжительность рабочего дня;

Д – количество отработанных дней одним рабочим;

Уд – удельный вес рабочих в общей численности производственного персонала;

ГЗП – среднегодовая заработная плата одного работника [3].

Данные для анализа представлены в таблице 4.

Таблица 4 – Исходные данные для факторного анализа производства продукции

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатель | Базисный год | Отчетный год | Изменения,  (+;-) |
| Часовая производительность труда, р. | 361,91 | 475,59 | +113,68 |
| Продолжительность рабочего дня, ч. | 6,80 | 6,80 | - |
| Отработано дней за год 1 работником | 277,778 | 263,158 | -14,62 |
| Удельный вес рабочих в общей численности производственного персонала, % | 0,833 | 0,895 | +0,062 |
| Среднегодовая заработная плата 1 работника, тыс. р. | 136,67 | 136,32 | -0,35 |

За анализируемый период производство продукции на 1 р. заработной платы увеличилось на 1420,98 р. Благодаря изменению таких показателей как: среднечасовой выработки производство продукции увеличилось на 1308,98 р., удельного веса рабочих – увеличилась на 386,08 р. и среднегодовая заработная плата повлияла на повышение производства продукции на 14,31 р. Из-за изменения количества отработанных дней 1 работником за анализируемый период сумма производства продукции сократилась на 288,18 р.

В качестве резерва повышения заработной платы работников можно предложить использование коэффициента трудового участия (КТУ). Метод коэффициента трудового участия (КТУ) – коэффициент, отражающий количественную оценку меры трудового участия отдельного работника в общих результатах труда группы работников. КТУ работника рассчитывается в зависимости от достижений (+) и упущений (-) по формуле:

Ki=1+n\*Wi (5)

где Wi – весомость i-го достижения или упущения в работе (i=1,2,..,п);

n – число показателей в шкале, ед.

В расчетах коэффициента трудового вклада в организации значения показателей находятся в диапазоне 0<Ki<2. При этом нормативное значение хорошего работника равно единице (КТУ=1). Коэффициент трудового участия является субъективной оценкой результата и сложности труда и применяется только тогда, когда другие методы нормирования и оплаты труда не позволяют определить вклад работников. Распределение премии и вознаграждения внутри подразделения должно производиться строго по коэффициенту трудового участия, иначе он является просто формой морального воздействия на коллектив.

Руководитель организации также должен получать премию по коэффициенту трудового участия. Размер премии каждого работника рассчитывается по формуле:

Зi = Фz\*Ki/m\*Ki (6)

где Фz – общий размер средств, выделенных для премирования, тыс.р.;

m – число работников, чел.

В кооперативе наблюдается неравномерное распределение трудового вклада работников, что влечет за собой сокращение оценок эффективности труда, духа соревнования и конкуренции. Таким образом, методика коэффициента трудового участия формирует интерес работников к достижению конечных результатов.

Подведение КТУ производится по всем работникам организации, причем определение КТУ осуществляет руководитель подразделения с последующим подтверждением на заседании правления (совета) организации. Для крупного и среднего предприятия это делается на уровне производства, цеха или крупной службы. Результаты установления коэффициента трудового вклада в бригаде кооператива (таблица 5). Все случаи нарушения трудовой и исполнительской дисциплины должны фиксироваться руководителем подразделения совместно со службой персонала и неукоснительно соблюдаться.

Таблица 5 – Предлагаемые коэффициенты трудового вклада работников

|  |  |
| --- | --- |
| Показатель | Значение |
| Критерии понижения КТУ | |
| 1.Невыполнение распоряжений | -0,3 |
| 2.Несоблюдение технологии обработки земли | -0,3 |
| 3.Невыполнение плана | -0,5 |
| 4.Нарушение трудовой дисциплины:  4 а) прогул | -0,4 |
| 4 б) опоздание | -0,2 |
| 4 в) приход на работу в нетрезвом виде | -0,6 |
| 5.Несоблюдение требований к охране труда | -0,8 |
| 6.Нахождение работника организации на больничном | -0,1 за неделю |
| 7.Использование неисправного инструмента, оборудование, техники | -0,4 |
| 8.Применение техники, оборудования в личных целях | -0,6 |
| Критерии повышения КТУ | |
| 1.Выполнение работы в сжатые сроки | +0,7 |
| 2.Настройка оборудования, техники | +0,3 |
| 3.Наставничество | +0,8 |
| 4.Оптимизация трудового процесса | +0,9 |
| 5.Выполнение работы сверх нормы | +0,7 |
| 6.Работа сотрудника без больничных листов | +0,1 |
| 7.Высокое качество труда | +0,6 |
| 8.Соблюдение трудовой дисциплины | +0,2 |
| 9.Достижения в работе, принесшие предприятию прибыль | +0,7 |
| 10.Соблюдение требований к охране труда | +0,4 |

Все достижения должны безусловно поощряться по шкале достижений и фиксироваться руководителем и службой персонала на основе объективных данных (приказ, грамота, диплом, свидетельство, сертификат, благодарное письмо, досрочный ввод объекта и т.п.). Каждому человеку свойственна завышенная самооценка своих затрат труда, вклада и результатов. Результаты представлены в таблице 6.

Всех, кто получит КТУ<1, можно отнести к недовольным и малую часть – к безразличным. Однако часть сотрудников, получивших КТУ >1, также отнесет себя к пострадавшим. Результаты по понижающим критериям представлены в таблице 7.

Таблица 6 - Сводные результаты по повышающему критерию КТУ

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Ф.И.О. | Баз. КТУ | Повышающие критерии | | | | | | | | | | Итого |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 |
| Кратт С.В. | 1 | 0,7 |  |  |  |  | 0,1 | 0,6 |  |  | 0,4 | 1,8 |
| Кузьмин И.И. | 1 | 0,7 |  |  | 0,9 |  | 0,1 |  |  | 0,7 |  | 2,4 |
| Минин М.Н. | 1 | 0,7 |  | 0,8 |  |  | 0,1 | 0,6 |  |  | 0,4 | 2,6 |
| Минин Ю.М. | 1 | 0,7 | 0,3 |  |  |  | 0,1 | 0,6 |  |  |  | 1,7 |
| Прокопьев С.В. | 1 | 0,7 | 0,3 |  |  |  | 0,1 | 0,6 |  | 0,7 |  | 2,4 |
| Словцов Г.И. | 1 | 0,7 |  |  |  |  | 0,1 |  | 0,2 |  |  | 1 |
| Угреннинов В.А. | 1 | 0,7 |  |  |  | 0,7 | 0,1 | 0,6 |  |  |  | 2,1 |
| Филипов А.В. | 1 | 0,7 |  |  | 0,9 |  | 0,1 |  |  | 0,7 | 0,4 | 2,8 |
| Шевченко С.П. | 1 | 0,7 |  |  |  | 0,7 | 0,1 |  | 0,2 |  | 0,4 | 2,1 |
| Итого |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  | 18,9 |

Должностной оклад и вознаграждение выплачиваются работнику за добросовестное выполнение функций, зафиксированных в должностной инструкции, а премия – за индивидуальный вклад в конечные результаты. Руководитель по итогам квартала определяет, какую долю чистой прибыли он направляет на премирование (50 тыс. р.). Сумму премиального фонда делим на общую сумму баллов по КТУ 14,9 и определяем размер премии 3355,70 р.

Таблица 7 - Сводные результаты по понижающему критерию КТУ

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Ф.И.О. | Баз. КТУ | Понижающие критерии | | | | | | | | | | Итого |
| 1 | 2 | 3 | 4 а | 4 б | 4 в | 5 | 6 | 7 | 8 |
| Кратт С.В. | 1 |  |  |  |  |  |  |  |  | 0,4 |  | 0,4 |
| Кузьмин И.И. | 1 |  |  |  |  |  |  | 0,8 |  |  |  | 0,8 |
| Минин М.Н. | 1 |  |  |  |  |  |  |  |  |  | 0,6 | 0,6 |
| Минин Ю.М. | 1 |  |  |  |  |  |  |  |  |  | 0,6 | 0,6 |
| Прокопьев С.В. | 1 |  |  |  |  | 0,2 |  |  |  |  |  | 0,2 |
| Словцов Г.И. | 1 |  |  |  |  |  |  | 0,8 |  |  |  | 0,8 |
| Угреннинов В.А. | 1 |  |  |  |  | 0,2 |  |  |  |  |  | 0,2 |
| Филипов А.В. | 1 |  |  |  |  |  |  |  |  | 0,4 |  | 0,4 |
| Шевченко С.П. | 1 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  | - |
| Итого |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  | 4 |

Затем бухгалтерия СПК «Вперед» должна распределить премию по КТУ между членами трудового коллектива, путем умножения премии на КТУ конкретных сотрудников. Результаты коэффициента трудового участия представлены в таблице 8.

Таблица 8 – Фактические сводные результаты КТУ

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Ф.И.О. | Итоговый коэффициент трудового участия | Премия, р. |
|
| Кратт С.В. | 1,4 | 4697,99 |
| Кузьмин И.И. | 1,6 | 5369,13 |
| Минин М.Н. | 2 | 6711,41 |
| Минин Ю.М. | 1,1 | 3691,28 |
| Прокопьев С.В. | 2,2 | 7382,55 |
| Словцов Г.И. | 0,2 | 671,14 |
| Угреннинов В.А. | 1,9 | 6375,84 |
| Филипов А.В. | 2,4 | 8053,69 |
| Шевченко С.П. | 2,1 | 7046,98 |
| Итого | 14,9 | 50000,00 |

Предложенные мероприятия необходимы для улучшения  
производственной среды в кооперативе, так как его дальнейшее совершенствование будет способствовать, с одной стороны, сохранению здоровья трудящихся, совершенствованию их трудовых навыков, а, с другой -повышению работоспособности и производительности труда, снижению текучести кадров и улучшению дисциплины на производстве, а соответственно и совершенствованию организации труда. Для совершенствования учета расчетов предлагаем также внести изменения в учетную политику организации [2], внедрить управленческий учет [14] и систему бюджетирования [4-12, 15-17], составлять внутреннюю отчетность [1, 13]. Предлагаемые мероприятия обеспечат принятие оптимальных управленческих решений по учету расчетов с персоналом по оплате труда [20] и достижение стратегических целей организации.

**Список литературы**

1. Гривас Н.В., Никулина С.Н. Внутренняя управленческая отчетность как инструмент принятия управленческих решений в организациях АПК // Аграрная наука – сельскому хозяйству: сборник материалов: в 2 кн./ ХIII Международная научно-практическая конференция (15-16 февраля 2018 г.). Барнаул: РИО Алтайского ГАУ, 2018.Кн.1. - С. 103-105.
2. Гривас Н.В., Никулина С.Н. Учетная политика как элемент экономической безопасности организации // Актуальные вопросы экономики и агробизнеса: Сборник статей IX Международной научно - практической конференции (1 – 2 марта 2018 г., г. Брянск). В 4 ч. Ч. 2. – Брянск: Изд-во Брянский ГАУ, 2018.– С. 105-109.
3. Киреева Н.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учеб пособие. - М.: Социальные отношения, 2015. - 512 с.
4. Никулина С.Н. Бюджетирование по видам деятельности в агропромышленных организациях // Пути реализации Федеральной научно-технической программы развития сельского хозяйства на 2017-2025 годы: Материалы международной научно-практической конференции (19-20 апреля 2018 г.). / под общ. Ред. д. с-х. н. проф. Сухановой С.Ф.- Курган: Изд-во Курганской ГСХА, 2018.- С. 193-197.
5. Никулина С.Н. Бюджетный анализ в организациях // РИСК: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. – М.: 2010. - № 4.- С. 452-457.
6. Никулина С.Н. Взаимосвязь бюджетирования и стратегического планирования в организациях перерабатывающей промышленности // Аудит и финансовый анализ.- 2012.- № 6.- С.421-425.
7. Никулина С.Н. Зарубежные модели бюджетирования в перерабатывающих организациях агропромышленного комплекса // Научное обозрение.- 2015.- № 16.- С. 259-267.
8. Никулина С.Н. Контрольные аспекты системы бюджетирования перерабатывающей организации агропромышленного комплекса // Международный бухгалтерский учет.- 2014.- № 26 (320).- С.33-43.
9. Никулина С.Н. Отличительные особенности оперативного и стратегического бюджетирования // Вестник профессиональных бухгалтеров.- 2015.- № 3.- С.7-12.
10. Никулина С.Н. Разработка бюджетов для деятельности сельскохозяйственного производственного кооператива // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий.- 2009.- № 8.- С.51-55.
11. Никулина С.Н. Рыночный этап развития системы бюджетирования // Перспективы устойчивого развития АПК: сборник материалов Международной научно-практической конференции. - Омск: Изд-во ФГБОУ ВО Омский ГАУ, 2017.- С. 702-705.
12. Никулина С.Н. Становление бюджетирования в управленческом учете // Современные проблемы финансового регулирования и учета в агропромышленном комплексе: Материалы I Всероссийской научно-практической конференции (19 мая 2017 г.). - Курган: Изд-во Курганской ГСХА, 2017.- С. 63-67.
13. Никулина С.Н. Управленческая бюджетная отчетность перерабатывающих организаций агропромышленного комплекса // РИСК: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. – М.: 2012. - № 2.- С. 380-383.
14. Никулина С.Н. Управленческий учет в организациях перерабатывающей отрасли АПК // Вестник Курганской ГСХА.- 2015.- № 3 (15).- С. 5-9.
15. Никулина С.Н. Формирование системы бюджетирования с учетом отраслевых особенностей перерабатывающей сферы АПК // Аудит и финансовый анализ.- 2015.- № 4.- С. 198-206.
16. Никулина С.Н., Гривас Н.В. Аутсорсинг системы бюджетирования в агропромышленных организациях: Аграрная наука – сельскому хозяйству: сборник материалов в 2 кн./ ХIII Международная научно-практическая конференция (15-16 февраля 2018 г.). Барнаул: РИО Алтайского ГАУ, 2018.Кн.1. С. 177-179.
17. Никулина С.Н., Гривас Н.В. Условия формирования эффективной системы бюджетирования // Актуальные вопросы совершенствования бухгалтерского учета, статистики и налогообложения: материалы VII международной научно-практической конференции 15 февраля 2018 г. Т.2.; М-во обр. и науки РФ. ФГБОУ ВО «Тамб. Гос. Ун-т им. Г.Р. Державина»; отв. ред. [Черемисина Н.В.] Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина, 2018.- С. 205-211.
18. Паламарчук А.С. Анализ использования трудовых ресурсов и фонда заработной платы // Справочник экономиста. - 2014. - №6. - С. 74-84.
19. Шадрина Г.В. Экономический анализ. Теория и практика. - М.: Юрайт, 2017. - 515 с.
20. Шелкунова И.В., Никулина С.Н. Анализ эффективности расходования средств на оплату труда и системы премирования // Основные направления развития агробизнеса в современных условиях: сборник статей по материалам II Всероссийской (национальной) научно-практической конференции (20 июня 2018 г.) / под общ. ред. проф. Сухановой С.Ф.- Курган: Изд-во Курганской ГСХА, 2018.- С. 344-348.

**УДК 330**

# РОЛЬ ФИРМ «ОДНОДНЕВОК» В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ И СПОСОБЫ БОРЬБЫ С НИМИ

# 

# С. Мирзажанова, студентка 4 курса

# Ж.Б. Рабаданова, к.э.н, доцент

# ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»,

# РД, г. Махачкала

**Аннотация.** Исследование посвящено феномену «фирмы-однодневки». В настоящее время в Российской Федерации такого рода организации широко распространены, но с развитием нормативно-правовых средств борьбы с ними их численность заметно сократилась. В исследовании раскрываются проблемы понятия, выделяются и описываются характерные черты данных фирм. Пока не будет выработан универсальный механизм борьбы с ними, «фирмы-однодневки» продолжат существовать.

**Ключевые слова:** «фирма-однодневка», обналичивание, налоги, налоговые правонарушения.

***Annotation.*** *The study is devoted to the phenomenon of "one-day firms". At present, such organizations in the Russian Federation are widespread, but with the development of legal and regulatory means of dealing with them, their numbers have noticeably decreased. The study reveals the problems of the concept, identifies and describes the characteristic features of these firms. Until a universal mechanism to combat them is developed, “one-day firms” will continue to exist.*

***Keywords:*** *“one-day firm”, cashing, taxes, tax offenses.*

С развитием предпринимательства, свободы экономической деятельности каждый участник рыночных отношений стремится получить выгоду в ущерб остальным. Некоторые доходят до того, что пытаются путём использования пробелов в законодательстве действовать против государства. Так, организации при помощи иных лиц обналичивают денежные средства, в результате чего не уплачивается огромная масса денежных средств в бюджет соответствующего вида. Они прибегают к привлечению «подставных лиц», которые являются учредителями юридических лиц, способствующих осуществлению правонарушений. [2, с.41]

По нашим данным, ежегодно в ущерб бюджету нашей страны от деятельности «фирм-однодневок» составляет до одного триллиона рублей. Проблема существования данных организаций налицо. Цель создания и регистрации юридического лица, то есть для чего оно создаётся, предполагает корысть, стремление к обогащению, ведение финансово-хозяйственной деятельности для последующего утаивания налогов (в том числе неправомерного возмещения НДС), легализации имущества, добытого преступным путем. Как правило, такие организации не представляют налоговую отчетность, в большинстве случаев они создаются для прикрытия реально осуществляемой финансово-хозяйственной деятельности другими организациями, т.е. являются «фирмами-однодневками».

Законодательно закреплённого понятия фирм-однодневок не существует. В Письме ФНС РФ от 11.02.2010 № 3-7-07/84 «О рассмотрении обращения» налоговая служба определяет фирму-однодневку, как юридическое лицо, не обладающее фактической самостоятельностью, созданное без цели ведения предпринимательской деятельности, как правило, не представляющее налоговую отчётность и зарегистрированное по адресу массовой регистрации и так далее. [1, с.2]

С данным определением трудно согласиться в силу того, что оно по сути состоит из основных, наиболее ярких признаков «однодневки», и не известно, что конкретно подразумевают под «другими» признаками. В дополнение ко всему, данное понятие никоим образом не пересекается с понятием юридического лица, которое дано в ГК РФ.

Любое юридическое лицо должно соответствовать определённым, общим для всех признакам: капитал, членство, ответственность – которые присутствуют у общества с ограниченной ответственностью, акционерного общества, унитарных предприятий и т. д. У «фирмы – однодневки» они отсутствуют. Значит можно предположить, что ФНС вообще не считает такие организации юридическими лицами. Борьба с «фирмами – однодневками» на протяжении длительного времени путём применения различных методик то приносила свои плоды, то снижала свои темпы по причине упущения чего-либо из вида. Письмо ФНС России от 3.08.2016 № ГД-4-14/14127 и Письмо ФНС России от 3.08.2016 №ГД-4-14/14126, дают рекомендации налоговым органам как ликвидации «обнальных» контор, которые были зарегистрированы до 1 августа 2016 года, а во втором – после 1 августа 2016 года.[2, с.46]

В данных письмах перечисляются основные признаки «однодневки», которые являются исчерпывающими для проверок организаций на предмет такой деятельности. Вопрос заключается в том, почему ФНС России формально выделила пять признаков, а на этапе регистрации используется более ста признаков. Методы и средства борьбы с незаконным предпринимательством на уровне государства являются довольно актуальными.[4, с.19]

Многочисленные исследования данной проблематики на уровне теории и правоприменительной практики дают возможность государству оценить свои ошибки и учесть их в дальнейшем. Наиболее распространённым способом, при помощи которого можно отличить одну добросовестную организацию от другой, является определение адреса юридического лица.

В вышеуказанных письмах говорится о том, что для признания фирму однодневкой необходимо условие: по адресу регистрации должно быть зарегистрировано более пятидесяти юридических лиц. Данное мнение ФНС России является спорным в силу того, что фирма с целью отведения от себя взглядов налогового органа может элементарно брать в аренду помещение размером в 10 квадратных метров для хранения чего угодно. В настоящее время налоговые органы, банки и органы внутренних дел ведут крупномасштабные действия по выявлению незаконных схем путём тотального контроля за осуществлением такой воровской деятельности. Налоговые органы усложнили жизнь «фирмам-однодневкам»: если ранее ими не сдавались отчеты в налоговые органы или предоставлялись с «нулевыми» показателями, то теперь все выглядит гораздо сложнее.[3, с.75]

Разработана программа АСК НДС-2, позволяющих в масштабе страны сопоставлять данные, проводить автоматическую сверку сведений книг покупок-продаж, предоставляемых контрагентами в ИФНС, деклараций по НДС. Данная автоматизированная программа выявляет несоответствия на этапе подачи налогоплательщиком отчетности, и, в случае расхождений, ФНС России истребует у юридического лица или индивидуального предпринимателя объяснения, договоры, акты выполненных работ, обоснование экономического смысла движения денежных средств по расчетному счету.

Такого рода контроль обеспечивает эффективное выявление налоговым органом фиктивных расходов, которые снижают объем полученных вычетов при оплате косвенных налогов (НДС), налога на прибыль, если в преступной схеме не имелось передвижения товаров и работы. Но в данной программе существуют значительные пробелы и шероховатости. Одним из таких упущений является тот факт, что при истребовании документов сведения, которые расходятся, будут запрашиваться сразу у двух фирм.

Тут как раз и возникает такая ситуация, когда фирмы две, а бухгалтер один, которому будет очень легко сопоставить сведения в документах. Именно поэтому разрабатывается новая программа АСК НДС-3, используя которую ФНС сможет следить буквально за каждой потраченной организацией копейкой. [4, с.22]

Существующее до 2015 года законодательство было несовершенно, фактически сдавались декларации с уменьшенными или увеличенными расходами по НДС. Однако в настоящее время предприятия ожидают проблемы. Налоговые органы и банки выступают с требованиями: пояснить имеющиеся расхождения и произвести доначисления по НДС. Применяются штрафные санкции, блокируются счета, осуществляется передача собранных материалов в правоохранительные органы для проведения процессуальной проверки в соответствии с действующим законодательством и принятия решения о привлечении к уголовной или административной ответственности. Довольно простая и популярная схема обналичивания: денежные средства переводятся юридическим лицом на расчетный счет «фирмы-однодневки», априори ведущую фиктивную деятельность. Денежные средства в виде издержек выводят из налогооблагаемой базы. Затем деньги по цепочке проходят еще два-три звена (аналогичные «однодневки»).

При этом активно используются пластиковые карты. Переведенные на расчетные счета деньги фирмы-однодневки транзитом качаются со счета на счет, по сути, аффилированных организаций внутри банка по расчетным счетам или с участием нескольких банков для того, чтобы цепочка стала замысловатее и длиннее. Затем с расчетного счета выводятся на лицевые счета граждан, на которых заведены банковские карты. «Профессиональные» директора за вознаграждение снимают деньги с карт в банкоматах и передают заказчикам, оставляя свой процент. Такую схему на современном этапе уже заблокировали.[3, с.77]

В конце 2016 года политика борьбы с «фирмами-однодневками» претерпела кардинальные изменения, в результате чего по сравнению с 2011 годом процент таких организаций снизился с 45% до 15% от общего числа юридических лиц, зарегистрированных ЕГРЮЛ.

**Список литературы**

1. Барас Д.К. Современные подходы к определению сущности‌ и признаков фирм-однодневок // Экономическая безопасность личности, общества, государства. - 2016.
2. Минаков С.Г. Фирмы-однодневки и налоговые средства борьбы с ними // Будущее науки. - 2017.
3. Селиванова М.В. Понятийный аппарат и признаки негативного явления «фирм-однодневок» // Путь науки. - 2016. - №11.
4. Умран Н.А. Взаимодействие налоговых органов и органов внутренних дел в борьбе с «фирмами-однодневками» // Конкурентный потенциал региона: оценка и эффективность использования. - 2016.

**УДК 336**

# ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ

# В РЕГИОНАХ РОССИИ

# 

# А.Р. Мугутдинова, студентка 4 курса

# Ж.Б. Рабаданова, к.э.н, доцент

# ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»,

# РД, г. Махачкала

**Аннотация:** В данной статье рассмотрены ключевые проблемы развития финансового рынка в регионах России. Предложены основные мероприятия для решения выделенных проблем. Обоснована необходимость равномерного развития финансового рынка на всей территории РФ.

**Ключевые слова:** финансовый рынок, кредитный рынок, страховой рынок, рынок инвестиций, фондовый рынок.

***Annotation:*** *In this article key problems of development of the financial market in regions of Russia are considered. The main actions for the solution of the allocated problems are offered. Need of uniform development of the financial market in all territory of the Russian Federation is proved.*

***Keywords:*** *financial market, credit market, insurance market, market of investments, stock market.*

Важной составляющей любой экономики является финансовый рынок. Финансовый рынок позволят быстро мобилизовать временно свободные денежные средства, чем способствует экономическому росту и развитию не только страны в целом, но и ее регионов в отдельности. На траектории развития экономики России сильно сказался финансовый кризис 2014-2015 гг., который, фактически, способствовал росту инфляции и снижению количества свободных денежных средств в экономике. В связи с этим, выявление ключевых проблем развития финансового рынка и методов их решения является актуальным в современных условиях.

Можно выделить следующие сектора финансового рынка:

1. Рынок инвестиций;
2. Кредитный рынок;
3. Фондовый рынок;
4. Страховой рынок;
5. Валютный рынок.

На финансовом рынке объектом купли-продажи выступают финансовые ресурсы, но в каждом из секторов сделки совершаются по-разному. Но суть финансового рынка, которая заключается в осуществлении перелива капитала в наиболее рентабельные отрасли, сохраняется.

В России сейчас, в связи с созданием мегарегулятора на базе Центрального Банка РФ наблюдается некое гипертрофированное развитие банковского, кредитного сектора. Но нельзя сказать, что это положительно сказывается на экономике страны, так как финансовые отношения строятся на базе кредитов и займов. А такие финансовые инструменты, как вложения в акции и облигации используется очень редко и практически не пользуются популярностью среди населения.

При этом, банковский вклад, как единственный финансовый инструмент, которым чаще всего пользуются граждане из-за его простоты и отсутствия риска, предоставляет лишь мизерный доход.

В последние годы наблюдается снижение количества кредитных организаций, из-за отзыва у них лицензий Центральным банком РФ.

Таблица 1

Динамика количества действующих кредитных организаций и их филиалов в Российской Федерации за 2011-2018 гг.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
| Количество кредитных организаций | 1012 | 978 | 956 | 923 | 834 | 733 | 623 | 561 |
| Количество филиалов | 2926 | 2807 | 2349 | 2005 | 1708 | 1398 | 1098 | 890 |

*Источник: составлено автором на основе данных с сайта ЦБ РФ -* [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru)

Но, так как лицензии отзываются только у нарушавших законодательство банков, через которые происходило незаконное отмывание денег, подобное сокращение числа банков и кредитных организаций должно сказаться на эффективности кредитного рынка.

На сегодняшний день малоразвит в России и страховой рынок. Страхуют свое имущество РФ всего 20-30% населения, притом, что данный показатель в западноевропейских странах, таких как Германии и Великобритания составляет 80% и 90%соотвественно.

Таблица 2

Динамика количества страховых организаций и их филиалов в Российской Федерации за 2011-2018 гг.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
| Страховые компании | 585 | 532 | 445 | 406 | 391 | 326 | 251 | 199 |
| Брокеры | 159 | 187 | 169 | 164 | 148 | 134 | 96 | 65 |
| Общества взаимного страхования | 6 | 6 | 10 | 12 | 12 | 10 | 12 | 13 |
| Перестраховщики | 147 | 111 | 101 | 97 | 86 | 72 | 57 | 48 |
| Перестраховочные общества | 21 | 17 | 14 | 13 | 13 | 7 | 5 | 3 |

*Источник: составлено автором на основе данных с сайта Страхование сегодня (Реестр страховых организаций) -* [*http://www.insur-info.ru*](http://www.insur-info.ru)

Исходя из данной таблицы, мы видим, что количество страховых организаций также сокращается и с 2011 г. сократилось почти втрое. На фоне постоянных природных катаклизмов, из-за которых теряют имущество, как организации, так и обыкновенные граждане, страхование в России могло бы стать эффективным источником покрытия ущерба от природных катастроф. Но из-за сохраняющегося недоверия граждан, страхование не пользуется в России такой популярностью, как в других странах.

Так, проанализировав направления использования доходов населения различных регионов можно прийти к выводу, что в большинстве регионов РФ люди предпочитают хранить свободные денежные средства дома, «под подушкой», нежели вкладывать их в различные финансовые инструменты. В то время как, если бы население вкладывало свои средства, это способствовало бы привлечению средств граждан в экономику страны, укреплению кредитно-финансовой системы, формированию и развитию рынка жилья, оживлению других секторов экономики.

Регионы России характеризуются разным уровнем развития финансовых рынков. Например, в Республике Дагестан практически не существует фондового рынка. Акции лишь некоторых дагестанских компаний котируются на российских фондовых рынках. Это сказывается на эффективности привлечения капитала, и возможности быстрой мобилизации свободных денежных средств.

Подобная неравномерность развития финансового рынка на территории России сказывается на его эффективности, так как препятствует формированию единого общероссийского финансового рынка.

Причинами непопулярности многих финансовых инструментов среди населения России являются также: низкий уровень доходов большей части населения и финансовая неграмотность широких слоев населения.

Кроме того, в качестве главной внутренней проблемы российского финансового рынка выделяют проблему, связанную с недостатком на российском рынке внутреннего инвестора. Например, предлагается развивать рынок облигаций, как альтернатива рынку коммерческих кредитов, и приучать компании выпускать облигации и пользоваться этим рынком более активно. Но встает вопрос, кто будет выкупать эти облигации? В мировой практике подобные облигации покупают только отечественные институциональные инвесторы. Но и их количество в РФ в последние годы резко снижается[2, c.55].

То есть, в целом по России наблюдается снижение темпов развития финансового рынка. В то время как, преодолеть сложившуюся нестабильную экономическую ситуацию можно только посредством эффективного привлечения и инвестирования свободных денежных средств.

Можно выделить и другие ключевые проблемы, препятствующие эффективному развитию финансового рынка в регионах России. Это, например, такие как:

* Низкий уровень капитализации экономики;
* Высокий уровень оттока капитала за границу;
* Низкий уровень прямых иностранных инвестиций;
* Низкий уровень сбережений населения, капитализируемых национальной финансовой системой;
* Отсутствие собственной системы заимствований;
* Не достаточно эффективная система государственного регулирования финансовых рынков;
* Снижение кредитной активности[5, c.250].

Учитывая ряд проблем, с которыми сталкивается функционирование финансового рынка в регионах России, можно предложить следующие мероприятия для их решения:

1. Организация обновленной модели финансового рынка РФ, который предполагает уход от спекулятивных методов роста и интеграционное объединение с развитиями и развивающимися странами. Это обеспечит приток капитала в страну, с одновременным снижением системных рисков, так как невелика будет доля нестабильного спекулятивного капитала.
2. Обеспечить оптимальную пропорцию между иностранными инвестициями и вывезенным за границу отечественным капиталом, чтобы обеспечить баланс в работе инвестиционного аппарата.
3. Обеспечение перераспределения инвестиционных ресурсов в отрасли, где наблюдается дефицит инвестиционного капитала. При этом ограничивая допуск иностранных инвестиций в отрасли, которые являются приоритетными для государства, чтобы избежать оттока добавленной стоимости за границу [3, c. 168].
4. Системное развитие инфраструктуры финансового рынка, освоение новых методов и способов работы рынков, которые учитывают, кроме того, и интересы населения и обеспечивают им эффективное вложение свободных денежных средств. Кроме того, увеличение активности небанковских институтов и формирование новых биржевых площадок.
5. Совершенствование законодательстваРФ, снижение вступительных барьеров на рынке, разработка комплекса налоговых льгот и гарантий для инвесторов.
6. Осуществлять мероприятия по выявлению направлений развития внешнеторговых связей и определению наиважнейших партнеров, выявлению методов поддержки национальных экспортеров [5, c.250].

В заключении необходимо отметить, что финансовый рынок занимает особое место в системе финансовых отношений, проникая как во все сферы деятельности индивидуумов, так и в процесс перераспределения финансовых результатов общественного производства. Важно отметить, что использование механизмов финансового рынка может по-разному отразиться на экономической системе страны, что в свою очередь будет влиять на стабильность. Но опыт большинства стран показывает, что наличие развитого финансового рынка на всей территории страны способствует эффективному развитию экономики и повышению темпов ее развития[6, c. 19].

В России, чтобы сформировался подобный рынок, необходимо, во-первых, способствовать преодолению отсталости в уровне развития финансовых рынков в регионах России, и, во-вторых, стимулировать развитие небанковского финансового сектора.

**Список литературы**

1. Адамова Е. В. Проблемы развития финансового рынка в России // Экономика и эффективность организации производства. 2016. №24. С. 3-6.
2. Клопова А. А. Актуальные проблемы развития финансового рынка // Academy. 2017. №4 (19). С. 54-55.
3. Кулькова Е. И. Перспективы развития финансового рынка в РФ и методы решения проблем // Новая наука: Теоретический и практический взгляд. 2016. №6-1 (87). С. 168-169.
4. Тулупникова Е. В. Ключевые проблемы развития финансового рынка России на современной этапе // Электронный научный журнал. 2017. №2-2 (17). С. 180-189.
5. Харионовская Т. Л. Ключевые проблемы развития финансового рынка Российской Федерации // Новая наука: Проблемы и перспективы. 2016. №115-1. С. 249-251.
6. Чернышова М. В. Современные проблемы развития институтов финансового рынка России // Проблемы современной экономики (Новосибирск). 2015. №25. С. 17-21.

**УДК 657**

**ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ**

**З.М. Мукаилова, студентка 4курса**

**Ж.Б. Рабаданова, к.э.н, доцент**

**ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет****»**

**РД, г. Махачкала**

**Аннотация:** Сельскохозяйственные организации, так же, как и предприятия других отраслей, ведут учет имущества предприятия, их обязательств и текущей хозяйственной деятельности. С помощью бухгалтерской информации анализируется текущая ситуация в организации, определяются перспективные пути развития и принимаются компетентные управленческие решения. Статья посвящена бухгалтерскому учету на сельскохозяйственных предприятиях в соответствии с действующим законодательством. Определены отраслевые особенности бухгалтерского учета. Рассмотрен учет государственной поддержки сельскохозяйственных предприятий.

**Ключевые слова:** сельскохозяйственная организация, бухгалтерский учет, особенности, регулирование, агропромышленный комплекс, оприходование урожая.

***Annotation:*** *Agricultural organizations, as well as enterprises of other industries, keep records of an enterprise’s assets, their obligations and current economic activities. With the help of accounting information, the current situation in the organization is analyzed, promising ways of development are determined and competent management decisions are made. The article is devoted to accounting at agricultural enterprises in accordance with current legislation. Identified industry features of accounting. Considered the accounting of state support for agricultural enterprises.*

***Keywords:*** *agricultural organization, accounting, features, regulation, agro-industrial complex, harvest posting.*

Без эффективного развития сельского хозяйства в России рост экономики страны невозможно. Государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирования сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы» отражает все необходимые меры для развития этой отрасли в России. Сельское хозяйство является одним из важнейших видов экономической деятельности, которое играет стратегически важную роль в национальной экономике и предназначено для обеспечения производства продовольствия и сырья для перерабатывающей промышленности.

В соответствии с ОКВЭД в сельском хозяйстве действуют следующие виды деятельности:

* растениеводство;
* животноводство;
* лесное хозяйство;
* лесоводство и лесозаготовки.

Согласно МСФО 41 “Сельское хозяйство”– под сельскохозяйственной деятельностью понимается осуществляемое предприятием управление биотрансформацией и сбором биологических активов в целях их продажи или переработки всельскохозяйственную продукцию или производства дополнительных биологических активов.

Биотрансформация включает процессы роста, вырождения, продуцирования и размножения, в результате которых в биологическом активе происходят качественные или количественные изменения**.**

Это определяет ряд особенностей, которые оказывают значительное влияние на организацию и ведение бухгалтерского и экономического анализа на сельскохозяйственных предприятиях:

1. Основным средством производства в сельском хозяйстве является земля, поэтому необходим учет земельных угодий и финансовых вложений в них. При ведении учета земель в сельском хозяйстве земельные участки регистрируются в натуральном выражении (гектарах), в денежном выражении они показывают дополнительные (капитальные) вложения и приобретенные земели;
2. Неодинаковая природа отраслей (растениеводство, животноводство, вспомогательное производство и т.д.) и, соответственно, специфические действия, происходящие в них (например, посев, сбор урожая, увеличение веса, потомство и т.д.) вызывают необходимость учета этих изменений;
3. Влияние климатических факторов производства приводит к необходимости учитывать фактор (в первую очередь речь идет о растениеводстве). Конечно, фактор сезонности, в первую очередь, должен учитываться при планировании финансовых результатов при сохранении системы бюджетирования;
4. Дифференциация расходов в финансовой отчетности является следствием получения нескольких видов продукции из одной культуры в растениеводстве или одного вида скота в животноводстве;
5. Необходимость разделения затрат на производственные циклы из-за продолжительности определенных процессов (более одного календарного года). Это приводит к тому, что затраты возникают в одном периоде, а готовая продукция переходит на склад - в следующем (крупный рогатый скот и другие);
6. Необходимость четкого разграничения производственной номенклатуры на счетах бухгалтерского учета (счета 10 «Материалы», 21 «Полуфабрикаты собственного производства», 43 «Готовая продукция»). Дело в том, что определенная часть собственного производства идет во внутренний оборот, что требует достаточно четкого отражения движения продуктов на всех этапах внутрихозяйственного оборота;
7. В сельскохозяйственном производстве используется разнообразная сельскохозяйственная техника, которая требует надежного учета всех мобильных машин и механизмов.

К факторам, влияющим на систему учета, в агропромышленном секторе можно отнести и организационно-правовую форму функционирования предприятия. Сельскохозяйственные предприятия могут быть акционерными обществами, товариществами, фермами и кооперативами.

Несмотря на свои особенности учет в аграрном секторе также, как и в других отраслях ведется по унифицированному плану счетов,в соответствии с установленными методами организации учётных работ и типовыми регистрами бухгалтерского учета.

Учет в сельскохозяйственных организациях осуществляется в соответствии с системой нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета, состоящего из 4 уровней.

Первый уровень: законодательные акты Российской Федерации, которые являются обязательными для всех предприятий без учета их отраслевой привязки; Налоговый кодекс Российской Федерации; Гражданский кодекс; Федеральный закон № 402 «О бухгалтерском учете».

Второй уровень: методические рекомендации с учетом особенностей отрасли, которые были разработаны Министерством сельского хозяйства РФ.

Третий уровень: методические указания и рекомендации, отвечающие на практические вопросы бухгалтерского учета и не вошедшие в предыдущий уровень (Методические указания по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов, Методические рекомендации по бухгалтерскому учету основных средств сельскохозяйственных организаций, План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкция по его применению).

Четвертый уровень: учетная политика организации.

В дополнение к нормативной базе для учета на сельскохозяйственных предприятиях существуют некоторые дополнительные организационные рекомендации. Например, План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций агропромышленного комплекса и Методические рекомендации по его применению были утверждены Приказом Минсельхоза РФ от 13.06.2001 № 654.

Бухгалтерский учет получаемых субсидий регулируется ПБУ 13/2000 «Учет государственной помощи» и ведется на счете 86 «Целевое финансирование». Есть два пути учета субсидий (п. 7 ПБУ 13/2000):

- по мере возникновения права на субсидию;

- при ее фактическом получении.

В первом случае доход возникает сразу же, как только возникает право на их получение, или как только деньги будут получены (выбор варианта зависит от учетной политики).

Таблица 1

**Учет государственной помощи по мере возникновения прав на субсидию**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Дебет | Кредит | Содержание операции |
| 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами" | 86 "Целевое финансирование" | Признаны средства господдержки |
| 51 "Расчетные счета" | 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами" | Поступило финансирование |
| 01 "Основные средства" | 08.4 "Приобретение объектов основных средств" | Оприходованы основные средства, купленные за счет средств целевого финансирования |
| 08.4 "Приобретение объектов основных средств" | 51 "Расчетные счета" | Оплачены купленные основные средства |
| 86 "Целевое финансирование" | 83 "Добавочный капитал" | Отражается использование средств целевого финансирования |

Во втором случае целевое финансирование осваивается не тогда, когда поступают выделенные средства, а когда они приносят выгоды.

Таблица 2

**Учет государственной помощи при ее фактическом получении**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Дебет | Кредит | Содержание операции |
| 51 "Расчетные счета" | 86 "Целевое финансирование" | Получены средства целевого финансирования (деньги) |
| 08.4 "Приобретение объектов основных средств" | 51 "Расчетные счета" | Оплачены приобретенные основные средства |
| 01 "Основные средства" | 08.4 "Приобретение объектов основных средств" | Оприходованы основные средства |
| 26 "Общехозяйственные расходы" | 02 "Амортизация основных средств" | Начислена амортизация на объект ОС приобретенных за счет целевого финансирования |
| 86 "Целевое финансирование" | 91.1 "Прочие доходы" | Освоение целевого финансирования |

Таким образом, финансирование, уменьшается не по мере траты денег, а только в течение всего срока эксплуатации основного средства.

Подводя итог вышеизложенному, следует отметить, что учет в сельскохозяйственном предприятии имеет ряд характеристик, связанных прежде всего с наличием специфических особенностей в этой отрасли. Именно благодаря этим особенностям мы строим необходимые проводки, характеризующую ведение бухгалтерской отчетности именно на сельскохозяйственном предприятии.

**Список литературы**

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 №402-ФЗ
2. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 41«Сельское хозяйство»
3. Государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции на 2013–2020 годы».
4. Лисович Г. М. Бухгалтерский финансовый учет в сельском хозяйстве: Учебник. — М.: Вузовский учебник: ИНФРА — М,2013.-318с.
5. <https://buh.ru/articles/documents/13320/>

**УДК 631.162:657.1**

# Методика управления затратами в системе управленческого учета

# П.Т. Мусаева, студентка 4-го курса

# Т.К. Мусаев, старший преподаватель

# ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный

# аграрный университет имени М.М. Джамбулатова»,

# РД, г. Махачкала

**Аннотация.** Для построения эффективной системы учета затрат предложены инструменты построения качественной системы учета затрат, на основании которой могут приниматься своевременные и эффективные управленческие решения. На основе записей на счетах бухгалтерского учета обоснована прямая трансформация затрат в расходы, минуя процесс создания активов.

**Ключевые слова:** управленческий учет,управление затратами, затраты, расходы, учетная политика, трансформация затрат, система учета.

***Annotation.*** *To build an effective cost accounting system, tools for building a quality cost accounting system are proposed, on the basis of which timely and effective management decisions can be made. On the basis of entries in the accounts justified direct transformation of costs into expenses, bypassing the process of creating assets.*

***Keywords:*** *management accounting, cost management, costs, expenses, accounting policy, cost transformation, accounting system.*

Методы управленческого учета затрат на предприятиях сельского хозяйства представляют собой совокупность приемов и способов отражения затрат в учетных регистрах в целях исчисления себестоимости продукции и финансовых результатов обычной деятельности.

Основными задачами управленческого учета затрат являются:

1. экономически обоснованное разграничение затрат по видам производств и группам;

2. точное разделение всех затрат по экономически однородным элементам и статьям, из которых складывается себестоимость производимой продукции;

3. своевременное, точное и полное отражение выхода продукции, получаемой от отрасли;

4. точное отражение затрат по подразделениям хозяйства;

5. экономически обоснованное определение себестоимости основной, сопряженной и побочной продукции.

Объектами управленческого учета затрат и калькулирования являются продукции, отражаемые в соответствующих калькуляционных единицах, которые представляют собой их количественные измерители.

Среди основных методов учета и калькулирования себестоимости можно отметить следующие: нормативный; попроцессный; попередельный; позаказный.

Нормативный метод учета затрат и калькулирования себестоимости продукции (стандарт-кост) основан на формировании и использовании учетных регистров нормированных затрат, отклонений от их значений фактических затрат и изменений норм, а также причин и виновников возникновения отклонений и изменений.

Проблема точной идентификации и классификации затрат, на основании которых формируется себестоимость продукции, усугубляется из-за отсутствия в нормативно-правовых актах и научной литературе четкого разграничения между экономическими категориями «затраты» и «расходы». В действующих российских учетных стандартах понятие «затраты» встречается 117 раз в то время как «расходы» приводятся 467 раз. При этом нередко интерпретация этих категорий даже совпадает, допускается замена одного понятия другим [4, с.53].

Затраты, по мнению Е.А. Мизиковского и И.Е. Мизиковского, представляют собой структурно детерминированные проявления деловой активности экономического субъекта, а их сущность заключается в «производственном потреблении хозяйственных средств» [4, с.73].

Порядок создания на основе различных инструментов эффективной системы разграничения затрат в учете и принятие по данным производственного учета оперативных управленческих решений, направленных на контроль и управление затратами, можно представить в следующем виде (рисунок 1).

**Инструменты управления затратами**

Разработка учетной политики для целей производственного учета

Разграничение затрат, издержек и расходов

Внедрение международных систем учета затрат

Разработка методики производственного учета затрат

Выбор оптимальных методов учета затрат

Моделирование распределения косвенных затрат

Калькулирование себестоимости результатов труда

Рис. 1. Механизм формирования качественной системы учета затрат

Руководство организации вынуждено ставить перед бухгалтерской и экономической службами вопрос об обеспечении более разноплановой и аналитической информацией о затратах организации в целом и ее отдельных центров ответственности.

Однако для бухгалтеров проблематично обеспечивать управленческий персонал необходимой информацией без создания прозрачной системы учета затрат, в которой предусмотрены инструменты и механизм их практической реализации и использования.

Между тем, в каждой организации в зависимости поставленных перед учетными работниками задач может использоваться собственный инструментарий создания и использования системы учета затрат, а также оценки уровня ее надежности и информационной содержательности. Учетная политика организации, в которой закреплены важные элементы системы учета затрат, может быть использована в качестве мощного инструмента реализации стратегии предприятия [6, с.210].

Следует отметить, что оптимальная учетная политика предприятия влияет на основные показатели деятельности организации и её структурных подразделений. Также при выборе отдельных методов учета затрат руководство организации способно не только принимать совершенно качественные управленческие решения, но и оптимизировать размеры налоговых платежей [1, с.101].

В учетной политике бухгалтерская служба должна предусмотреть элементы, которые непосредственно влияют на количество и качество затрат, как:

- порядок оценки внеоборотных активов и способы начисления амортизации по ним;

- способы списания затрат на содержание, ремонт и эксплуатацию основных средств;

- способы списания постоянных (косвенных) расходов;

- порядок аккумулирования и списания расходов будущих периодов;

- методы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции.

Эффективность использования международных систем учета затрат на этапе принятия управленческих решений возрастает при установлении трёх важных элементов учета:

документированных затрат по видам (затраты по счетам);

затрат по носителям;

затрат по элементам и статьям.

Организация раздельного учета документированных затрат по отдельным их видам позволяет не только фиксировать затраты в момент возникновения в учетной системе, но и разграничивать их по релевантности. При этом важно, чтобы заранее были установлены правила и порядок измерения этих средств в натуральном и стоимостном выражении [3, с.40].

Разграничение в системе учета затрат по элементам и статьям важно для точного экономически обоснованного распределения совокупных затрат между отдельными видами продукции (работ, услуг). При этом обоснованное отнесение затрат на объекты калькулирования (носители затрат) приводит к достоверной себестоимости каждого вида продукции и информационному обеспечению управленческого персонала относительно эффективности функционирования каждой отрасли и подразделения.

Методика перенесения затрат производственной сферы должна быть ориентирована на точное и своевременное формирование стоимостной оценки активов или расходов в организации (рисунок 2).

Внеоборотные активы

Расходы  по основной деятельности

Оборотные активы

Прочие расходы

Рис. 2. Результаты трансформации затрат

Во многих случаях трансформация затрат в расходы проходит, приобретая на промежуточном уровне форму актива (например, готовая продукция). При этом в производственной деятельности нередки случаи, когда затраты не превращаются в активы [2, с.79].

Таким образом, на основе такой информации из системы учета затрат специалисты могут анализировать показатели эффективности производства и реализации каждого вида продукции, а также определить резервы повышения финансовой результативности по отдельным производственным направлениям.

Организация учета затрат на производство продукции основана на следующих принципах: неизменность принятой методологии учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции в течение года; полнота отражения в учете всех хозяйственных операций; правиль­ное отнесение расходов и доходов к отчетным периодам; разграничение в учете текущих затрат на производство и капитальные вложения; регла­ментация состава себестоимости продукции [7, с.46].

Одно из основных условий получения достоверной информации о себе­стоимости продукции - четкое определение состава производственных затрат.

Перечень статей затрат, их состав и методы распределения по видам  
продукции (работ, услуг) определяются отраслевыми методическими  
рекомендациями по вопросам бухгалтерского учета и калькулирования  
себестоимости продукции (работ, услуг) с учетом характера и структуры  
производства.

На дебете счета 20 «Основное производство» к окон­чанию отчетного периода будут собраны фактические производственные затраты на полученную продукцию и незавершенное производство. Аналитический учет производственных затрат ведется по видам произ­водств и видам работ незавершенного производства, что позволяет опре­делить фактическую производственную себестоимость каждого продукта и оценить объем незавершенного производства.

В сельском хозяйстве, как и в других отраслях, производимые затраты неоднородны. Они включают различные материальные расходы, затраченный труд, амортизацию основных средств и т. п.

Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве должен, следовательно, обеспечить строгое разделение затрат по их видам. По видам производств и расходов затраты в сельском хозяйстве систематизируются так же, как и затраты в других отраслях. Однако это не означает полного совпадения в учете по другим признакам. В целом построение учета затрат в сельском хозяйстве имеет ряд отличий, что определяется особенностями отрасли (таблица 1).

Таблица 1

Классификация затрат для целей управления издержками

|  |  |
| --- | --- |
| **Направления управленческого контроля** | **Классификация затрат** |
| 1. Процесс учета затрат и калькулирования себестоимости продукции | - одноэлементные и комплексные;  - экономические элементы и статьи кальку­ляции;  - постоянные и переменные;  - основные и накладные;  - прямые и косвенные;  - текущие и единовременные;  - входящие и истекшие. |
| 2. Процесс планиро­вания и принятия управленческих ре­шений | - явные и альтернативные;  - релевантные и нерелевантные;  - эффективные и неэффективные;  - обязательные и поощрительные. |
| 3. Процесс контроля и регулирования | - контролируемые и неконтролируемые;  - регулируемые и нерегулируемые;  - центры возникновения затрат и центры ответственности. |

Экономически обоснованная классификация производ­ственных затрат является основой организации учета производственной деятельности. В соответствии с обще­принятой классификацией в промышленности предусмот­рены следующие группировки затрат на производство:

по составу - одноэлементные и комплексные;

по видам - элементы расходов и статьи калькуля­ции;

по назначению - основные и накладные;

по отношению к объему производства - постоянные и переменные;

по способу отнесения на себестоимость отдельных изделий - прямые и косвенные; и по характеру затрат - производственные и внепроизводственные;

по степени охвата планом - планируемые и не пла­нируемые.

Таким образом, управление затратами и себестоимостью продукции предприятий - планомерный про­цесс формирования затрат на производство всей продукции и себестоимости отдельных изделий, контроль за выполнением заданий по снижению себестои­мости продукции, выявление резервов ее снижения.

**Список литературы**

1. Азракулиев З.М., Ханчадарова А.Ш. и др. Варианты выбора оптимального решения хозяйственных ситуаций на этапе формирования учетной политики // Проблемы развития АПК региона. – 2016. - №2. – с. 100-104.
2. Ефимова А.А. Себестоимость: от управленческого учета затрат до бухгалтерского учета расходов / Ефимова А.А.- Москва: Вершина, 2007-208 с.
3. Зубенко Е.Н., Мизиковский Е.А. Вопрос определения затрат в отечественной и зарубежной практике // Вестник СамГУПС. – 2015. – №3 (29). – с.38-41
4. Коське М.С., Мишучкова Ю.Г. [Затраты в российском бухгалтерском учете](consultantplus://offline/ref=17E25DEFE15894BD32C6921209213536387F6270CF7102C2BF877A7E5FzFC5L): экономическая сущность и нормативное закрепление // Международный бухгалтерский учет. 2015. №32. С.51-63.
5. Мизиковский Е.А., Мизиковский И.Е. Производственный учет. – М.: Магистр : Инфра-М, 2015. – 272 с.
6. Мусаев Т.К. Порядок построения системы учета затрат / Т.К.Мусаев / В сб.: [Сборник научных статей по бухгалтерскому учету, экономическому анализу и аудиту, посвященных юбилею заслуженного профессора ННГУ им. Н.И. Лобачевского, доктора экономических наук Е.А. Мизиковского](https://elibrary.ru/item.asp?id=35616733) Под редакцией И.Е. Мизиковского, Э.С. Дружиловской, А.А. Баженова. Нижний Новгород, 2018. С. 209-215.
7. Соколов Я.В. Учет затрат – от теории к практике // Бухгалтерский учет. 2005. №6. С.44-47.

**УДК 657**

**АУДИТОРСКАЯ ПРОВЕРКА РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ**

# И. Наджафов, студент 4 курса

# К.Ф. Ибрагимов, старший преподаватель

# ФГОУ ВО «Дагестанский государственный аграрный

# университет имени М.М. Джамбулатова»,

# Россия, г. Махачкала

**Аннотация.** В статье раскрывается порядок проведения адиторской проверки расчетов с персоналом по оплате труда на сельскохозяйственных предприятиях.

**Ключевые слова:** аудиторская проверка, расчеты с персоналом по оплате труда. Удержания из заработной платы, внутренний контроль

***Annotation.*** *The article describes the procedure of audit of calculations with the personnel on wages at agricultural enterprises.*

***Keywords:*** *audit, calculations with the personnel on payment. Deductions from wages, internal control*

В сельскохозяйственных организациях аудит расчетов по оплате труда является одним из наиболее трудоемких объектов аудиторской проверки. Операции по учету труда заработной платы, как правило, многочисленны, осуществляются систематически и отличаются разнообразием и спецификой, характерной для сельского хозяйства. Это выражается многочисленности видов ручных и механизированных работ в растениеводстве животноводстве, вспомогательных обслуживающих производствах, большом наборе технологических операций, сезонном характере работ. Кроме того, применяются разные формы и системы оплаты труда, что приводит к использованию большого количества разнообразных первичных документов по их учету, способов их систематизации, обработки и отражения в бухгалтерских регистрах.

Аудитор, проводящий проверку по данному объекту учета, должен владеть не только методами учета труда и заработной платы, но и специальными знаниями по сельскому хозяйству. Если необходимо четко представлять себе порядок тарификации сельскохозяйственных работ и определения норм выработки или норм обслуживания животных, последовательность выполнения сельскохозяйственных работ, состав специализированных форм первичной документации, бухгалтерской и статистической отчетности. В отдельных случаях могут потребоваться консультации агронома, зоотехника, инженера.

Цель аудита расчетов по оплате труда при проведении обязательной аудиторской проверки не отличается от целей при контроле других объектов и выражается формировании мнения о достоверности соответствующих показателей бухгалтерской отчетности клиента. Сохраняются и общие задачи проверки, которые согласно ФПСАД №5 «Аудиторские доказательства» заключаются в получении аудиторских доказательств по всем предпосылкам подготовки бухгалтерской отчетности.

Применительно к этому объекту аудита к их числу относятся; -проверка реальности сумм задолженности по оплате труда, отраженных в бухгалтерском учете и отчетности на конкретную дату;

-установление правомерности и достоверности операций по начислению основной, дополнительной заработной платы, отраженных в бухгалтерском учете в проверяемом периоде;

-контроль за полнотой и своевременностью отражения анализируемых операций в бухгалтерском учете;

-подтверждение правильности классификации изучаемых операций, а также точности представления и раскрытия информации в соответствующих формах финансовой бухгалтерской отчетности.

Аудиторская проверка начинается с изучения и оценки системы внутреннего контроля аудируемого лица. Это позволяет аудитору получить общее представление об организации бухгалтерского учета и контроля за расчетами по оплате труда оценить риски возможных искажений финансовой информации разработать эффективный подход к проведению аудиторских процедур по существу.

Оценка системы внутреннего контроля и уровня риска.

На наш взгляд для оценки эффективности системы внутреннего контроля и уровня риска существенного искажения по данному объекту проверки аудитору следует сконцентрировать свое внимание на следующих направлениях.

Наличие локальных нормативных актов, регулирующих численность работников и оплату труда. Аудитор должен выяснить, имеются ли на проверяемом предприятии внутренние системные документы, регулирующие численность работников и вопросы оплаты труда. Изучение содержания данных документов позволяет установить, соответствуют ли внутренние положения требованиям Трудового кодекса Российской Федерации. Отсутствие указанных документов или их противоречие трудовому законодательству свидетельствует о слабости внутреннего контроля аудируемого лица и может привести к появлению недостоверных данных в бухгалтерском учете и финансовой отчетности.

Формы и системы оплаты труда.

Аудитор должен исходить из предложения что чем разнообразнее виды, формы и системы оплаты труда, применяемые на цредприятии, тем сложнее порядок учета труда и заработной платы , многочисленнее состав первичных документов и записей в учетных регистрах, а следовательно, выше вероятность искажений.

Форма выплаты заработной платы.

Если на предприятии наряду с денежной формой выплаты заработной платы используется натуральная оплата труда, то возникают дополнительные риски, связанные с возможными нарушениями в исчислении НДС, НДФЛ, а также с ошибками в синтетическом учете данных операций.

Организация аналитического учета расчетов по оплате труда. Следует выяснить, как организован аналитический учет расчетов по оплате труда, позволяет ли он получать информацию по каждому работнику по видам начислений и удержаний. Отсутствие аналитического учета неизбежно приводит к искажения бухгалтерского учета и отчетности.

Обеспеченность нормативными документами, регламентирующими порядок расчетов по оплате труда и отчетности.

Обеспеченность нормативными документами, регламентирующими порядок расчетов по оплате труда.

Нормативные требования к порядку расчета средней заработной платы, начислению пособий по временной нетрудоспособности, отпускных и других выплат периодически изменяются. Своевременно отслеживать и учитывать и учитывать нововведение можно только при наличии электронных справочно- информационных баз. Отсутствие является недостатком в организации бухгалтерского учета предприятии и повышает вероятность ошибок в расчетах с персоналом по оплате труда.

Контроль за правильности начисления заработной платы и исчислением НДФЛ. Если на предприятии проводится систематический контроль за обоснованностью начисления заработной платы, правильностью

применения тарифных ставок и расценок, правомерностью исчисления НДФЛ, то вероятность искажений минимизируется, а следовательно, снижается вероятность финансовых взысканий со стороны налоговых органов.

Наличие и контроль за соблюдением графика документооборота по данному участку учета. Аудитор должен изучить процедуры передачи сведений из производственных подразделений в бухгалтерию. Несвоевременная и неритмичная передача информации может привести к искажению текущих учетных данных к и отчетной информации.

Для оценки аудиторского риска могут прорабатываться и другие необходимые, по мнению аудитора направления.

По результатам тестирования системы внутреннего контроля и оценки аудиторского риска определяются характер, масштаб и сроки проведения аудиторских процедур по существу.

Таблица 1

**Программа аудита расчетов с персоналом по оплате tруда**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Направления аудита | | Цель аудиторской процедуры | | Аудиторские процедуры, необходимые для получения аудиторских доказательств. |
| 1.1. Аудит правомерности трудовых отношений работников с аудируемым лицом. | | Инспектирование предпосылки «Права и обязанности». | | Проверка наличия и правильности оформления коллективного договора или трудовых договоров, приказов о приеме на работу приказов о прекращении трудового договора с работником. |
| 1.2.Аудит соблюдения трудового законодательства в части расчетов по оплате труда. | | Инспектирование предпосылки «Права и обязанности» | | Проверка наличия штатного расписания, положение об оплате труда, положения о премировании Инспектирование обоснованности установленных норм выработки по видам работ и сельскохозяйственной техники. Контроль за правильностью определения тарифных ставок. |
| 2.1 .Аудит правильности начисления заработной платы; основной, дополнительной, выплат стимулирующего характера пособий по временной нетрудоспособности. | | Возникновение, полнота, точность измерения, стоимостная оценка. | | Инспектирование наличия оформления первичных документов по учету труда и заработной платы.  Сверка данных взаимосвязанных первичных документов по учету заработной платы выходу продукции. Контроль за |
| 2.2.Аудит полноты отражения операций по начислению заработной платы в бухгалтерском учете в правильных суммах в соответствующих отчетных периодах. |  | | правильностью тарификации выполненных работ, соответствием применяемых ставок, расценок действующему положению об оплате труда. | | |
| 1. Аудит правомерности и полноты удержания из заработной платы. 2. Аудит полноты отражения операций по удержаниям из заработной платы в бухгалтерском учете в правильных суммах и в соответствующем отчетном периоде. | Возникновение, полнота, точность измерения, стоимостная оценка. | | Арифметический контроль расчетов НДФЛ.  Контроль правильности оценки натуроплаты по внутренним и рыночным ценам для исчисления налоговых платежей. | | |
| 4.1 .Аудит своевременности выплаты заработной платы и депонирование невыплаченных сумм | Существование, возникновение, полнота. | | Проверка документальной подверженности операций по выплате заработной платы .Установление правомерности натуральной формы оплаты труда. | | |

В соответствии с программой аудиторской проверки осуществляются запланированные аудиторские процедуры. В начале проверки аудитор контролирует правильность документального оформления трудовых отношений с работниками предприятия. Он устанавливает наличие коллективного договора или индивидуальных трудовых договор с работниками анализирует правильность их заполнения наличие подписей сторон т печати предприятия. При этом аудитор руководствуется общими требованиями к содержанию коллективного и трудового договора, установленными ст. 41 и 57 ТК РФ. Одновременно выборочно проверяется наличие приказов о приеме работника на работу форма № Т-1,о переводе на другую работу форма №Т-5 ,о прекращении трудового договора с работником форма № Т-8.

Анализируется также содержание положения об оплате труда действующего на предприятии.

Для проверки правильности начисления основной заработной платы аудитор использует первичные документы по учету труда и заработной платы; табели учета рабочего времени и расчета оплаты труда формы №Т- 12,Т-13,учетные листы трактористов - машинистов форма № 411-АПК, учетные листы труда и выполненных работ, путевые листы грузового и легкового автомобилей форма №3 и 4-п, расчеты начисления оплаты труда работника животноводства форма №413-АПК.

Аудитор инспектирует правильность оформления первичных документов; наличие подписей должностных лиц, ответственных за учет рабочего времени и объема выполненных работ; обращает внимание на имеющиеся исправления, которые могут свидетельствовать о повторном использовании документа или приписках.

Поводя проверку первичных документов, аудитор контролирует;

-правильность тарификации произведенных работ и определения норм выработки по видам выполненных работ, руководствуясь соответствующими справочными данными;

-правомерность применяемых тарифных ставок, расценок, должностных окладов исходя из установленных действующим положением об оплате труда;

-достоверность объема выполненных работ или произведенной продукции путем сравнения с документами, выполнения работ, движения животных; например, расчеты по оплате труда работникам животноводства можно сопоставить с данными журнала надоя молока, актов на оприходование приплода животных; учетные листы трактористов- машинистов с картами полей предприятия, актами приема сочных и грубых кормов и др.

На основе проверенной информации аудитор контролирует точность арифметических расчетов по начислению основной заработной платы.

Одновременно оценивается правильность начисления дополнительной заработной платы за выслугу лет, за классность, за совмещение профессий, за качество выполненных работ, за сохранность поголовья и т.п. Аудитор выясняет размер доплат, установленный положением об оплате труда предприятия, коллективным или трудовым договором. Контролирует, учтены ли при этом требования ст. 146-154 ТК РФ. Арифметическим путем проверяется правильность расчета дополнительных выплат в первичных документах по учету труда и заработной платы.

По стимулирующим выплатам контролируется обоснованность их начисления. Для этого аудитор устанавливает, предусмотрено ли премирование трудовыми договорами положением об оплате труда предприятия и в каком размере. Проверяется наличие приказов руководителя о поощрении работника форма №11,либо решений совета директоров санкционирующих единовременные стимулирующие доплаты. Аудитор устанавливает насколько полно отражены начисленные основная и дополнительная заработная плата в учетных регистрах .С этой целью данные первичных документов по учету труда и заработной платы сопоставляются с записями в расчетных или расчетно-платежных ведомостях, лицевых счетах работников ,которые в свою очередь сверяются со сводными данными о начисленной заработной платы в формах № 58-АПК,59-АПК или с соответствующими регистрами при автоматизированной форме учета. Затем проверяется правильность начисления выплат, производимых из расчета средней заработной платы, в том числе отпускных и пособий по временной нетрудоспособности. Типичным нарушением при расчете данных видов выплат является неправильное определение среднего дневного заработка, ведущее к искажению итоговых сумм выплат. Аудитор проводит арифметический контроль произведенных начислений, применяя алгоритм расчетов, установленный Положением об особенностях порядка исчисления средней заработной платы и Положением об особенностях порядка исчисления пособий ,по беременности и родам, ежемесячного пособия по уходу за ребенком гражданам, подлежащим обязательному социальному страхованию на случай временной нетрудоспособности и в связи материнством. Информационными источниками аудита выступают лицевые счета работников, записки расчеты о предоставлении отпуска работнику, бухгалтерские справки по расчету пособий по временной нетрудоспособности.

В процессе этой работы аудитор рассматривает следующие вопросы. Согласно нормативным требованиям в расчет включаются 12 календарных месяцев, предшествующих месяцу ухода в отпуск или болезни. Расчетный период берется в календарных днях, в него включается только фактически отработанное время. На основании лицевых счетов работников аудитор устанавливает состав их заработной платы за расчетный период. Для расчета средней заработной платы учитываются все выплаты, предусмотренные системой оплаты труда на предприятии. При этом следует различать порядок учета премий при расчете отпускных и больничных. К перечню выплат, не включаемых в расчет, относятся выплаты, исчисляемые из среднего заработка, выплаты разового характера, не предусмотренные системой оплаты труда выплаты социального характера. По последним проверяется соблюдение ограничений на максимальный размер пособия и правильность корректировки их суммы зависимости от стажа сотрудника. Аудитор должен проверить, что первые два дня болезни оплачены за счет средств работодателя, а последующие - за счет средств ФСС РФ.

Важную роль играет правомерность и полнота удержаний из заработной платы.

Основным видом удержаний является НДФЛ, расчет которого по каждому работнику производится в налоговых карточках по учету доходов и НДФЛ. Аудитор осуществляет арифметический пересчет сумм удержанного налога.

Суммы заработной платы, невыплаченные в установленный срок должны быть депонированы. Аудитор на основании расчетное - платежных ведомостей устанавливает дату возникновения и сумму депонентской задолженности, количество депонентов, сверяет эти данные с показателями реестра невиданной оплаты труда или соответствующими регистрами автоматизированной обработки.

Аудитор сверяет тождественность данных аналитического и синтетического учета по счету 70. Для этого данные расчетно-платежных ведомостей сопоставляются с записями в сводной ведомости начисленной оплаты труда по расчетам с персоналом или в соответствующем регистре компьютерной обработки, которые в свою очередь сверяет с данными в журнале - ордере № десять - АПК и главной книге в части дебетовых и кредитовых оборотов по счету 70.

Показатели сводной ведомости по расчетам с персоналом могут быть сопоставлены с данными учетных регистров по корреспондирующим счетам;

Счет «Касса» - на сумму выданной из кассы заработной платы;

Счет «Расчеты по налогам и сборам» на сумму удержанного НДФЛ.

Результаты аудиторской проверки расчетов по оплате труда в форме отчета доводятся до сведения руководства аудируемого лица. В отчете отражаются выявленные нарушения и рекомендации по их устранению.

Кроме того, могут быть приведены предложения по совершенствования систем оплаты труда в организации, рационализации графика документооборота и др.

**Список литературы**

1. Соколов В. Я. Управленческий учет: учебник – М: ИНФРА-М, 2011 – 720с.

2. Герасимова Л. Н. Управленческий учет: теория и практика. – Ростов-на/Д: Феникс, 2013. – 508с.

3. Юсуфов А.М., Исмаилов М. И., Оруджева З. А. О повышении роли амортизации в воспроизводстве основного капитала сельскохозяйственной организации II Бухучет в сельском хозяйстве, 2016, №10.

4.Мукаилов М.Д., Курбанов К.К. [Проблемы и приоритетные направления развития интеграционных процессов в агропромышленном комплексе Республики Дагестан](https://elibrary.ru/item.asp?id=30734192) / /[Проблемы развития АПК региона](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263). 2017. Т. 32. [№ 4 (32)](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263&selid=30734192). С. 176-182.

5.Джамбулатов З.М., Магомедов М.Ш. [Минеральное питание скота на комплексах и фермах](https://elibrary.ru/item.asp?id=26335026)Джамбулатов З.М., Магомедов Ш.М.. Махачкала, 2013.

6.Мусаев Т.К. Порядок построения системы учета затрат / Т.К.Мусаев / В сб.: [Сборник научных статей по бухгалтерскому учету, экономическому анализу и аудиту, посвященных юбилею заслуженного профессора ННГУ им. Н.И. Лобачевского, доктора экономических наук Е.А. Мизиковского](https://elibrary.ru/item.asp?id=35616733) Под редакцией И.Е. Мизиковского, Э.С. Дружиловской, А.А. Баженова. Нижний Новгород, 2018. С. 209-215.

**УДК: 338.45**

# Методы калькулирования себестоимости продукции и пути их улучшения

# У.Д. Османова,студентка 4 курса

# А.М. Юсуфов, к.э.н., профессор,

# ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный аграрный

# университет имени М.М. Джамбулатова»

**РД, г. Махачкала**

**Аннотация**: В статье излагается порядок исчисления себестоимости продукции, отражение затрат по видам и направлениям деятельности. Себестоимость показана в трех управленческих формах и приведены основные их особенности, используемые при ее расчете. Особое внимание уделено методам калькулирования себестоимости, которые применяются в производственной и коммерческой деятельности. Используя методы учета затрат в работе приводится порядок определения себестоимости единицы продукции.

**Ключевые слова:** калькулирование, затраты, себестоимость, материалы, полная себестоимость, коммерческие расходы, попередельный метод, попроцессный метод, косвенные расходы.

***Annotation:*** *The article describes the procedure for calculating the cost of production, cost reflection by types and activities. The cost price is shown in three management forms and their main features used in its calculation are given. Particular attention is paid to the methods of cost calculation, which are used in production and commercial activities. Using the methods of cost accounting in the procedure for determining the unit cost of production.*

***Key words:*** *calculation, costs, cost, materials, total cost, commercial costs, poperedelny method, process method, indirect costs.*

Калькулирование рассматривается как совокупность приемов для формирования затрат на производство продукции и расчетных процедур в целях исчисления себестоимости продукции. Результатом калькулирования является расчетный объем затрат предприятия, падающийся на единицу объекта калькулирования (единицу произведенной продукции). Калькулирование необходимо всем производственно-коммерческим организациям, учреждениям сферы обслуживания, предприятиям торговли, общественного питания и другим.

При осуществлении производственного процесса предприятие несет определенные затраты по расходу сырья и материалов, начислению заработной платы работникам, отчислениям на социальные нужды, кредитов на содержание и эксплуатацию оборудования, начислению амортизации, а также исполняет расходы на управление деятельностью.

По объему учитываемых затрат себестоимость разделяют на три вида:

***1) бригадная себестоимость***, включающая в себя затраты на производство продукции в пределах бригады, это прямые материальные затраты на производство продукции и амортизация, относимая непосредственно на затраты, заработная плата основных производственных рабочих, социальные отчисления, расходы на ремонт основных средств, средства защиты растений и животных и другие расходы.

***2) производственная себестоимость,*** характеризующая себестоимость готовой продукции и свидетельствующая о затратах предприятия, в связи с выпуском продукции. Она включает в себя прямые затраты и общехозяйственные расходы. Формула определения такой себестоимости следующая:

**ПрС = ЗП + НР**,

где

**ПрС** – производственная себестоимость;

**ЗП** – затраты прямые;

**НР** – накладные расходы;

Производственная себестоимость в отличие от бригадной охватывает все прямые и накладные расходы. Ее используют для формирования прибыли, расчета финансовых результатов.

***3) полная себестоимость*** реализованной продукции объединяет общие затраты производства с затратами по реализации продукции. Это производственная себестоимость, увеличенная на сумму коммерческих и сбытовых расходов. Её реальное определение на предприятии необходимо для:

- маркетинговых исследований и принятия на их основе решений о производстве продукции с наименьшими затратами;

- определения степени влияния отдельных статей затрат на себестоимость продукции (работ, услуг);

- ценообразования;

- правильного определения финансовых результатов работы, а соответственно и налогообложения прибыли.

***Фактическую себестоимость*** определяют в сельскохозяйственных организациях в конце отчетного года на основании данных бухгалтерского учета о фактических затратах на производство. Плановая себестоимость и фактическая себестоимость определяются по одной методике и по одним и тем же калькуляционным статьям, что необходимо для сравнения и анализа показателей себестоимости.

Для калькулирования себестоимости продукции имеет большое значение методы учета производственных затрат. По характеру производственного процесса выделяют попередельный, позаказный и попроцессный методы.

**Попередельный метод учета затрат** используется в производствах массового выпуска продукции и связанных с последовательной переработкой сырья и материалов, которая осуществляется в несколько переделов. Передел - совокупность технологических операций, в результате которых сырье и материалы превращаются в полуфабрикаты или готовую продукцию. Сущность данного метода заключается в том, что прямые издержки производства формируются не по видам продукции, а по переделам. Отдельно исчисляется себестоимость продукции каждого передела.

Косвенные расходы распределяются пропорционально установленным базам. Перечень переделов обуславливается особенностями технологического процесса.

Продукция, полученная в каждом переделе (кроме последнего) является полуфабрикатом собственного производства. Поэтому различают полуфабрикатный и бесполуфабрикатный варианты исчисления себестоимости.

Полуфабрикатный метод калькуляции позволяет учитывать затраты по каждому переделу и движение полуфабрикатов из цеха в цех. Полуфабрикаты входят в себестоимость продукции отдельной статьей, т.е. себестоимость продукции каждого передела состоит из затрат передела и себестоимости полученных полуфабрикатов.

Бесполуфабрикатный метод учитывает исключительно затраты по каждому переделу.

Остатки незавершенного производства на конец периода определяются путем инвентаризации передела. Себестоимость единицы каждого вида продукции калькулируется комбинированным или одним из пропорциональных способов.

**Позаказный метод учета затрат** используется в индивидуальном и мелкосерийном производстве. Заказ - документально оформленное распоряжение на выполнение производственного заказа.

Сущность данного метода заключается в том, что на предприятии путем заполнения специальных бланков открываются заказы, по которым затраты учитываются по ним индивидуально, т.е. обособленно.

По окончании работ счета на заказ закрываются. Определяется индивидуальная себестоимость единицы продукции (заказа).

**Попроцессный (простой) метод учета затрат** используется в отраслях с ограниченной номенклатурой продукции и там, где незавершенное производство отсутствует или незначительно (в добывающей промышленности, на электростанциях и т. п.).

Сущность данного метода заключается в следующем. Прямые и косвенные издержки учитываются по калькуляционным статьям затрат на весь выпуск готовой продукции. Средняя себестоимость единицы продукции определяется делением суммы всех издержек за отчетный период на количество выпущенной в периоде готовой продукции.

Издержки вспомогательных производств и управленческие расходы формируются по комплексным калькуляционным статьям затрат.

Таким образом, применяя различные методы учета затрат, которые характеризуют способы формирования затрат, калькулирование дает возможность узнавать их предел, сравнивать его с плановыми или нормативными размерами. Особая значимость калькулирования состоит в том, что оно не является односторонним и легко выполняемым учетным инструментом. Исчисление себестоимости охватывается целый ряд учетных процедур, выполняемых до начала непосредственного ведения расчетных действий.

**Список литературы**

1. Соколов В. Я. Управленческий учет: учебник – М: ИНФРА-М, 2011 – 720с.

2. Герасимова Л. Н. Управленческий учет: теория и практика. – Ростов-на/Д: Феникс, 2013. – 508с.

3. Юсуфов А.М., Исмаилов М. И., Оруджева З. А. О повышении роли амортизации в воспроизводстве основного капитала сельскохозяйственной организации II Бухучет в сельском хозяйстве, 2016, №10.

4.Мукаилов М.Д., Курбанов К.К. [Проблемы и приоритетные направления развития интеграционных процессов в агропромышленном комплексе Республики Дагестан](https://elibrary.ru/item.asp?id=30734192) / /[Проблемы развития АПК региона](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263). 2017. Т. 32. [№ 4 (32)](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263&selid=30734192). С. 176-182.

**УДК 330**

# ГОСУДАРСТВЕННОЕ  РЕГУЛИРОВАНИЕ  ЭКОНОМИКИ:

# ПРОБЛЕМЫ  И  ПЕРСПЕКТИВЫ  РАЗВИТИЯ

# М. М. Рамазанова, студентка 3 курса

# Г.С. Исбагиева, ст. преподаватель кафедры

**ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет**

# народного хозяйства», г. Махачкала, Россия

**Аннотация.** В статье рассматривается роль государства в управлении экономикой, а также основные инструменты  воздействия  государства  на  экономику  являются  методы  и  формы  государственного  регулирования.

**Ключевые слова:** госрегулирование, занятость, безработица, экономика, пенсионная реформа, общество, экономическая безопасность.

***Annotation.*** *The article deals with the role of the state in the management of the economy, as well as the main tools of the state's impact on the economy are the methods and forms of state regulation.*

***Keywords:*** *state regulation, employment, unemployment, economy, pension reform, society, economic security.*

На  протяжении  долгого  времени  существовало  множество  споров  относительно  необходимости  регулирования  экономики  государством.  Стороны  «за»  и  «против»  государственного  регулирования  приводили  весомые  аргументы  в  пользу  собственных  убеждений,  из-за  чего  не  всегда  удавалось  придти  к  общему  решению  данной  проблемы.  Сегодня  в  условиях рыночной  экономики  необходимость  государственного  вмешательства  не  вызывает  никаких  сомнений.  Более  того,  от  качества  осуществления  политики  регулирования  экономики  зависит  состояние  не  только  отдельных  отраслей,  но  и  общества  в  целом.

Предпосылками  развития  мысли  о  необходимости  государственного  вмешательства  в  экономику  являлись  первая  и  вторая  мировые  войны  и  экономический  кризис  30-х  годов.  Было  отмечено,  что  рынок  далеко  не  всегда  способен  к  саморегулированию  и  часто  рыночный  механизм  дает  сбои.  К  причинам  таких  сбоев  можно  отнести  внешние  эффекты  (экстерналии)  -  влияние  деятельности  одного  человека  на  благосостояние  другого;  необходимость  создания  общественных  благ.  Таким  образом,  перед  государством  возникла  серьезная  задача:  создание  необходимой  инфраструктуры  (системы  институтов),  устойчивости  национальной  валюты,  экономической  безопасности  и  т. д.

Впервые  теоретическую  необходимость  государственного  вмешательства  в  экономику  обосновал  Дж.М.  Кейнс  в  своей  работе  «Общая  теория  занятости,  процента  и  денег».  По  мнению  Кейнса,  государственное  регулирование  должно  осуществляться  по  следующим  направлениям:

1.  Регулирование  процентной  ставки  (более  низкая  норма  ссудного  процента  повышает  уровень  инвестиционного  спроса  и  уровень  занятости);

2.  Осуществление  бюджетной  политики  путем  увеличения  государственных  расходов  и  расширения  государственных  инвестиций;

3.  Соблюдение  интересов  социальных  групп,  перераспределение  доходов;

4.  Регулирование  уровня  занятости,  сдерживание  и  (или)  снижение  роста  темпов  безработицы.

Кейнсианская  концепция  государственного  регулирования  экономики  доказала  свою  эффективность  не  только  во  время  Великой  депрессии,  но  и  во  время  второй  мировой  войны  и  послевоенный  период.

 Государственное регулирование – это форма управления экономикой, представляющая собой влияние, воздействие государс­твенных органов на экономические процессы. Оно применяется в ус­ловиях, когда объект управления непосредственно не подчинен субъекту управления, т.е. какому-то государственному органу.[5]

Государственное  регулирование  имеет  два  уровня:  практический  и  научный. Практический  -  это  совокупность  мер,  направленных  на  реализацию  регулирования.  Теоретический  уровень  -  систематическое  научное  исследование  способов  воздействия  на  экономику  в  целях  более  эффективного  функционирования  рыночных  процессов.  В  конечном  счете,  целью  обоих  уровней  является  повышение  общественного  благосостояния.

Воздействие  государства  на  экономику  предполагает  синтез  рыночного  саморегулирования  и  государственные  регулятивные  меры.  Отсюда  вытекают  два  вида  регуляторов:  рыночные  и  плановые.

Плановые  регуляторы  -  это  действия  человека,  направленные  на  налаживание  конкретной  экономической  деятельности;  рыночные  регуляторы  —  объективно  действующие  и  являющиеся  результатом  взаимодействия  производителей  и  потребителей  определенных  товаров  и  услуг.

Основными  инструментами  воздействия  государства  на  экономику  являются  методы  и  формы  государственного  регулирования:

Прямые  (административные)  -  не  связаны  с  созданием  дополнительных  материальных  стимулов  для  их  реализации,  основаны  на  авторитете  государства,  включают  меры  запрещения,  принуждения,  разрешения.  Так,  к  прямому  воздействию  относятся  меры,  связанные  с  целевым  кредитованием  (кредитование  по  льготным  ставкам),  а  также  с  установлением  Центральным  Банком  ставки  рефинансирования  .

Косвенные  (экономические)  -  базируются  на  инструментах  экономического  прогнозирования,  программирования,  бюджетной  и  налоговой  систем,  денежно-кредитной,  валютной,  таможенной  политики  и  др.

По  мере  развития  рыночной  экономики  сфера  применения  косвенного  регулирования  значительно  расширяется,  сужая  при  этом  возможности  прямого  вмешательства  государства  в  экономические  процессы.  Так,  мощным  инструментом  регулирования  экономики  является  бюджетная  политика

Бюджетный  процесс  регламентируется  Бюджетным  кодексом  Российской  Федерации.  Одну  из  самых  значимых  ролей  в  государственном  регулировании  играет  Министерство  экономического  развития  и  торговли  Российской  Федерации.

В  настоящее  время  большое  значение  в  государственном  регулировании  отводится  на  решение  социально-экономических  задач:  «создаются  ориентиры  по  ресурсному  обеспечению  государственных  программ  и  оценку  рисков  бюджетной  разбалансированности  в  различных  прогнозных  сценариях,  а  также  рекомендуемый  алгоритм  действий  при  их  реализации»  [1].

Проблема  пенсионной  реформы  стоит  особенно  остро.  Первостепенной  задачей  государства  является  принятие  новой  стабильной,  понятной  пенсионной  формулы,  которая  стимулировала  бы  граждан  к  более  позднему  выходу  на  пенсию,  при  этом  страховая  нагрузка  должна  остаться  приемлемой  для  бизнеса.  Реформа  пенсионной  системы  в  является  одной  из  ключевых  задач,  требующих  наискорейшего  решения.

Государственное  регулирование  экономики  не  может  успешно  функционировать  без  сильной,  хорошо  продуманной  законодательной  базы.  Развитие  налоговой  системы  и  ее  конкурентоспособности  -  путь  к  более  совершенному  регулированию  экономики  государством.  Требуется  упростить  налоговый  учет  и  приблизить  его  к  бухгалтерскому  учету,  повысить  эффективность  мер  по  противодействию  уклонения  от  налогообложения. [2]

В обеспечении нормального функционирования любой современной экономической системы важная роль принадлежит государству. Государство на протяжении всей истории своего существования наряду с задачами поддержания порядка, законности, организации национальной обороны, выполняло определенные функции в сфере экономики.

Современная экономика России имеет все возможности быть «социально-рыночной», максимально удовлетворяя растущие потребности человека. Однако для этого необходимо регулирование, т.к. рыночная экономика очень несовершенна.

Роль регулирующего центра может выполнить только государство – институт, представляющий все общество и обладающий правом внеэкономического вмешательства в экономические отношения. Задача состоит в том, чтобы найти оптимальную меру и наиболее эффективные формы государственного регулирования экономики, которые, не разрушая ее рыночную природу, в то же время обеспечили бы рыночной экономике максимальную эффективность.

Неизбежность государственного регулирования рыночной экономики постоянно рождает соблазн директивного решения многих экономических проблем. Однако чаще всего результат такого административного решения оборачивается лишь видимостью  преодоления кризисных экономических ситуаций, хотя в некоторых сферах приоритет государственного воздействия необходим и эффективен.

Общая стратегия государственного регулирования рыночной экономики базируется на следующих принципах:

* предпочтение следует отдавать рыночным формам организации экономики. На практике это означает, что государство должно финансировать только те социально значимые отрасли, которые не привлекают частный бизнес из-за малой прибыльности;
* государственное предпринимательство должно не конкурировать, а помогать развитию частного бизнеса. Игнорирование этого принципа способно привести к искусственному доминированию государственных предприятий над частными;
* государственная финансовая, кредитная и налоговая политика должна способствовать экономическому росту и социальной стабильности;
* особую значимость государственное регулирование приобретает в период кризисов, а также для процессов в сфере межгосударственных экономических отношений (импортно-экспортные операции, международная специализация производства, валютные отношения).

Государство в рыночной экономике вынуждено выступать в качестве экономического агента, но оно имеет некоторые особенности: государству принадлежит регулирующая роль в общественных отношениях, оно отличается внерыночным происхождением дохода и обладает императивным статусом, то есть его требования являются обязательными для всех остальных экономических агентов.

Государственное регулирование преследует три цели:

* минимизацию неизбежных негативных последствий рыночных процессов;
* создание правовых, финансовых и социальных предпосылок эффективного функционирования рыночной экономики;
* обеспечение социальной защиты тех групп рыночного общества, положение которых в конкретной экономической ситуации становится наиболее уязвимым.

**Список литературы**

1. Соловьев А.И., Пушкарева Г.В. Политика. Государство. Управление/сост. – М.: ИД КДУ, 2014. – 408 с. ISBN: 978-5-906226-60-0

2. Пономарева Е.Г. Политические институты и отношения в современной России. Учебник. – М.: РОССПЭН, 2007. – 264 с.

3. Пономарева Е.Г. Политические отношения и политический процесс в современной России: Хрестоматия. Т.1./ – М.: ИНИОН РАН, 2007. – 212 с. ISBN: 978-5-248-00306-8.

4. Сухова О.А. Государственное регулирование экономики: проблемы и перспективы развития // научное сообщество студентов xxi столетия. экономические науки: сб. ст. по мат. XV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 15.

5.Клименко  А.И.  Государственное  регулирование  экономики  как  одно  из условий  обеспечения  ее  стабильности//  Известия  Пензенского  государственного  педагогического  университета  им.  В.Г.  Белинского.  -  2011  -  №  24.

6*.*Джамбулатов З.М. [О путях повышения эффективности землепользования в регионе](https://elibrary.ru/item.asp?id=36540091)**//**[Российский экономический журнал](https://elibrary.ru/contents.asp?id=36540090). 1997. [№ 2](https://elibrary.ru/contents.asp?id=36540090&selid=36540091). С. 111-112.

7.Мукаилов М.Д., Курбанов К.К. [Проблемы и приоритетные направления развития интеграционных процессов в агропромышленном комплексе Республики Дагестан](https://elibrary.ru/item.asp?id=30734192) / /[Проблемы развития АПК региона](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263). 2017. Т. 32. [№ 4 (32)](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263&selid=30734192). С. 176-182.

**УДК 330**

# ИНДЕКСНЫЙ МЕТОД

# В СТАТИСТИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

# П. М. Расулова, студентка 3 курса,

# Г. С. Исбагиева, ст. преподаватель

**ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет**

# народного хозяйства», г. Махачкала, Россия

**Аннотация.** В статье рассматривается один из важнейших статистических методов анализа – индексный метод, который широко применяется при расчете и оценке резервов повышения эффективности производства, роста производительности труда. Рассматриваются виды индексов.

**Ключевые слова:** индекс, относительный показатель, социально-экономические явления, динамика, цена, товарооборот.

***Annotation.*** *The article deals with one of the most important statistical methods of analysis – index method, which is widely used in the calculation and evaluation of reserves to improve production efficiency, productivity growth. Types of indexes are considered.*

***Keywords:*** *index, relative indicator, socio-economic phenomena, dynamics, price, turnover.*

Индексы являются важнейшим видом обобщающих статистических показателей. Они используются для характеристики динамики явлений, сравнений по различным территориям, при контроле и разработке плановых заданий. Наравне со средними величинами они представляют собой один из самых распространенных видов статистических показателей. Слово «индекс» в переводе с латыни означает указатель, показатель. В статистике этот термин имеет специфическое значение. Индекс – это относительная величина, характеризующая изменение сложных общественных явлений во времени, пространстве или по сравнению с планом [4].

Важное значение индексы имеют при расчете и оценке резервов повышения эффективности производства, роста производительности труда. Умелое их применение позволяет разносторонне и глубже проанализировать производственную деятельность, например, организаций АПК, вскрыть, рассчитать и оценить неиспользованные резервы.

В экономической сфере деятельности индексы начали применяться давно. Первые попытки выражения динамики цен на различные товары с помощью одной относительной обобщающей величины известны были ХVIIIвеке. Наиболее ранним обобщающим показателем изменения цен считают предложенный в 1738 г. Дюто (Франция) показатель http://zinref.ru/000_uchebniki/00800economica/003_00_Elektronny_komplex_Statistika_belarus_uchebnoe_posobie_karpenko/000/012_240image335.gifт.е. отношение суммы цен http://zinref.ru/000_uchebniki/00800economica/003_00_Elektronny_komplex_Statistika_belarus_uchebnoe_posobie_karpenko/000/012_241image336.gifразличных товаров в конечном (отчетном) периоде к сумме цен тех же товаров в начальном (базисном) периоде. При таком расчете учитывались только цены и не принималось во внимание количество товаров. Также без учета количества товаров рассчитывал в 1764 г. динамику цен Карли (Италия). Только во второй половине ХIХ века сначала Ласпейрес, а затем Пааше (Германия) ввели в практику индексных расчетов так называемую агрегатную форму индекса цен, в которой их изменение характеризовалось применительно к определенной массе товаров. При введении в формулу количества каждого вида товаров q  общий индекс Ласпейреса принял следующий вид:

http://zinref.ru/000_uchebniki/00800economica/003_00_Elektronny_komplex_Statistika_belarus_uchebnoe_posobie_karpenko/000/012_255image337.gif

в то время как формула Пааше была выражена так:

http://zinref.ru/000_uchebniki/00800economica/003_00_Elektronny_komplex_Statistika_belarus_uchebnoe_posobie_karpenko/000/012_261image338.gif

где  http://zinref.ru/000_uchebniki/00800economica/003_00_Elektronny_komplex_Statistika_belarus_uchebnoe_posobie_karpenko/000/012_263image339.gif – общий индекс цен; р0, р1 – цена за единицу каждого вида товаров соответственно в базисном и отчетном периодах; q0, q1 – количество каждого вида товаров в базисном и отчетном периодах.

Расчет общего индекса по первой формуле показывает соотношение цен отчетного периода и цен базисного периода применительно к массе товаров, проданных в базисном периоде.

Ласпейрес впервые предложил формулу для расчета общего индекса цен в 1864 г., а формула Пааше была  предложена в 1874 г. Важно, что Ласпейрес впервые придал индексу цен экономический смысл, заменив простое суммирование цен различных товаров подсчетом стоимости определенной массы товаров. Привлечение к расчетам, кроме цен, еще и количества товаров дало возможность получать экономически осмысленный агрегат, объединяющий непосредственно несопоставимые цены и объемы различных товаров. Этим по существу и было положено начало научного обоснования индексного метода.

В советский период статистические индексы широко стали исчисляться с 1918 года. Это были так называемые бюджетные индексы, которые характеризовали изменение стоимости определенного набора (агрегата) жизненно необходимых предметов и продуктов. В 1920 году в СССР начали исчислять общий индекс розничных цен на продаваемые предметы потребления и продукты питания в целом. Индексы цен и бюджетные индексы в то время практически использовались для регулирования заработной платы в условиях усиления инфляционных процессов, сопровождавшихся быстро меняющимися розничными ценами. Советская экономика вызвала к жизни ряд неизвестных ранее способов расчета индексов и в первую очередь определения индекса выполнения плана. [3].

Поэтому индексам, как средству выявления резервов при характеристике развития народного хозяйства и контроля за выполнением народнохозяйственных планов советского государства, придавалось большое значение.

Для исчисления индексов, характеризующих изменение изучаемых показателей во времени, надо иметь данные не менее, чем за два периода. Обычно начальный период, с которым производится сравнение, принято называть базисным, а конечный период, который сравнивают – текущим или отчетным. В качестве базы сравнения нередко может также выступать задание (заказ).

Динамический индекс исчисляется как отношение данных текущего периода к данным базисного периода и может выражаться в коэффициентах, либо в процентах.

Сложный индекс имеет свои составные элементы – индексируемые величины, изменение которых должен отразить индекс, и веса индексов или соизмерители, которые берутся для взвешивания или соизмерения.

Для характеристики динамики сложного явления и анализа влияния на него отдельных факторов применяют индексный метод. Многие статистические показатели, характеризующие различные стороны общественных явлений, находятся между собой в определенной связи (часто в виде произведения). Форма взаимосвязи между такими показателями выявляется на основе теоретического анализа. Статистика характеризует эти взаимосвязи количественно. Все соотношения в таких произведениях могут рассматриваться как факторы, определяющие значение результативного показателя. Связь между экономическими показателями находит отражение и во взаимосвязи характеризующих их индексов. [1].

Поэтому многие экономические показатели тесно связаны между собой и образуют индексные системы. Система взаимосвязанных индексов дает возможность широко применять индексный метод для изучения взаимосвязей общественных явлений, проведения факторного анализа с целью определения роли отдельных факторов (не зависимых друг от друга) на изменение сложного явления. Если результативный показатель можно представить как произведение объемного и качественного факторов, то, определяется влияние объемного фактора на изменение результативного показателя, качественный фактор фиксируются на уровне базисного периода; если же определяется влияние качественного показателя, то объемный фактор фиксируется на уровне отчетного периода. Индексная система позволяет определить влияние отдельных факторов на формирование уровня результативного показателя, по двум известным значениям индексов найти значение третьего – неизвестного.

Индексный метод – это метод статистического исследования, позволяющий с помощью индексов соизмерять сложные социально-экономические явления путем приведения анализируемых величин к некоторому общему единству. В роли единства могут выступать: денежная оценка, трудовые затраты и т.п. Этот метод применяется для изучения динамики явления, позволяет выявлять и измерять влияние факторов на изменение изучаемого явления. Используется для парных, многосторонних и региональных сопоставлений.

Индексный метод имеет большое значение в статистических исследованиях коммерческой деятельности. Полученные на основе этого метода показатели используются для характеристики развития анализируемых показателей во времени, по территории, для изучения структуры и взаимосвязей, выявления роли факторов в изменении сложных явлений. Индексный метод имеет широкое применение в статистике торговли. В зависимости от характера изучаемого явления здесь вычисляются индексы объемных и качественных показателей. Посредством индексов объемных показателей характеризуются изменения объема поступления и реализации товаров, уровня товарных запасов и т.д. Индексами качественных показателей характеризуются изменения цен, производительности труда, издержек обращения, прибыли и других показателей [2].

**Список литературы**

1. Аблеева, А. М. Статистика [Текст]: Учебное пособие по изучению дисциплины и выполнению курсовой работы/А. М. Аблеева. – Уфа: Полиграфдизайн, 2013. – 195 с.
2. Ефимова, М.Р., Петрова Е.В. Общая теория статистики [Текст]: учебник/ М.Р.Ефимова, Е.В.Петрова. - М.: Инфра-М, 2014. -416с.
3. Рафикова, Н.Т. Основы статистики [Текст]: учеб. пособие/ Н.Т. Рафикова. – М.: ФиС, 2008 – 351 с.
4. Серова, З.Н. Статистика [Электронный ресурс]: учебник для бакалавров/ под ред. И. И. Елисеевой. - М.: Юрайт, 2013. - 565 с.

**УДК** [**005**](https://www.triumph.ru/html/serv/udk.html?category_id=1230&parent_id=1067)

**СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА В РОССИИ**

**А. А. Сундиева, студентка 3 курса**

**С.В.Терехина, ст. преподаватель**

**ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет**

**народного хозяйства» Бизнес-колледж, г.Махачкала, Россия**

**Аннотация***.* С самого начала зарождения менеджмент сталкивался с рядом проблем. Эти проблемы были результатами многих факторов, например, незнанием, как мотивировать персонал, как наладить работу коллектива, также как организовать рабочее пространство сотрудника, чтобы ему было комфортно работать за своим рабочим местом, и чтобы решения были верными и точными. Всегда талантливые менеджеры пытались найти пути решения этих проблем, разобраться в причинах трудностей и выявить способы эффективного руководства персоналом. Так, из года в год, рождались новые принципы управления, контроля качества, а также были выделены идеи воплощения поставленных целей и задач. [1]

**Ключевые слова:** проблемы менеджмента, квалифицированные кадры, коррумпированность, топ-менеджер, мотивация и обучение персонала.

***Annotation.*** *From the very beginning of its inception, management faced a number of problems. These problems were the results of many factors, for example, ignorance of how to motivate staff, how to organize the work of the team, as well as how to organize an employee's work space so that he would be comfortable working at his workplace, and that the solutions would be correct and accurate. Always talented managers tried to find solutions to these problems, to understand the causes of difficulties and to identify ways to effectively manage personnel. So, from year to year, new principles of management, quality control were born, and ideas for implementing goals and objectives were highlighted. [1]*

***Keyword:*** *management problems, qualified personnel, corruption, top manager, motivation and personnel training.*

В сфере российского менеджмента главной проблемой является отсутствие квалифицированных кадров в достаточной мере. Так как даже в процессе своего обучения студенты направления «Менеджмент» не получают практические навыки, нужные топ-менеджерам для эффективного руководства предприятием в современных рыночных условиях. [3]

На втором плане расположилась такая проблема как коррумпированность экономики. В основном вся прибыль, получаемая от государственных заказов, достается чиновникам, а не менеджерам. Простые руководители фирм, компаний, предприятий элементарно не могут пробиться на мировой рынок со своей продукцией и услугами, что в свою очередь мешает раскрытию возможностей современного российского менеджмента. [2]

Еще одной проблемой выступает неэффективное взаимодействие между владельцем компании и топ-менеджером. Связано это с конфликтами, которые происходят довольно часто между ними вследствие недостаточного взаимопонимания. Итогом является увольнение менеджера, проблема не решается процесс управления ухудшается, что приводит к негативным результатам деятельности всей компании.

Причиной конфликта выступает то, что желание владельца компании получать как можно больше прибыли от всей ее деятельности, управляющий же направлен на достижение стратегических целей, думая все-таки о будущем развитии компании.

Лучшим вариантом является тот случай, когда позиции менеджера и владельца компании совпадают: их заинтересованность выражена в стратегическом развитии компании. Только так компания достигнет желаемого успеха, а взаимодействие будет обоюдно выгодным.

Итак, мы рассмотрели одни из важных проблем современного российского менеджмента. Следующим шагом будут рекомендации необходимые для устранения назревших проблем.

Если брать проблему недостаточности грамотных, высококвалифицированных управленческих кадров, рекомендации будут такими:

* заинтересованность руководителя в периодическом повышении квалификации персонала компании (курсы, семинары и т.д.);
* привлечение внимания молодых людей к профессии «Менеджер»;
* гарантия личностного роста и продвижения по карьерной лестнице.

На рисунке 1 можно рассмотреть процесс достижения целей организации.



Рисунок 1. Процесс достижения целей организации [3]

Схема обучения менеджеров представлена на рисунке 2.



Рисунок 2. Схема обучения менеджеров [4]

Теперь перейдем к рекомендациям по уменьшению коррумпированности экономики, здесь представлены следующие:

* надо дать возможность частным компаниям выполнять международные заказы;
* у государственных предприятий должна быть налажена прямая взаимосвязь с заказчиками.

Решение данной проблемы напрямую связано с защитой права собственности в стране, с укреплением правовой, судебной системы, расширением свободы предпринимательства.

Рекомендация по решению проблемы связанной с недопониманием, возникающим между владельцем и менеджером компании: продуктивность их деятельности будет зависеть от корректной линии в их поведении и по отношению к своим подчиненным.

Проблемы и сложности в области менеджмента на этом не заканчиваются. Еще не доведена до совершенства методологическая и теоретическая основа для применения менеджмента в практической деятельности компании. А имеющиеся принципы, заимствованные из западной практики управления частенько правильно не работают в российских условиях. И здесь нужно постараться помочь адаптировать ее к специфическим российским особенностям экономики и менталитета. [5]

И все-таки даже сталкиваясь с такими проблемами на российских предприятиях в процессе управленческой деятельности надо отметить, что при профессиональном и взвешенном подходе можно всегда прийти к общему знаменателю, принять оптимальные решения в ситуациях, уйти от множества проблем в менеджменте, а важное – улучшить качественные характеристики и повысить результаты работы в управлении.

**Список литературы**

1. Зотина Т.О., Котомина О.В. Современные проблемы менеджмент в России//научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки.-2015.- Новосибирск. №4 (31).- с. 28-32
2. Киселева С.А., Удалов А.А., Шаповалов С.Ю. Проблемы управления персоналом организации//Актуальные проблемы современной науки: сб. ст. Международной научно-практической конф.-Уфа, 2014. №33- С. 106-109
3. Костин М.Д., Николаева Н.А., Удалов А.А. Лидерский потенциал руководителя как условие для эффективного управления группой // NovaInfo.ru. 2015. №37. С. 87-90.
4. https://www.bestreferat.ru/referat-310380.html
5. https://tjournal.ru/71604-osnovnye-problemy-sovremennogo-rossiyskogo-menedzhmen

**УДК 336.143.01**

**РАЗРЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ МОНОГОРОДОВ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН**

# 

# А.В. Хвостова, студентка 1 курса

# О.Н. Чувилова, к.э.н., доцент

# ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»,

# г.Ставрополь

**Аннотация.** В статье изложен анализ финансового состояния моногородов республики Дагестан. Рассмотрены и проанализированы финансовое показатели городов Каспийск, Кизляр и Южно-Сухокумск. Предлагается направления разрешение проблем обеспечения финансовой устойчивости моногородов.

**Ключевые слова:** моногород, бюджет, финансовая устойчивость, финансовое состояние, анализ, показатели, проблемы обеспечения.

***Annotation.****The article presents an analysis of the financial condition of single-industry towns of the Republic of Dagestan. Reviewed and analyzed the financial performance of the cities of Kaspiysk, Kizlyar and South Sukhokumsk. The directions of solving the problems of ensuring the financial stability of single-industry towns.*

***Keywords:*** *single-industry town, budget, financial stability, financial condition, analysis, indicators, security problems.*

Моногород - поселение (город, поселок), где существует настолько тесная связь между функционированием крупного (градообразующего) предприятия и экономико-социальными аспектами жизни самого поселения, что рыночные перспективы предприятия существенно влияют на судьбу этого поселения как такового [5].

Финансовая устойчивость моногорода представляет собой отношение всех входящих и исходящих финансовых потоков, в том числе и устойчивость бюджета.

По мнению Платоновой Ю.А. финансовую устойчивость бюджета субъекта можно определить как «...ее финансовое состояние, характеризующееся возможностью обеспечения субфедеральных бюджетов финансовыми ресурсами, необходимыми для выполнения органами государственной власти субъекта РФ и органами местного самоуправления собственных функций и предоставления населению соответствующего субъекта РФ сопоставимого уровня общественных благ на его территории» [3].

Рассмотрим проблемы обеспечения финансовой устойчивости таких моногородов республики Дагестан, как Каспийск, Кизляр и Южно-Сухокумск.

Методика отнесения муниципального образования (по бюджетным показателям) к определенному типу устойчивости и расчет представлены в таблице 1.

Таблица 1

Относительные показатели финансовой устойчивости моногородов республики Дагестан, %

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Тип финансовой устойчивости | Коэффициент бюджетной результативности по собственным доходам Дс[[1]](#footnote-1)/Д | Коэффициент бюджетной зависимости  Др/Д | Коэффициент бюджетного покрытия  Д/Р |
| Абсолютно устойчивое | 60-70 | 30-40 | 40-45 |
| Нормальное | 40-50 | 50-60 | 30-35 |
| Неустойчивое | 20-30 | 70-80 | 20-25 |
| Кризисное | 5-10 | 90-95 | 10-15 |
| **Каспийск** | | | |
| Расчет, % | | | |
| 2015 | 21,9 | 78,1 | -3,3 |
| 2016 | 30,3 | 69,7 | 0,15 |
| 2017 | 28,7 | 66,3 | 9,4 |
| **Кизляр** | | | |
| 2015 | 23,3 | 76,7 | -3,4 |
| 2016 | 21,0 | 79,0 | -2,2 |
| 2017 | 21,3 | 78,7 | -0,2 |
| **Южно-Сухокумск** | | | |
| 2015 | 7,1 | 92,9 | -7,7 |
| 2016 | 11,8 | 88,2 | 2,7 |
| 2017 | 10,1 | 89,1 | 15,9 |

Анализ типа финансовой устойчивости местного бюджета моногорода Каспийск за 2015 – 2017 гг. показал, что муниципальное образование по первым двум показателям имеет неустойчивое финансовое состояние, что обусловлено зависимостью от вышестоящих бюджетов. Коэффициент бюджетного покрытия демонстрирует отрицательное значение в 2015 в силу дефицита бюджета, однако, к 2017 году превышение доходов над расходами бюджета г. Каспийск составило 96,4 млн. руб., что привело к увеличению коэффициента бюджетного покрытия до 9,4 %.

В 2015-2017 гг. наблюдается снижение зависимости бюджета г. Каспийск от финансовой помощи вышестоящих бюджетов на 11,8% и рост коэффициента бюджетной результативности по собственным доходам на 6,8%.

В 2015-2017 гг. наблюдается увеличение зависимости бюджета г. Кизляр от финансовой помощи вышестоящих бюджетов на 2%, при этом положительной оценки заслуживает снижение зависимости от «непредсказуемых» перечислений (налоговых доходов по дифференцированным нормативам). Отсюда на 2% снижается показатель бюджетной результативности по собственным доходам.

Вместе со снижением бюджетной результативности в г. Кизляр отмечается прирост коэффициента бюджетного покрытия на 2,2% в 2017 году по сравнению с 2015 годом, что обусловлено политикой сбалансированности доходов и расходов бюджета субъектов РФ.

Анализ типа финансовой устойчивости местного бюджета моногорода Южно-Сухокумск за 2015 – 2017 гг. показал, что муниципальное образование по первым двум показателям имеет практически кризисное состояние, что обусловлено высокой зависимостью от вышестоящих бюджетов.

Третий показатель демонстрирует отрицательное значение в 2015 в силу дефицита бюджета, однако, к 2017 году превышение доходов над расходами бюджета г. Южно-Сухокумск составило 31,5 млн. руб., что привело к увеличению коэффициента бюджетного покрытия до 15,9%.

В 2015-2017 гг. наблюдается снижение зависимости бюджета г. Южно-Сухокумск от финансовой помощи вышестоящих бюджетов на 9,8% и рост коэффициента бюджетной результативности по собственным доходам на 3%.

Таким образом, налицо тенденция к росту бюджетного потенциала г. Каспийск и г. Южно-Сухокумск. При сокращении расходов и привлечении дополнительных источников финансирования бюджета за счет развития промышленности и малого бизнеса, моногород будет демонстрировать нормальную финансовую устойчивость при росте основных показателей финансовой устойчивости на 5-10%.

Одной из самых актуальных проблем в моногородах является сфера ЖКХ, а именно недостаточное финансирование ремонтов и модернизации технологических сетей и оборудования, стоящих на балансе градообразующих предприятий и предназначенных для снабжения населения горячей водой и отоплением [2]. На практике это приводит к тому, что плановых ремонтов практически не проводиться, ремонты проводятся в аварийном режиме, что в каждом случае обходится намного дороже для собственника. Для уменьшения бремени содержания непрофильных активов предприятия в качестве возможного варианта предлагается выделение таких активов, создание на их базе специализированных организаций и оказание им государственной помощи. Учредителем таких организаций может выступать государство, но не исключено и привлечение  частных инвесторов.

Еще одной проблемой градообразующих предприятий является наследие централизованной плановой экономики советского периода – неспособность менеджмента таких предприятий своевременно и адекватно реагировать на изменения, происходящие на рынках региона и страны в целом. Поэтому в программе развития моногородов нужно предусмотреть меры по повышению квалификации управляющего персонала градообразующих предприятий, а также возможность бесплатного обучения населения моногородов новым профессиям.

Для выхода на новые рынки, развития и модернизации производства на градообразующих предприятиях необходимы финансовые ресурсы. Некоторые специалисты предлагают ввести для них налоговые льготы, что, по нашему мнению, малоэффективно и не дает стимула предприятию заниматься реструктуризацией производства, а так же уменьшает размер денежных  поступлений в бюджет моногорода. Гораздо эффективней могут быть программы предоставления государственных льготных кредитов, государственных банковских гарантий и закрепление в законодательстве полномочий власти и необходимых мер по контролю их использования. К сожалению, пока такого рода государственная поддержка не всегда осуществляется качественно.

Нормальному ведению бизнеса в моногородах во многих случаях препятствует их географическое положение и слабое развитие линий коммуникаций, поэтому в программе необходимо предусмотреть меры по стимулированию компаний интернет-провайдеров и программ развития средств связи, а также меры по внедрению и реализации проектов развития линий коммуникаций в моногородах.

С целью устранения вышеуказанных проблем, мы предлагаем комплексную программу повышения финансовой устойчивости моногородов Северного Кавказа (рис. 1).

Цели и задачи программы разработаны с соблюдением следующих основных принципов:

* всесторонний учет мировых, общероссийских и республиканских направлений развития экономики и социальной сферы на долгосрочную и среднесрочную перспективу;
* соответствие национальным приоритетам в развитии экономики и социальной сферы Российской Федерации, реализации положений послания Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации; стратегии развития Юга России и Дагестана;

Принципы реализации программы повышения финансового состояния и финансовой устойчивости моногородов

Ключевые цели и задачи модернизации экономики моногородов

Развитие социальнойинфраструк-туры и ЖКХ

Подцель 3: поддержка производств, способствующих диверсификации экономики моногородв

Подцель 2: поддержка малого и среднего предпринимательства

Подцель 1: увеличение эффективности градообразующей отрасли

Ресурсное и организационное обеспечение программы

Система управления реализацией программы

Рис. 1. Модель программы повышения финансового состояния и финансовой устойчивости моногородов Северного Кавказа

* адаптивность и гибкость системы управления муниципальным развитием;
* максимальная ориентация на внутренние источники развития и имеющийся потенциал Республики Дагестан и моногородов;
* рациональное использование средств федерального, республиканского и местных бюджетов.

Для реализации программы повышения финансового состояния моногородов Северного Кавказа необходимо внести изменения в Стратегию социально-экономического развития Северного Кавказа до 2025 года, в Комплексную программу социально-экономического развития моногородов, а также другие нормативно-правовые документы, регламентирующие деятельность органов местного самоуправления городов.

Основной задачей законодателей федерального, субъекта федерации и местного уровней  является создание правовой базы для сопровождения реализации программ развития, а также разработка и закрепление в законах перечня мероприятий по поддержке моногородов. При этом такая правовая база должна способствовать адекватному реагированию на изменения экономической ситуации и рынка, созданию предпосылок для саморазвития таких городов без постоянной государственной поддержки.

Подводя итог, можно сказать, что эффективные в прошлом, сегодня моногорода стали неэффективны. Если меняются экономические отношения, должны измениться и моногорода. Без эффективного и адекватного прогноза их финансового состояния и финансовой устойчивости зависит дальнейшее существование моногородов. Не будет преувеличением сказать, что от успешности программ развития монопрофильных населенных пунктов зависит будущее российской экономики.

**Список литературы**

1. Распоряжение от 17 ноября 2008 г. № 1662-р «Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 г.» // СПС: Консультант Плюс.
2. Батищев А.А., Чувилова О.Н., Расулова Р.С. Научные подходы к оценке финансовой устойчивости моногородов // Материалы за 8-а международнанаучна практична конференция, «Образование и наука на XXI век», 2012. Том 1. Икономики. София «Бял ГРАД-БГ» ООД. - 2012 – 112 с.
3. Платонова Ю.А. Бюджетная устойчивость муниципальных образований и пути ее повышения // Финансы и кредит - № 13 – 2011 – С. 38-41
4. Бирюков А. «Кто сказал, что моногород – это плохо?» . - [Электронный ресурс] / Код доступа: http://slon.ru/russia/kto\_skazal\_chto\_monogorod\_eto\_obyazatelno\_ploho-259045.xhtml
5. Википедия. - [Электронный ресурс] / Код доступа: http://ru.wikipedia.org/wiki/
6. Должикова И.В. Региональная экономика и управление. Циклы регионального воспроизводства. Экономическая безопасность региона: учеб. пособие для вузов. Орел: Изд-во ОФ РАНХ и ГС, 2017. 144 с.   
   [Электронный ресурс] / Код доступа:   
   <https://cyberleninka.ru/article/n/obespechenie-finansovoy-bezopasnosti-regiona>

7.Джамбулатов З.М. [О путях повышения эффективности землепользования в регионе](https://elibrary.ru/item.asp?id=36540091)**//**[Российский экономический журнал](https://elibrary.ru/contents.asp?id=36540090). 1997. [№ 2](https://elibrary.ru/contents.asp?id=36540090&selid=36540091). С. 111-112.

8.Джамбулатов З.М., Магомедов М.Ш. [Минеральное питание скота на комплексах и фермах](https://elibrary.ru/item.asp?id=26335026)Джамбулатов З.М., Магомедов Ш.М.. Махачкала, 2013.

**УДК: 338.5**

# ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА ПАСТБИЩНЫХ КОРМОВ

# П. Чаринова, студентка 4курса

# А.М. Мусаева, к.э.н., доцент

# ФГОУ ВО «Дагестанский государственный

# аграрный университет имени М.М. Джамбулатова»,

# Россия, г. Махачкала

**Аннотация.** В работе представлена информация об отсутствии объективного учета использования кормов в животноводстве, а именно зеленой массы на выпасе.

В связи с тем, что учет зелёного корма на выпасах в хозяйствах не налажен, а приводимые данные не точны, не обеспечивается получение точных данных о расходе кормов в бухгалтерской (финансовой) отчётности. Необходимо наладить правильное ведение первичного учета оприходования пастбищных кормов.

**Ключевые слова:** корма, учет, затраты, документ, себестоимость, продуктивность.

***Annotation.****In the work presented information about the lack of objective consideration is given to the use of feeds in livestock, namely green mass on the grassland.   
Due to the fact that green poop on vypasah farms is not established, and the figures are not accurate, not provided accurate data on feed consumption accounting (financial) statements. There must be proper conducting primary calculation posting grazing forages.*

***Key words:*** *forage, accounting, cost, productivity, cost, document.*

В современных условиях социально-экономического развития кормопроизводство является самой многофункциональной и масштабной отраслью сельского хозяйства России. В нем интегрированы основные отрасли сельского хозяйства (земледелие, растениеводство, животноводство) в единую взаимосвязанную систему. Ввиду того, что кормопроизводство представляет собой ресурсную основу развития животноводства, высокие производственные показатели этой отрасли дают возможность для эффективного ведения отрасли животноводства.

Основными материальными ценностями, используемыми в животноводстве, являются корма и важнейшим фактором повышения конкурентоспособности отрасли животноводства становится качество кормов и проблема его повышения. В этих условиях повышается значимость учета и контроля затрат на повышение качества кормов.

Снабжение животных полноценными кормами, точный учет не только количества, но и качества являются важной задачей, решение которой позволит делать уверенные заключения об экономической эффективности использования тех или иных кормов.

В районах Северного Кавказа значение пастбищ и пастбищного корма возрастает благодаря большой продолжительности пастбищного периода (7-8 месяцев, а нередко и круглый год). Во время пастбищного содержания скота получают основную массу животноводческой продукции (коровы дают до 60-70% годового надоя молока), в этот же период успешно идет нагул и откорм.

Пастбищное содержание оказывает многостороннее благоприятное влияние на животных. Оно способствует хорошему развитию животного, создаются условия для получения здорового приплода, а также для роста и развития молодняка.

При таком важном значении пастбищного содержания скота вопросы учета и использования пастбищных кормов являются в высшей степени актуальны.

Следует отметить, что в животноводстве часть кормов скармливается крупному и мелкому рогатому скоту без предварительной уборки путем выпаса, часть в виде скошенной зеленой массы трав, ботвы и листьев, полученных при уборке корнеплодов и овощей, сена, соломы, силосы, сенажа, комбикормов. И вести учет этих кормов очень сложно.

Если скоту скармливается предварительно убранная зеленая масса, то она сначала приходуется по учету. Для этого составляется акт на оприходование продукции. Данный документ составляет бригадир растениеводства исходя из отпущенной зеленой массы по ее видам. Подписывают этот акт также агроном и зоотехник. Акт составляется в двух экземплярах, первый из которых сдается в бухгалтерию для списания с подотчета бригадира отпущенной зеленой массы, а второй передается объездчику (фуражиру) вместе с планом поля.

Для учета пастбищных кормов, скармливаемых скоту без предварительной уборки, т.е. путем выпаса, составляется акт на оприходование пастбищных кормов.

Пастбищные корма (зеленая масса культурных, улучшенных и естественных пастбищ, скормленных скоту без предварительной уборки) отражаются в учете, минуя счет № 10 «Материалы», непосредственно с кредита счета № 20, субсчет № 1 «Растениеводство», в дебет счета № 20, субсчет № 2 «Животноводство», на аналитических счетах тех групп скота, которые пользовались пастбищами [3]. Составляется, как было сказано выше, документ «Акт на оприходование пастбищных кормов» (форма № СП-18) или «Акт на оприходование пастбищных кормов, учтенных по укосному методу» (форма № СП-19)».

Но фактически на предприятиях сельскохозяйственного типа корма, скормленные скоту путем выпаса, на складе и в бухгалтерских регистрах не приходуются. При этом «Акт на оприходование пастбищных кормов»,который следовало бы заполнять, остается незаполненным, так как существуют определенные сложности при оприхо­довании пастбищных кормов на корню. Количество скормленных кормов должен определить главный агроном и главный зоотехник сельхозпредприятия расчетным путем, взвешивая урожай с контрольных участков. Также расчетным путем такие корма должны списываться на затраты по группам животных [2].

Ведь урожай зе­леной массы с пастбищ можно оприходовать двумя методами: зоотехническим и укосным. И для оприходования указанной продукции создается специальная комиссия. В состав комиссии обязательно включаются представители агрономических и зоотехнических служб. Количество зеленой массы определяется по типовой методике. Выбор того или иного метода учета использованных кормов (зоотехнический или укосный) определяется членами комиссии с учетом особенностей травостоя на участке.

При укосном методе ко­личество скормленной зеленой массы определяют перед кормлением животных путем контрольного скашивания и взвешивания отдельных квадратов площади, а при зоотехническом — после скармлива­ния, путем расчета, исходя из количества получен­ной животноводческой продукции. Эти методы сопровождаются трудностями в определении количества продукции, в связи с чем, от заполнения документа «Акт на оприходование пастбищных кормов» в основном отказываются, считая, что пастбищный корм – это корм бесплатный.

Соответственно, аналитический счет «Зеленый пастбищный корм» к субсчету «Корма» ни в одном сельхозпредприятии не открывается.

Неучет пастбищного корма, а именно зеленной массы на выпасе влечет за собой явное искажение себестоимости производимой продукции, с в связи с чем, необходимо наладить надлежащий контроль над правильным и своевременным заполнением первичного документа по оприходованию пастбищного корма.

**Список литературы**

1. Лопатина С.Н. Пастбищное содержание скота. // "Главбух". Приложение "Учет в сельском хозяйстве", N 3, 2004
2. Тимченко В.А. Аудит сохранности продукции животноводства и кормов // Аудиторские ведомости.- 2001, N 4
3. Тепляков А.Б. 14 500 бухгалтерских проводок с комментариями (10-е издание, переработанное и дополненное) // «ГроссМедиа», «РОСБУХ», 2015.
4. Мукаилов М.Д., Курбанов К.К. [Проблемы и приоритетные направления развития интеграционных процессов в агропромышленном комплексе Республики Дагестан](https://elibrary.ru/item.asp?id=30734192) / /[Проблемы развития АПК региона](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263). 2017. Т. 32. [№ 4 (32)](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263&selid=30734192). С. 176-182.
5. *.*Джамбулатов З.М. [О путях повышения эффективности землепользования в регионе](https://elibrary.ru/item.asp?id=36540091)**//**[Российский экономический журнал](https://elibrary.ru/contents.asp?id=36540090). 1997. [№ 2](https://elibrary.ru/contents.asp?id=36540090&selid=36540091). С. 111-112.

**УДК : 338.4**

# УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ ЗАТРАТ И РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОВЦЕВОДСТВЕ

# Ш.Т. Шарифова, студентка 4 курса

# А.М. Юсуфов, к. э. н., профессор

# ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный аграрный

# университет имени М.М. Джамбулатова», Махачкала

**Аннотация:** В статье рассматриваются вопросы организации управленческого учета затрат и результатов их осуществления в овцеводческих предприятиях.

Управленческий учет позволяет выявлять недостатки в осуществлении затрат и отражать их по объектам аналитического учета для управления издержками производства.

В работе выделены процессы отражения затрат и регистры для управленческого учета.

Разработанный внутренний учетный документ способствует изучению расходов по конкретным работам и определению эффективных решений в направлении экономии затрат.

**Ключевые слова**: учет затрат, производственные процессы, себестоимость продукции, методы учета затрат, управление затратами**.**

***Annotation:*** *The article deals with the organization of management accounting of costs and results of their implementation in sheep-breeding enterprises.*

*Management accounting allows you to identify shortcomings in the implementation of costs and reflect them on the objects of analytical accounting for the management of production costs.*

*The paper highlights the processes of cost accounting and registers for management accounting.*

*The developed internal accounting document facilitates the study of the costs of specific works and the identification of effective solutions in the direction of cost savings.*

***Keywords:*** *cost accoding, production process, cost of production, cost accosting methods, cost management.*

Рыночные отношения требуют от экономических субъектов сельского хозяйства производства высокого качества конкурентоспособной продукции [4]. Особенно серьезно это касается овцеводства, которое в последние годы из наиболее перспективных превратилось в малодоходную и низкорентабельную отрасль животноводства.

Для направления затрат на эффективный путь развития считаем необходимым использовать систему управленческого учета расходов отрасли, способную исследовать их по этапам, процессам и сезонным периодам. Традиционно сложившиеся методы учета затрат не в состоянии давать глубоко эффективные решения по экономии расходов и недопущению падения продуктивности в отрасли[2].

В управленческой учетной системе для овцеводства, на наш взгляд, можно выделить следующие основные производственные процессы (рис. 1):



**Рисунок 1 –Попроцессное формирование затрат и результатов в овцеводческих субъектах хозяйствования**

Попроцессный метод предусматривает раздельное отражение затрат на кормление, окот овцематок, формирование отар, стрижение овцепоголовья и ветсанмероприятия в натуральных и в денежных единицах, а при обобщении сведений по процессам в стоимостном измерении.

Процессы отличаются по срокам продолжительности, трудоемкости и материалоемкости. Изучение их позволяет хозяйству ориентироваться прежде всего на собственные запасы, а затем определить объем приобретаемых со стороны ресурсов. Результатами процессов являются фактические затраты на поголовье, полученный и сохраненный приплод, прирост живой массы, шерсть, живая масса, молоко и навоз. [5]

Для сбора и обобщения информации по производственным процессом хозяйствующий субъект разрабатывает внутренний учетный документ в форме управленческого регистра. Он включает в себя основные процессы и виды работ, выбранные как объекты для учета затрат. Предлагаем следующую форму разработанного нами регистра управленческого учета (табл.1).

В таком учетном регистре формируется информации об овцеводстве в разрезе производственных процессов. Например процесс кормление может иметь затраты на корма, кормовые добавки, оплату труда, услуги вспомогательных производств и прочие затраты. В конце месяца можно определить объем вспомогательных работ и их стоимость. Для полного управленческого учета необходимо выделить в регистре строку для отражения по процессам сметных затрат.

Таблица 1.

**Регистр управленческого учета производственных процессов в овцеводстве.**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Статьи затрат | Процесс 1: кормление | Процесс 2:окот овец и коз | Процесс 3:формирование отар (бригад) | Процесс 4:стрижение овец | Процесс: 5 вет.-сан. мероприятия | Корреспонденция счетов |
| 1.Материалы  -корма  -медикаменты | + |  |  |  | + | 10/7  10/2 |
| 2.Оплата труда | + | + | + | + | + | 70 |
| 3. Отчисления на социальны нужды | + | + | + | + | + | 69/1 |
| 4.Аммортизация О.С | + |  | + | + | + | 02 |
| 5.Ремонт О.С. | + | + | + | + | + | 23/2 |
| 6.Услуги вспомогательных производств | + | + | + | + | + | 23 |
| 7.Финансовые затраты |  | + | + | + |  | 68 |
| 8.Прочие затраты | + | + | + | + | + | 91/2 |
| Итого |  |  |  |  |  | \_ |

B управленческом учете следует выделить два варианта ведения попроцессного метода отражения затрат: раздельный и последовательный

Раздельный учет затрат и результатов следует организовать в овцеводстве по таким процессам как окот овец и коз и стрижение овец. Это потому что, производимые затраты здесь являются целенаправленными и прямыми для исчисления себестоимости. Учет затрат по остальным процессам подлежат ведению по последовательному варианту, где осуществляется накопление их от процесса к процессу.

Таким образом, при правильном определении состава процессов и работ в соответствии с технологической картой овцеводства появляется возможность выделения отдельных видов затрат и ведения по ним управленческого учета и результатов, что должно отразиться на улучшении информационной подготовленности, анализа текущих вложений процессов по отдельным процессам, принятия управленческих решений и эффективности деятельности.

**Список литературы**

1. Бычкова С.М. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве: учеб. Пособие. Эксмо, 2008. – 400с.
2. Ивашкевич В.Б. Бухгалтерский управленческий учет: Учеб. Для вузов. – М.: Экономист, 2004.- 618с.
3. Мусаева А.М., Сайгидмагомедов А.М., Юсуфов А.М. Управленческий учет и калькулированние себестоимости продукции животноводства. – Махачкала, 2006 . – 132 с.
4. Соколов В.Я. Управленческий учет: учебник – М.: ИНФРА –М, 2011. – 720 с.
5. Юсуфов А.М., Исмаилов М.И., Оруджева З.А. О повышение роли амортизации в воспроизводстве основного капитала сельскохозяйственной организаций //Бухучет в сельском хозяйстве, 2016, № 10.
6. Мукаилов М.Д., Курбанов К.К. [Проблемы и приоритетные направления развития интеграционных процессов в агропромышленном комплексе Республики Дагестан](https://elibrary.ru/item.asp?id=30734192) / /[Проблемы развития АПК региона](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263). 2017. Т. 32. [№ 4 (32)](https://elibrary.ru/contents.asp?id=34551263&selid=30734192). С. 176-182.

**УДК 330**

**АНАЛИЗ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Д. Якубова, студентка 4 курса**

**Ж.Б. Рабаданова, к.э.н, доцент**

**ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»,**

**РД, г. Махачкала**

**Аннотация:** в данной статье проводятся теоретические и практические исследования собственного капитала предприятия. Кроме того, в данной статье проводятся расчеты оценочных показателей эффективности собственного капитала, выраженных через рентабельность и иные показатели на примере сельскохозяйственного предприятия. Также в данной статье предлагаются определенные мероприятия по повышению эффективности собственного капитала предприятия.

**Ключевые слова:** капитал, собственный капитал, собственные средства, рентабельность, резерв.

***Annotation:*** *this article conducts theoretical and practical studies of the company's own capital. In addition, this article calculates estimated indicators of the effectiveness of equity capital, expressed through profitability and other indicators on the example of an agricultural enterprise. This article also suggests certain measures to improve the efficiency of the company's own capital.*

***Keywords:*** *capital, equity, equity, profitability, reserve.*

В современных экономических условиях стремление предприятий к росту благосостояния способствует все большей концентрации внимания на управлении источниками финансирования коммерческой деятельности, в том числе такой их важной составляющей как собственный капитал.[2, с.17]

Собственный капитал – средства, вложенные собственниками предприятия в момент его создания и сформировавшиеся в процессе накопления доходов и результатов собственной деятельности.

Согласно российским стандартам бухгалтерской отчетности к собственному капиталу относятся:

- уставный капитал;

- резервный капитал;

- добавочный капитал;

- нераспределенная прибыль;

- целевое финансирование.

Информация о собственном капитале обязательно отражается в финансовой отчетности предприятия. Величина и изменение собственного капитала являются важной характеристикой финансового состояния предприятия. [1, с.51]

Для принятия обоснованных управленческих решений, касающихся формирования и размещения собственного капитала, необходимо своевременно проводить оценку эффективности его использования. Оптимально сформированная структура капитала предприятия повышает инвестиционную привлекательность, обеспечивает финансовую устойчивость, приводит к снижению финансовых рисков. [3, с.14]

Главным показателем эффективности использования собственного капитала является рентабельность собственного капитала. Данный показатель характеризует доходность вложений собственников предприятия.

Его анализ важен не только для собственников с точки зрения принятия решений о развитии предприятия, но и для инвесторов с целью оценки инвестиционной привлекательности предприятия.[1, с.53]

Метод исследования путем разложения и расчленения сложных предметов и явлений на составные части, сопоставление этих частей и установление между ними связей и взаимосвязей называется анализом. Финансовый анализ -это изучение результатов деятельности предприятия на основе данных учета, отчетности и другой информации.

Основными целями анализа собственного капитала являются:

-выявление основных источников формирования собственного капитала и определение последствий их изменения для финансовой устойчивости предприятия;

-определение правовых, договорных и финансовых ограничений в распоряжении текущей и не распределенной прибылью;

-оценка приоритетности прав получения дивидендов;

-выявление приоритетности прав собственников при ликвидации предприятия.

Оценка собственного капитала производится с использованием следующих коэффициентов, представленных в таблице 1.

Таблица 1 – Расчет использования собственного капитала предприятия

[4, с.10]



Анализ собственного капитала в данном исследовании произведен на примере ООО «Юг-Агро». ООО «Юг-Агро» (Дагестан (республика); ИНН 0510009988) зарегистрировано 24 февраля 2010 года регистрирующим органом Межрайонная инспекция ФНС России 10 по Республике Дагестан.

Уставный капитал компании по состоянию на 1 июля 2017 года - 100000 руб. Тип собственности ООО «Юг-Агро» - Общества с ограниченной ответственностью. Форма собственности ООО «Юг-Агро» - Совместная частная и иностранная собственность.

Компания ООО «Юг-Агро» находится по юридическому адресу 368006, республика Дагестан, город Хасавюрт, Кандауровская улица, дом 114.

Основные виды деятельности ООО «Юг-Агро»:

-выращивание овощей;

-выращивание зерновых;

-зернобобовых культур и семян масличных культур;

-разведение КРС и МРС.

Проведем анализ собственного капитала на примере общества с ограниченной ответственностью «Юг-Агро». Основными направлениями деятельности предприятия являются:

-производство, переработка, хранение и реализация сельскохозяйственной продукции в соответствие с местными природными и экономическими условиями и конъюнктуры рынка на основе эффективного использования земельных и других ресурсов;

-заготовка, переработка, закупка у населения, фермеров и других хозяйств сельскохозяйственной продукции, сырья и материалов;

-посредническая, консультационная деятельность, оказание маркетинговых услуг;

-внешнеэкономическая деятельность в вышеперечисленных областях.

Основным видом деятельности предприятия является выращивание зерновых и зернобобовых культур.

Организационная структура ООО «Юг-Агро» представлена на рисунке 1.

**Рисунок 1 - Организационная структура ООО «Юг-Агро»**

Собственный капитал ООО «Юг-Агро» сформирован, преимущественно, за счет нераспределенной прибыли предприятия, на нее приходится 99 % собственных средств, а последние 3 года доля данной статьи имеет тенденции к постоянному росту. Проведем анализ эффективности собственного капитала ООО «Юг-Агро», используя для этого оценочные показатели (таблица 2).

За последние три года эффективность собственного капитала выросла, о чем свидетельствует существенный рост рентабельности собственного капитала - в 2017 году на 1 рубль собственного капитала приходилось 102,3 рубля полученной чистой прибыли.

Вложенные в собственный капитал средства к 2017 году полностью окупились, и компания работает в чистый доход. Увеличение фондоотдачи собственного капитала в 2017 году свидетельствует об увеличении до двукратного значения доли произведенной и реализованной продукции на 1 рубль собственного капитала; высокое значение коэффициента капитализации указывает на преобладание заемного капитала в структуре капитала ООО «Юг-Агро» и, как следствие, меньший вклад собственного капитала с формирование оборотных активов и прибыли организации.

Таблица 2

**Показатели эффективности собственного капитала ООО «Юг-Агро»**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | 2015г. | 2016г. | 2017г. | Изменение  (+, -) |
| Собственный капитал, среднее значение, тыс. руб. | 11332,0 | 13328,5 | 31812,5 | 20480,5 |
| Чистая прибыль, тыс. руб. | 168 | 3993 | 32975 | 32807 |
| Выручка, тыс.руб. | 34537 | 16136 | 66827 | 32290 |
| Заемный капитал, тыс. руб. | 1075 | 8267 | 92623 | 91548 |
| Рентабельность собственного капитала | 1,5 | 30,0 | 103,7 | 102,2 |
| Окупаемость собственного капитала | 67,5 | 3,3 | 1,0 | -66,5 |
| Фондоотдача собственного капитала | 3,0 | 1,2 | 2,1 | -0,9 |
| Коэффициент капитализации | 0,1 | 0,6 | 2,9 | 2,8 |

Источник: отчетные данные ООО «Юг-Агро»

Таким образом, проведенный анализ состояния собственного капитала ООО «Юг-Агропром» показывает, что его структура в течение длительного времени остается неизменной - нераспределенная прибыль постоянно пополняется. В системе управления ресурсами на долю собственного капитала приходится не более 34 %, остальная часть ресурсов сформирована за счет заемных источников финансирования.

Учредители ООО «Юг-Агро» вправе принять решение о формировании резервного фонда предприятия, что благоприятно отразится на росте собственного капитала компании. Основными статьями расходов, на которые могут быть направлены средства резервного фонда, являются:

-компенсация убытков предприятия;

-погашение обязательств предприятия;

-выкуп в предусмотренном законом случае долей в уставном капитале у действующих собственников;

-целевое инвестирование;

-внеплановая закупка основных средств, материалов.

Наличие резервного фонда позволит сформироватьденежный резерв, который даст возможность защитить компанию от возможных потерь, обусловленных простоями техники, в связи с ее поломкой, снижения производительности труда работников ввиду отсутствия должной мотивации. Помимо этого, регулярные отчисления в резервный фонд позволят постоянно наращивать объем собственного капитала ООО «Юг-Агро».

Проведем анализ основных показателей эффективности собственного капитала ООО «Юг-Агро» с учетом создания резервного фонда (таблица 3). Так, в 2017 году собственный капитал предприятия ООО «Юг-Агро» составлял 31812,5 тысяч рублей.

Полученные данные после внедренных мероприятий позволяют определить, что независимость предприятия вырастет, на что указывает снижение коэффициента финансовой зависимости. Данный аспект особенно благоприятен при отсутствии прочих источников финансового обеспечения, в данном случае компания сможет полностью покрыть имеющуюся текущую задолженность перед поставщиками только за счет средств резервного фонда.

Таблица 3

**Показатели использования собственного капитала ООО «Юг-Агро» после введения мероприятий по созданию резервного фонда**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели | 2017г. | После мероприятий | Изменение |
| Собственный капитал, среднее значение, тыс.руб. | 31812,5 | 54081,3 | 22268,8 |
| Чистая прибыль, тыс.руб. | 32975,0 | 32975,0 | 0,0 |
| Выручка, тыс. руб. | 66827,0 | 66827,0 | 0,0 |
| Заемный капитал, тыс.руб. | 92623,0 | 92623,0 | 0,0 |
| Окупаемость собственного капитала | 1,0 | 1,6 | 0,7 |
| Фондоотдача собственного капитала | 2,1 | 1,2 | -0,9 |
| Коэффициент капитализации | 2,9 | 1,7 | -1,2 |
| Коэффициент финансовой зависимости | 3,1 | 2,7 | -0,4 |
| Коэффициент финансового рычага | 1,9 | 1,7 | -0,2 |

Источник: отчетные данные ООО «Юг-Агро»

Таким образом, в данном исследовании был проведен анализ собственного капитала предприятия на примере ООО «Юг-Агро». Было выяснено, что для осуществления хозяйственной деятельности ни одному предприятию не обойтись без собственных источников финансирования. Данный аспект также обусловлен сложностями дальнейшего привлечения заемного капитала в случае отсутствия собственных вложений и имущества предприятия, которое возможно реализовать в случае недостаточности источников финансирования.[1, с.54]

В качестве основных преимуществ использования собственного капитала можно назвать следующие: собственный капитал является финансовой основой предприятия; привлечь его проще, чем заемный капитал; собственный капитал обеспечивает высокую возможность генерирования прибыли во всех сферах деятельности предприятия.

С**писок литературы**

1. Меньщикова В.И. Анализ использования собственного капитала предприятия // Экономика, учет и финансы. - 2017.
2. Мисюра Т.В. Анализ собственного капитала предприятия // Современная наука: актуальные проблемы и пути их решения. - 2017.
3. Осмонова М.Т. Анализ собственного капитала промышленного предприятия // Известия Иссык-кульского форума бухгалтеров и аудиторов. - 2017. - №1-2.
4. Петялина К.А. Оптимальная структура капитала предприятия // Общество. Наука. Инновации. - 2017.
5. Цветкова Ю.В. Оценка эффективности использования собственного капитала // Наука, образование, общество: тенденции и перспективы развития. - 2017.
6. Ярцева С.И. Актуальные вопросы управления собственным капиталом организации // Роль банковского и реального сектора в решении проблем социально-экономического развития. - 2017.

Формат 60 х 84 1/16 Бумага офсетная

Усл. п.л. 30,5. ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ»

Типографии ИП «Магомедалиева С.А.»

г. Махачкала, ул. М. Гаджиева, 176

1. Дс – собственные доходы, Др – регулирующие доходы, Д – общая сумма доходов бюджета, Р – расходы. [↑](#footnote-ref-1)